

EC構築ソリューション市場で18年連続シェアNo.1

ecbeing

プレスリリース

ecbeing、EC構築ソリューション市場で
18年連続シェアNo.1※
を獲得

※2008～2025年度、EC サイト構築（カスタマイズ型、SaaS/PaaS）市場占有率。

2022年度まで富士キメラ総研の過去の調査結果を基に自社推定、2023年度以降は富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場」より

(株)ソフトクリエイト、マイクロソフトのパートナー認定を取得

ソフトクリエイト、マイクロソフトのパートナー認定

**「Secure AI Productivity」
Specialization** を国内で先駆けて取得

～Microsoft 365 の豊富な導入実績と専門性で、安全なAI活用を推進～

■認定取得の主な要件

1. AI導入を見据えた Microsoft 365 の実装・業務プロセス変革を含む導入実績を有していること。
2. 高度な専門知識と実践力を備えた認定エンジニアが一定数以上在籍していること
3. 指定された Microsoft 365 の幅広いワークロードにおける販売・導入実績

■安全なAI活用を支える Microsoft 365 基盤を構築するパートナー

(株)ソフトクリエイトは、これまで数多くの Microsoft 365 の導入・活用支援を通じて培った知見を生かし、「生産性向上」と「セキュリティ強化」の両面から、実践的な支援を提供しています。

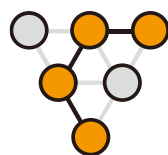
Microsoft 365 Copilot をはじめとするAIの活用を見据え、Microsoft Entra ID によるID・アクセス管理や、Microsoft Purview による情報保護など、Microsoft 365 を活用したセキュアな業務基盤の構築を支援しています。

また、当社が運営する『Microsoft Base Shibuya』で開催するセミナーや体験型ワークショップを通じて、お客様が実際に Microsoft 365 や Microsoft Copilot を体験しながら理解を深め、自社の業務に活用できる状態を目指した定着支援にも取り組んでいます。

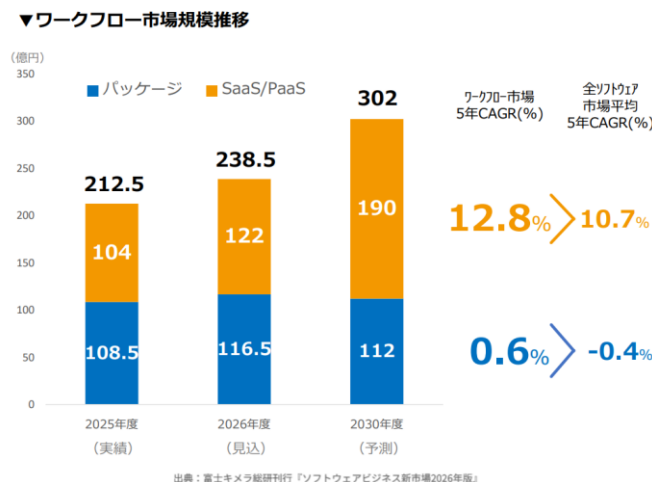
こうした Microsoft 365 基盤の導入・展開・定着に関する豊富な実績、高度な専門知識、ならびに継続的な支援体制が評価され、今回の「Secure AI Productivity」Specialization 取得に至りました。

(株)エイトレッドがSaaS/PaaSワークフロー市場にてシェアNo.1を獲得！

(株)エイトレッドは、(株)富士キメラ総研がソフトウェアの国内市場の調査結果をまとめた『ソフトウェアビジネス新市場 2026年版』において、SaaS/PaaSワークフロー市場における2025年度の市場占有率推移(金額)でシェア第1位を獲得いたしました。



ATLED



富士キメラ総研によると、2025年度(実績)のワークフロー市場規模(金額)は全体212億5,000万円、その内パッケージ市場が108億5,000万円、SaaS/PaaS市場が104億円であることが分かりました。

そして、2025年度(実績)から2030年度(予測)にかけてのCAGR(年平均成長率)は全体で7.3%と予測されており、その中でもSaaS/PaaS市場のCAGRは12.8%と高い伸びを示し、市場全体を大きく牽引して成長していくことが見込まれています。

