



HOLDINGS

SOFT CREATE

株式会社ソフトクリエイイトホールディングス

IR資料(2026年3月期版)



業種: 情報通信業

証券コード: 3371

目次

1. 会社概要
2. 2026年3月期 業績
3. 2027年3月期 業績計画
4. ECソリューション事業紹介
5. ITソリューション事業紹介
6. 配当・優待

1. 会社概要

2. 2026年3月期 業績

3. 2027年3月期 業績計画

4. ECソリューション事業紹介

5. ITソリューション事業紹介

6. 配当・優待



会社概要

社名 株式会社ソフトクリエイイトホールディングス

東証プライム市場 3371

所在地 東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー

代表者 代表取締役社長 林 宗治

資本金 8億 5,400万円 (2026年3月31日現在)

従業員 1,349人 (2026年4月1日現在) ※グループ合計

事業内容 ECソリューション事業

ITソリューション事業

事業拠点 東京本社

関西支社



経営理念

企業ミッション

中堅企業並びに大手企業内部部門に、最適なITソリューション・サービスを、営業・技術が一体となって提供し、顧客企業の成長と社会の発展に寄与する顧客企業にとって単なる「業者」ではなく、「ベストパートナー」であることを目指す。
『ベストパートナーソリューションプロバイダ』。

コーポレートスローガン

Speed & Change

変化する時代への対応力と失敗を恐れないチャレンジスピリットをコンセプトとした当社企業スローガン「Speed & Change」のもと、常に時代の一步先をゆく事業展開を目指す。

経営指針



実利主義経営



環境変化への素早い対応



実績・実力主義

行動憲章



誠実・公正な企業活動



従業員・人権の尊重



社会・環境との調和

2000年



3つのノウハウを融合

物販
ノウハウ
1983年

開発
ノウハウ
1985年

サイト運営
ノウハウ
1999年

パソコン
ショップ開店

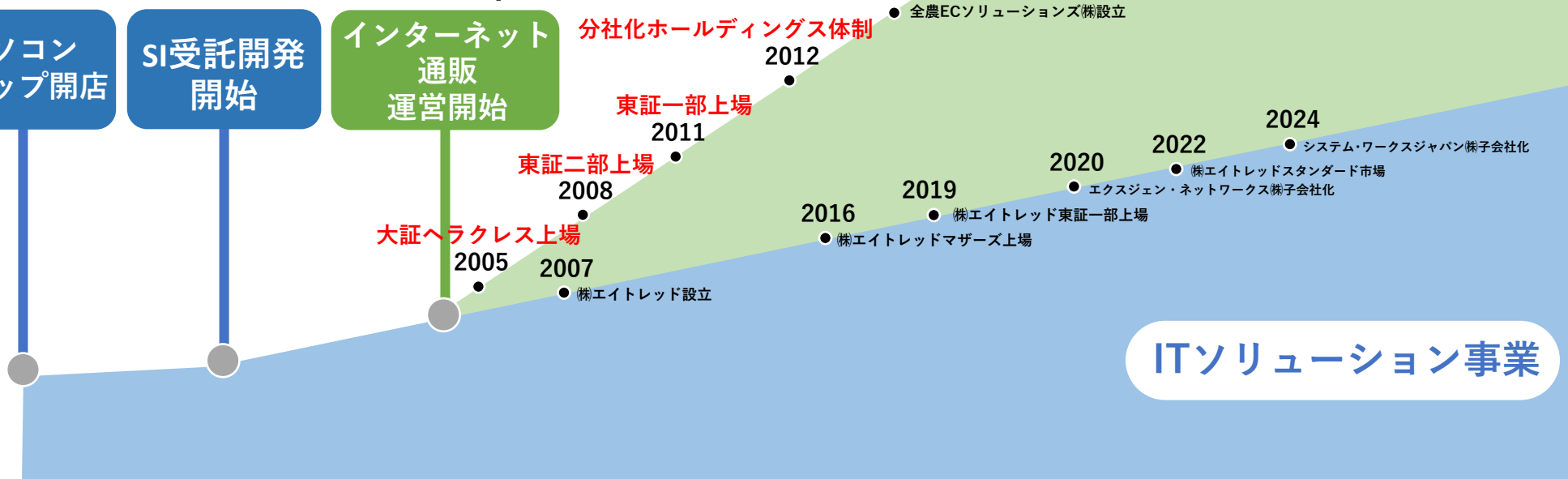
SI受託開発
開始

インターネット
通販
運営開始

分社化ホールディングス体制

ECソリューション事業

ITソリューション事業



ECソリューション事業

ITソリューション事業

分類

製品・サービス

分類

製品・サービス

ECサイト構築

パッケージ（ecbeing）、
カスタマイズ、保守、
ホスティングサービス

ITクラウドサービス

SCCloud、SafeAIGateway
L2BlockerCloud、X-pointCloud

デジタル
マーケティング

ブランディングサイト制作、
プロモーション支援、
マーケティング分析サービス

パッケージ

L2Blocker、AglieWorks
LDAPmanager

セキュリティ・
インフラ構築サービス

セキュリティ、DX、
インフラ構築、保守、
ホスティングサービス

EC
クラウドサービス

メルカート、visumo、ReviCo、
Sechstant、サイトミライズ
OMOアプリ+、RESOMO

IT機器

パソコン・サーバー、
附属周辺機器、市販ソフト



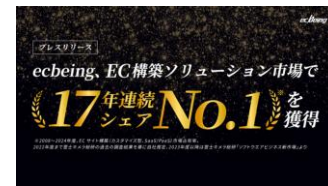
インターネット通販サイトを構築し、売れるためのマーケティングサービスを提供しています。



情報システム部門向けに社内システムの問題を改善する、システムを提案・構築しています。

- ・ ecbeing 国内ECサイト構築市場シェア17年連続No.1

※富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場 2025年版」 EC サイト構築（カスタマイズ型/SaaS）市場占有率2024年度実績
富士キメラ総研の過去の調査結果を基に自社推定



- ・ X-point Cloud 13年連続SaaS・ASP型ワークフロー市場シェアNo.1

※デロイト トーマツ ミック経済研究所「コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望2024年度版」
注釈：2011年度～2024年度 出荷金額（実績）



- ・ visumo インスタグラム連携 UGC活用ツールシェアNo.1

※日本マーケティングリサーチ機構調べ/2021年11月期_指定領域における競合調査



- ・ ソフトクリエイト 「Alsmiley AI PRODUCTS AWARD 2025 WINTER」 受賞
企業・団体向け生成AIサービス「Safe AI Gateway」が受賞



- ・ ソフトクリエイト 「Microsoft Partner of the Year Awards」 7年連続受賞



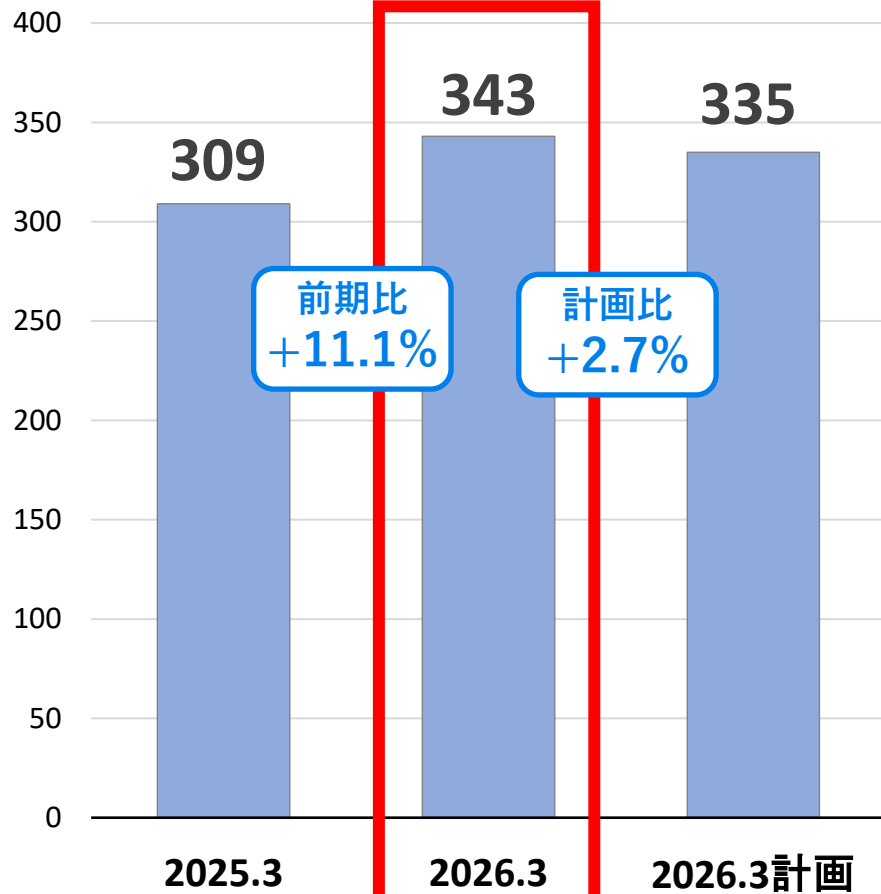
- ・ エクスジェン・ネットワークス 統合ID管理パッケージ製品
「LDAP Manager」 17年連続国内出荷本数No.1



1. 会社概要
- 2. 2026年3月期 業績**
3. 2027年3月期 業績計画
4. ECソリューション事業紹介
5. ITソリューション事業紹介
6. 配当・優待

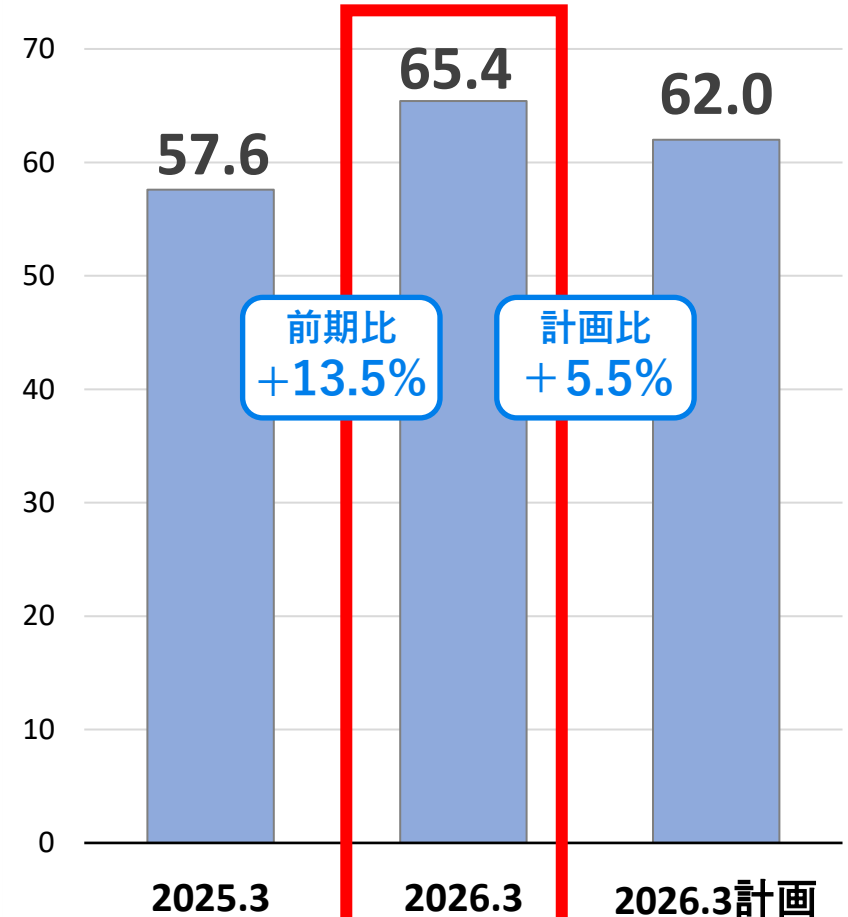
(億円)