(株)ソフトクリエイト、SHIBUYA CITY FCとのTEAMCITYゴールド契約を締結



ソフトクリエイト、SHIBUYA CITY FC との
TEAMCITY ゴールド契約を締結

～渋谷から挑戦を続けるクラブを、渋谷で歩んできた企業として応援～

～渋谷から挑戦を続けるクラブを、 渋谷で歩んできた企業として応援～

(株)ソフトクリエイトは、SHIBUYA CITY FCを運営する株式会社PLAYNEWと2026シーズンTEAMCITYゴールド契約を新たに締結いたしました。

■ 契約締結の背景

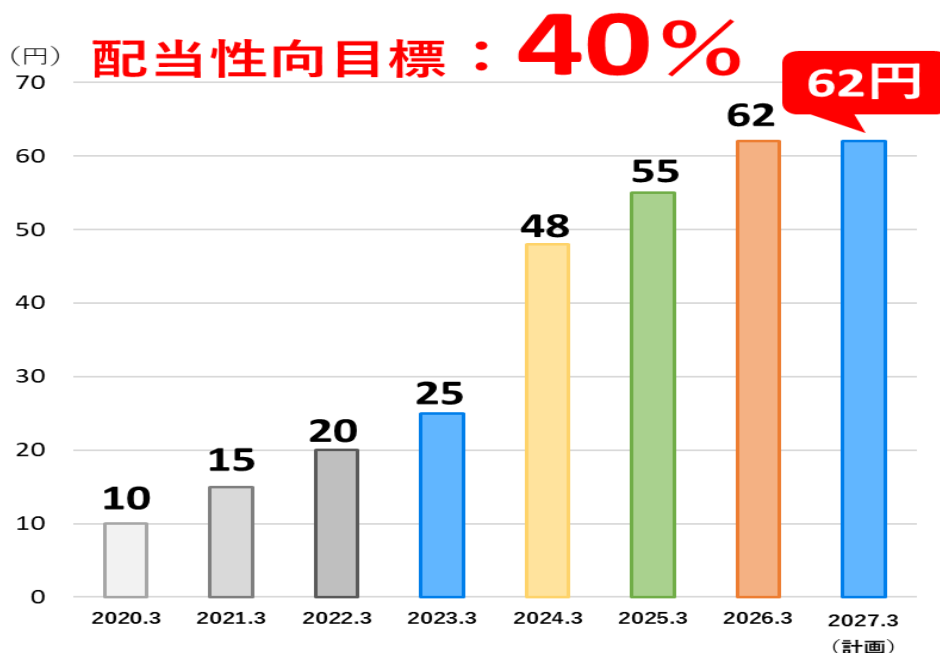
ソフトクリエイトは1983年に渋谷で創業し、現在もこの街に本社を構えています。40年以上にわたり、ITの力で企業の変革を支援してきた当社は、「SPEED & CHANGE」を掲げ、変化を恐れず挑戦を続けてきました。一方、SHIBUYA CITY FC は「渋谷から、世界で最もワクワクするフットボールクラブをつくる。」という理念のもと、渋谷からリーグを目指して挑戦を続けています。

渋谷を拠点に未来へ挑戦し続ける姿勢や、地域に新たな価値を生み出そうとする想いに、当社は強く共感しています。また、ソフトクリエイトは東京都スポーツ推進企業として、スポーツを通じた健康づくりやコミュニティの活性化にも取り組んでおり、SHIBUYA CITY FC とともに、渋谷の街に新たなつながりや活気を生み出していきたいと考えています。

渋谷とともに歩んできた企業として、そして挑戦する人や組織を応援する企業として、ソフトクリエイトはSHIBUYA CITY FC の挑戦を支援してまいります。

株主還元（配当金と株主優待）

1株当たり配当金の推移



業績予想を勘案し、配当予想額は据え置きにしておりますが、これからの業績達成の進捗に応じて、目標である配当性向40%を実現できるよう業績拡大に注力してまいります。

本資料は、経営戦略等に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。本資料は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

必要株数	株主優待（年間）	長期保有優待
100株以上	1,000円分	
200株以上	2,000円分	
600株以上	3,000円分	500円分
1,800株以上	4,000円分	1,000円分
3,000株以上	5,000円分	1,500円分
4,200株以上	6,000円分	
6,000株以上	7,000円分	2,000円分

※長期保有優待：2年超継続保有（3月末日及び9月末日の株主名簿に同一株主番号で連続5回以上記載）の株主には追加進呈（3月）