売上高



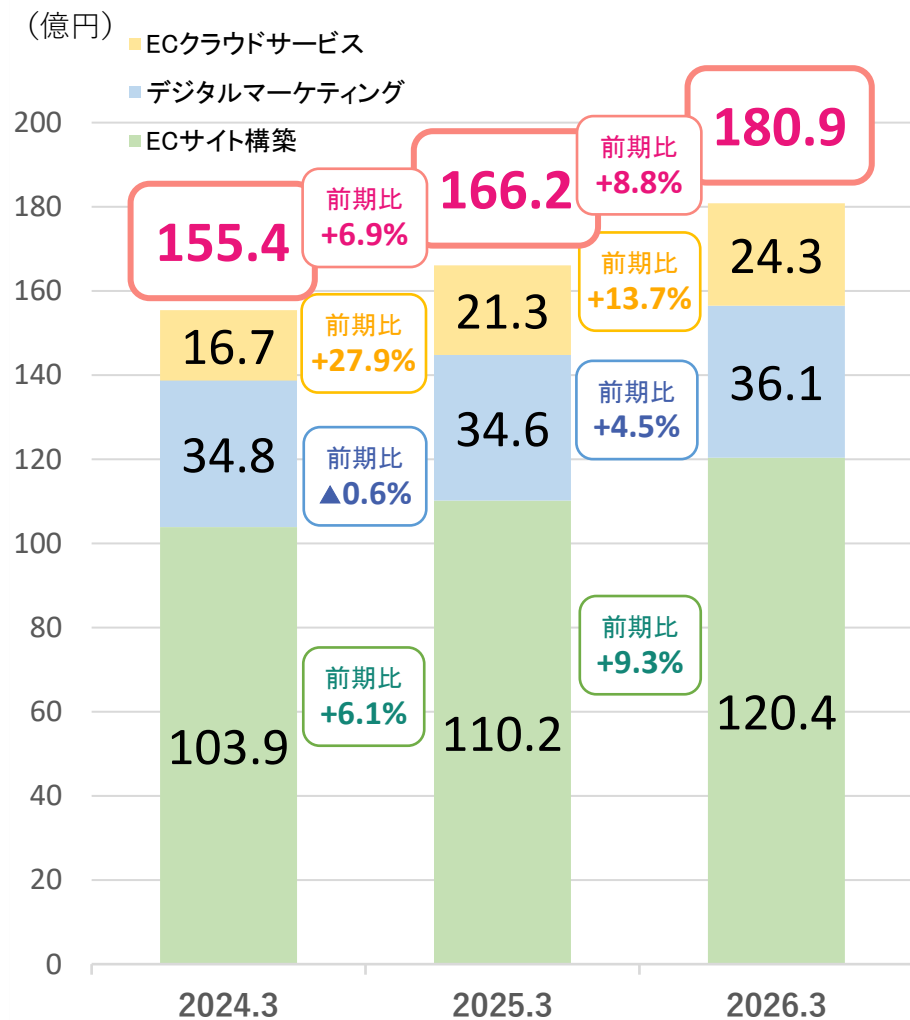
(億円)

経常利益

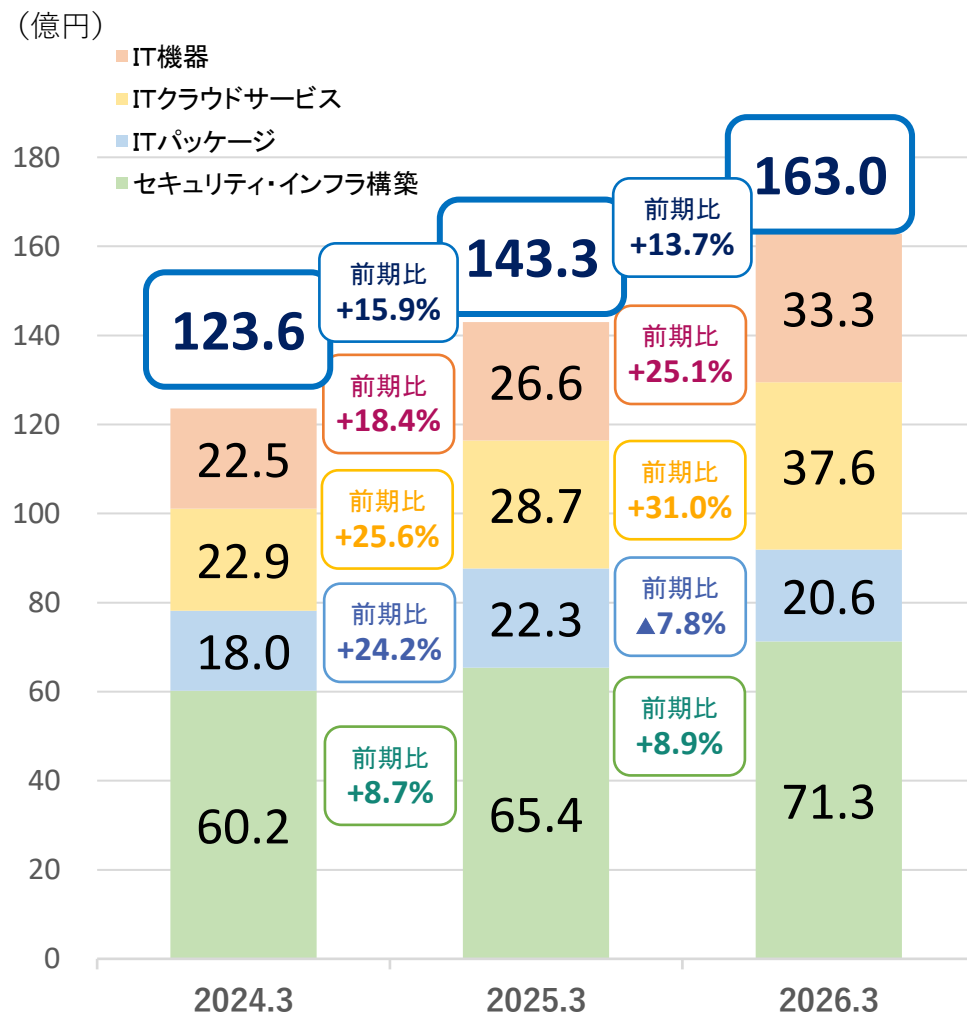


2026年3月期 事業別売上

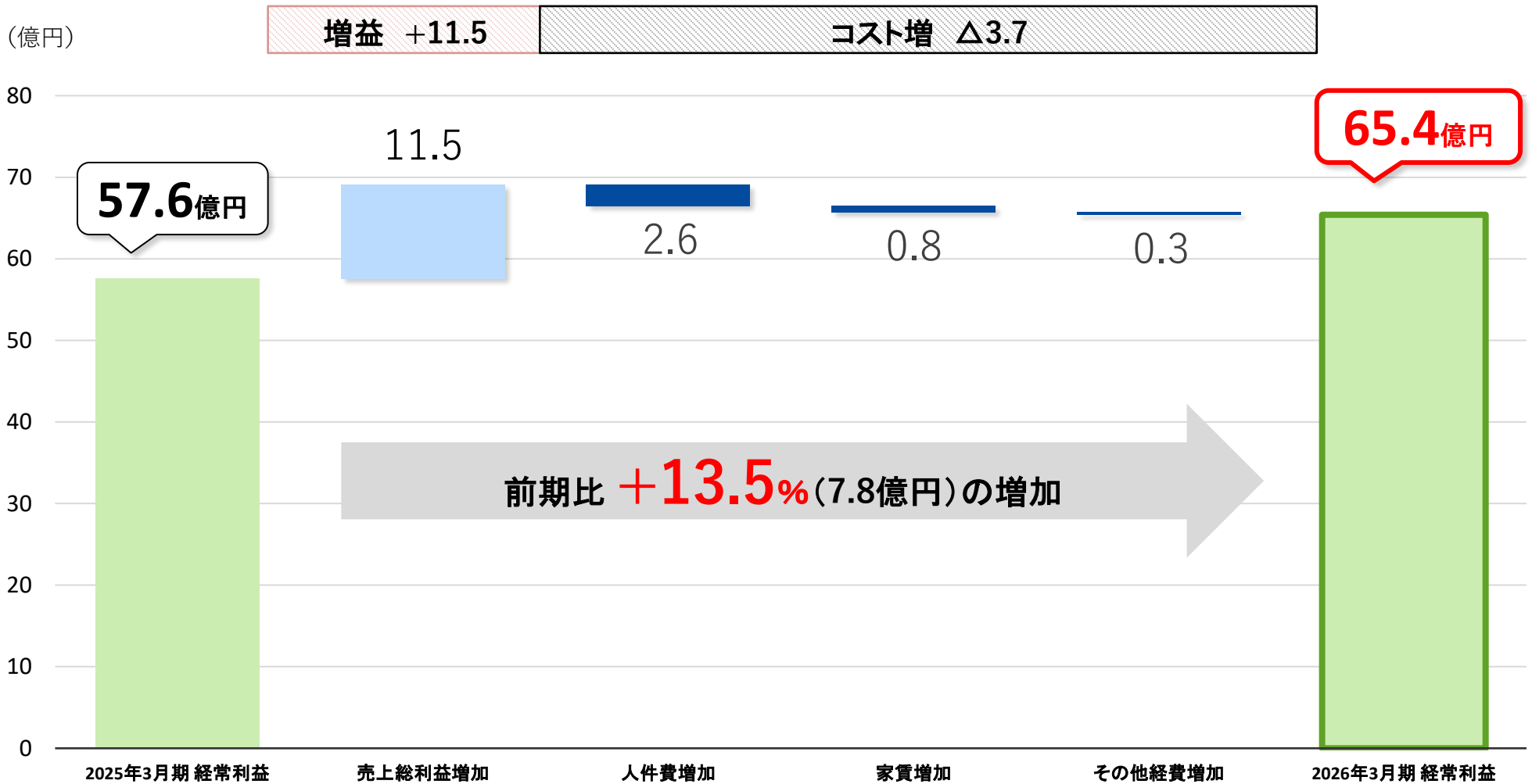
ECソリューション事業



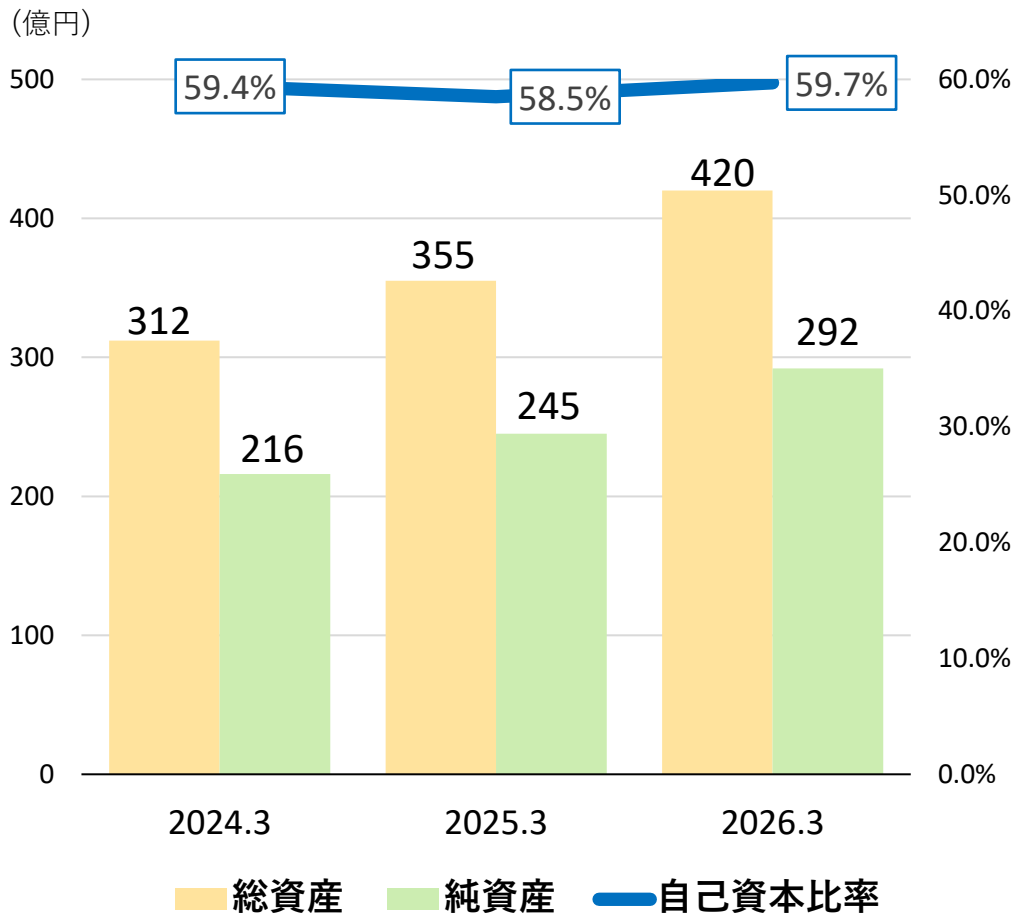
ITソリューション事業



2026年3月期 経常利益の増減要因



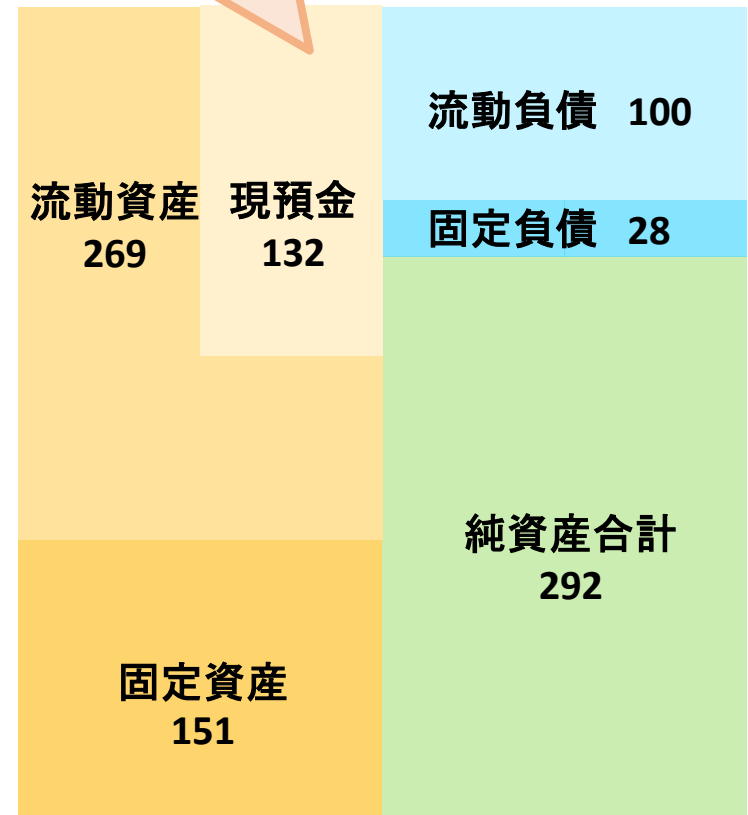
BS (貸借対照表) 推移



BS内訳 (2026年3月末)

(億円)

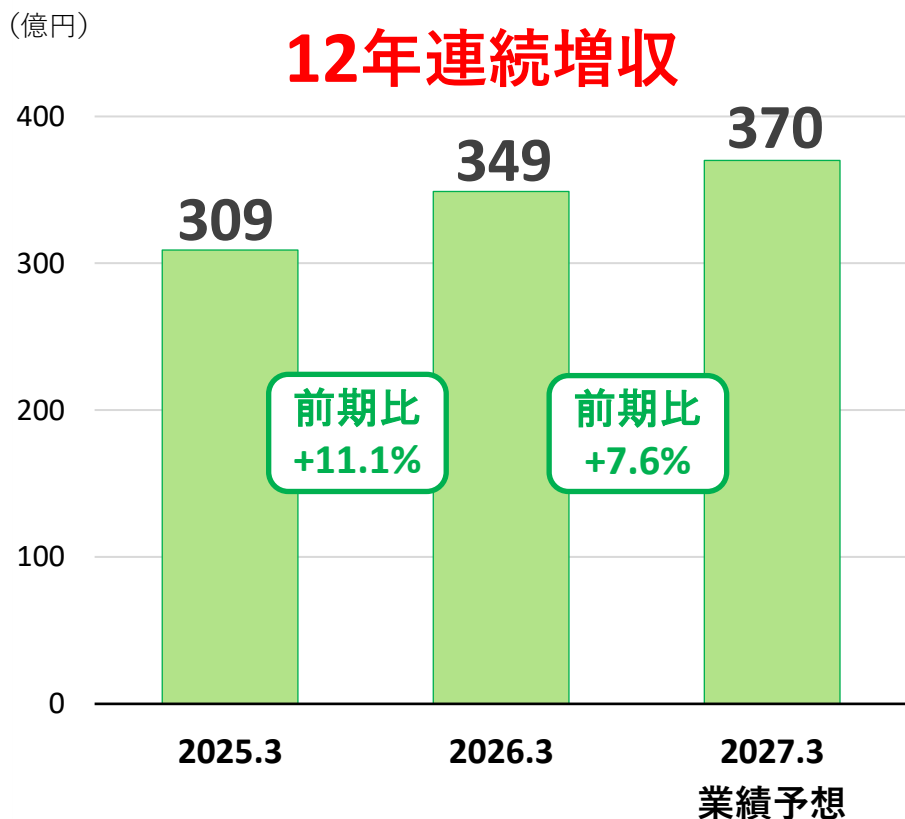
現預金総資産比率
が31.4%の資金力



1. 会社概要
2. 2026年3月期 業績
- 3. 2027年3月期 業績計画**
4. ECソリューション事業紹介
5. ITソリューション事業紹介
6. 配当・優待

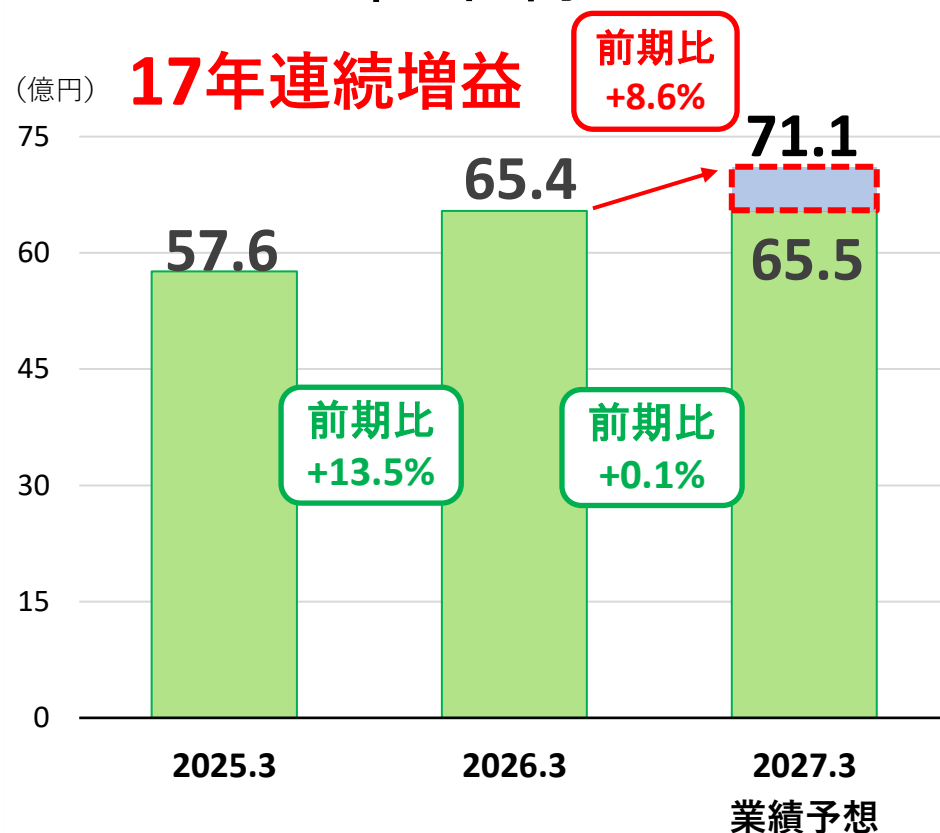
売上高

12年連続増収



経常利益

17年連続増益



2027年3月期公表数値：経常利益65.5億円 (※)

(※) メグリ株M&Aに対するのれん償却・セキュリティ投資を折込済の計画となります。
⇒のれん償却・セキュリティ投資を除外した場合：実質経常利益71.1億円 (前期比+8.6%)

売上高

ECソリューション事業

199億円

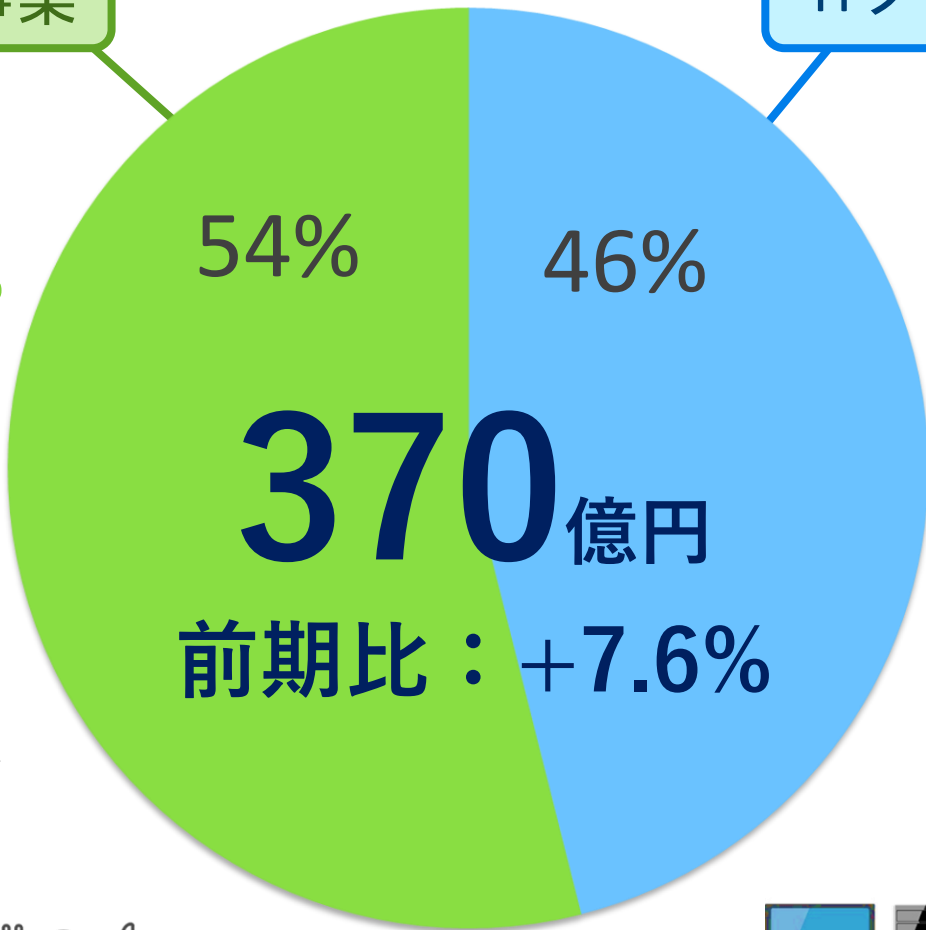
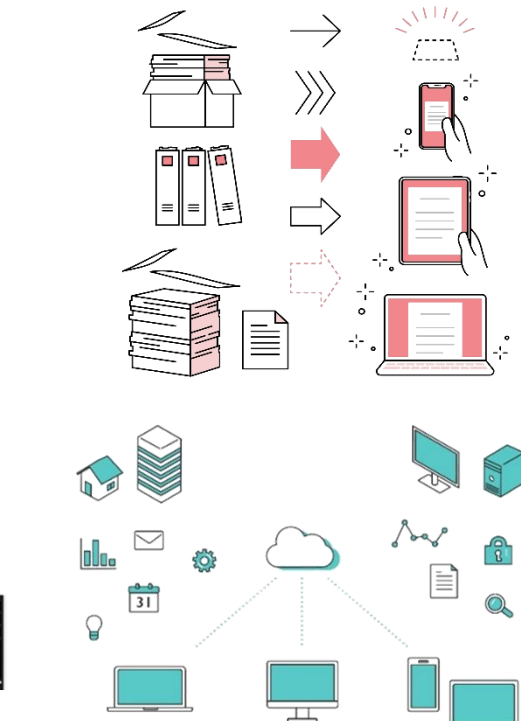
前期比: +10.1%



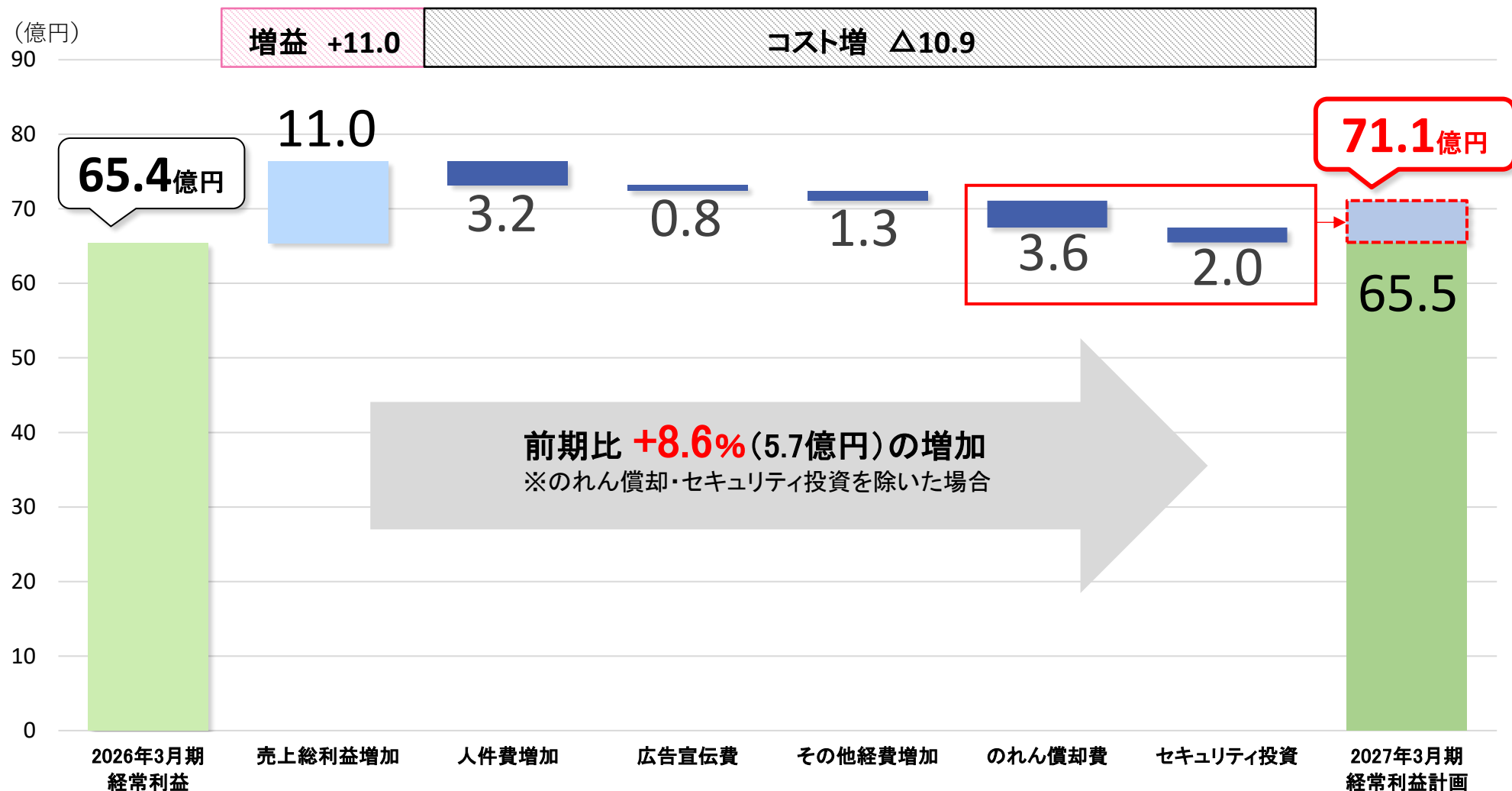
ITソリューション事業

170億円

前期比: +4.8%



2027年3月期 業績計画 経常利益の増減要因



1. 会社概要
2. 2026年3月期 業績
3. 2027年3月期 業績計画
- 4. ECソリューション事業紹介**
5. ITソリューション事業紹介
6. 配当・優待

ECソリューション事業について

ECビジネスのトータルソリューションを提供

 株式会社 ecbeing

 株式会社エートウジェイ

 株式会社visumo

全農ECソリューションズ株式会社

 **メルカート** 株式会社メルカート

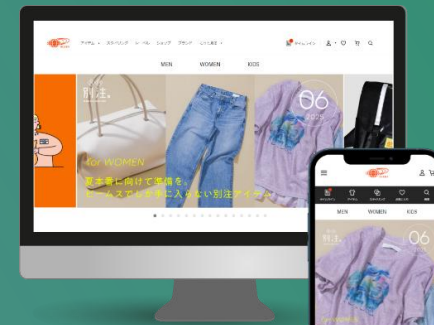
BtoC

フルカスタマイズ型

- ✓ 充実した標準機能
- ✓ 機能を追加できる拡張性
- ✓ フルカスタマイズ可能

中堅・大手向け

ECサイト構築プラットフォーム



Point 豊富な標準機能

管理機能						フロント機能
	最短2クリック購入	リッチサジェスト	多彩な商品の売り方	多角的な商品訴求	定期・ギフト	
	会員登録時のEFO	ソーシャルログイン	マイページに情報集約	豊富な決済手段	レビュー・アンケート	
管理機能						管理機能
	注文状況を一目で確認	代理注文	会員管理・セグメント	キャンペーン施策	メール配信	
	ECに特化した豊富な分析機能	見たまま操作できる使いやすいCMS	LP作成・ブログ機能	複数ブランド管理	管理者の権限設定	

導入実績 **1,600** 超

業界業種を問わず、多くのお客様にご導入いただいています。

アパレル



食品



コスメ



趣味・雑貨



モール



BtoB



新事例も続々と追加

DEAN & DELUCA CAFE

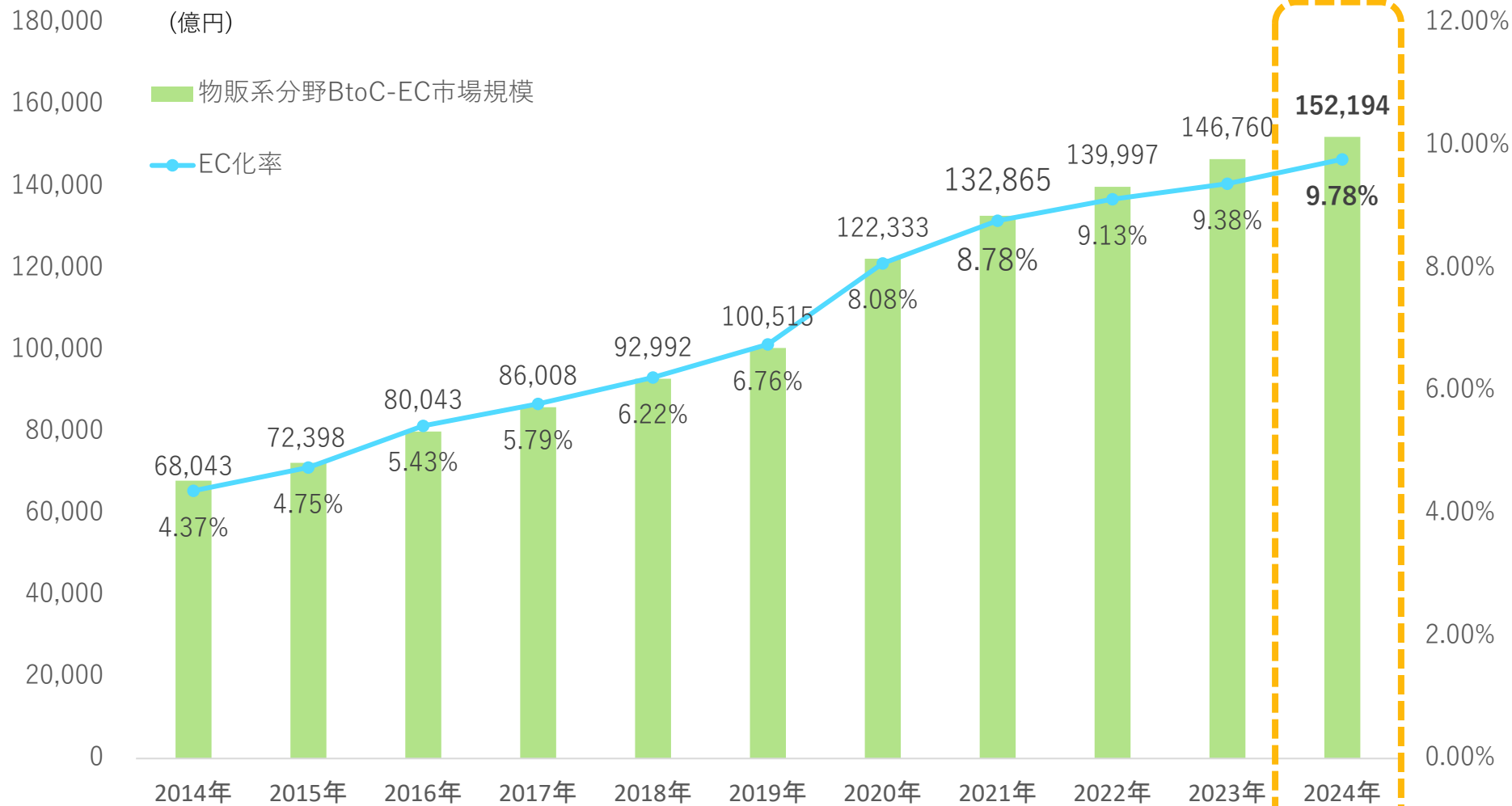
RING BELL

ANA Akindo

LIFETUNES MALL

audio-technica

EC化率の推移



出所：2025年8月 経済産業省「電子商取引に関する市場調査」

ecBeingが選ばれる 5つの理由

我々の強みは20年間、製販一体で積み上げてきた
Eコマース構築だけではない、お客様eビジネスをパート
ナーとして一緒に作ってきた
1,600サイトの中堅大手構築の成功事例です。

製品力、個別対応力、技術に強い
24時間365日のサポート体制、マーケティングとの融合、
マイクロサービスの総合力によって
実現してきました。

それを可能としているのが、開発650名、
マーケティング300名、営業、データセンターの人材です。



1,600の実績とノウハウが結集
ecプラットフォーム



自動バージョンアップする
最新トレンド機能



EC事業成長を共にサポート
国内最大の体制



販促支援で売上UP
マーケティング支援



大手企業からも採用された
信頼のセキュリティ&品質

自社運用のEC専用インフラサービス

自社社員による緊急時の24時間対応が可能

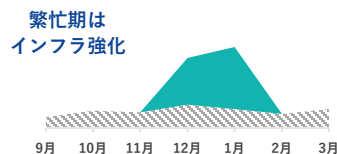
ecbeingではECサイトの運営に特化したインフラ環境を、安定性とセキュリティの信頼性が高いクラウド環境に構築し、自社運用しております。24時間365日自社社員によるサポートや、最新の技術を利用したクラウド環境によりECサイトの安定稼働・高負荷対策・セキュリティ対策を実施しております。

EC専用インフラ



ECサイト特有のトラフィック傾向を知り尽くした当社だからできるネットワーク制御やサーバーの負荷調整により、安定したECサービスを提供します。

優れた拡張性



クラウド環境だからこそ安全でスケーラブルな高可用性 Web フロントエンドを提供できます。万が一の災害にも安心です。

24時間365日常駐サポート



24時間365日の運用監視によるスピーディーな対応。障害時にはお客様側で手のかかる一次切り分け作業が不要となります。

ecbeingは“セキュリティファースト”

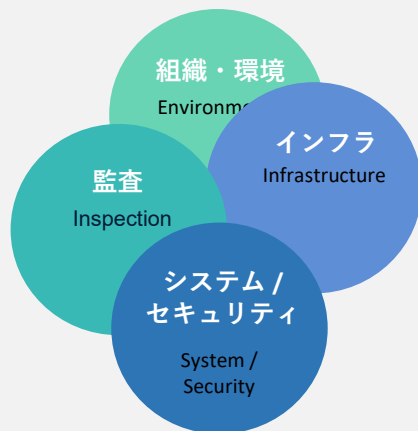


ecbeingはセキュリティを最優先に考えています。「組織・環境」「インフラ」「システム/セキュリティ」「監査」の4つの軸をもとにした多層的なセキュリティ対策を実施し、安心・安全なEC運営環境を提供します。

大手企業様にも安心してご導入いただいています



4軸の多層的な対策



組織・環境

ISMS認証を取得(登録番号：IS97670)

データセンタ接続専用のセキュリティルームを設けるなど、データをセキュアに取り扱う環境を整備。

インフラ

インフラを構成する各レイヤーで重量な対策を実装。24時間365日の運用監視で有事の対応もスピーディーに対応。

監査

各工程で会社基準を満たすか審査する品質審査部門。出荷前チェックを行うシステム監査部門。WAFによる不審アクセスのチェック、VPNの利用状況確認等を行うセキュリティ部門が、能動的サイバー防御を実践しています。

システム

フロント・管理画面共に、政府が推奨する多数のセキュリティ施策を参考に機能を実装。情報漏洩や改ざんを防ぎます。



フルカスタマイズ & 自動バージョンアップ

マイクロサービス

時流に合わせた売り方や見せ方は、自社開発のマイクロサービスが自動バージョンアップすることによりつねに最新のサービスが利用可能となります。

同時にECのコアであるecbeingはお客様の業務や課題に最適化したフルカスタマイズを実現可能なため、

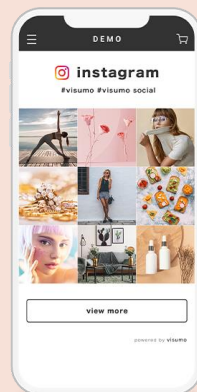
最新のサービスと最適化されたハイブリットシステムが提供可能になりました。



UGC・動画活用で顧客体験を向上

visumo

- ・ Instagram/YouTube連携
- ・ 動画/投稿から購買促進
- ・ デジタル接客強化



レビュー自動最適化ツール

ReviCo

- ・ レビュー収集/活用を効率化
- ・ 不安解消でCV向上
- ・ 店舗/EC両方で活用



データ活用BI/CDPツール

Sechstant

- ・ EC/店舗データ統合分析
- ・ 意思決定を支援
- ・ CRM/MD/在庫最適化



ECと店舗をつなぐ予約管理

RESOMO

- ・ 来店/オンライン接客対応
- ・ 顧客/予約一元管理
- ・ CRM施策と連携





次なる巨大市場「B2B DX」への挑戦


業務効率化の先にある「売上を伸ばすB2B」へ

B2B市場の現実



 日本のB2B取引の約90%は、未だにFAXや電話などのアナログ手段に依存。

 デジタル接点なき機会損失
潜在ニーズの取りこぼしや競合流出に繋がる。

 クローズドからオープンへ
取引のデジタル化を進め、より多くの企業・顧客とつながることが成長の鍵。


業務効率化の先にある「売上を伸ばすB2B」

従来のERPベンダー主導



ecbeing主導のB2B DX



 AI-OCR連携：捨てられないFAX注文もAIで即時デジタル化。
「小さく入れて大きく育てる」段階的DXを実現。



B2B DXは「コスト削減」から「売上拡大」へ。ecbeingは、業務効率化の先にある成長を支援し、企業の新たな競争優位を創出します。

今後の注力ビジネス② (メグリ(株)M&A)

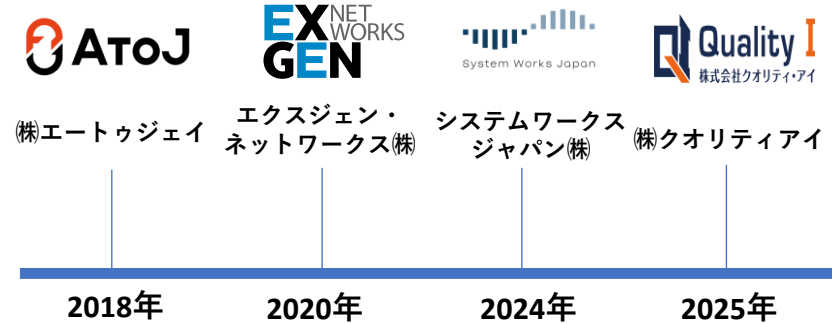
M&Aの歩み

ecbeingとのシナジーにより次世代の「ブランド体験」を実現

アプリプラットフォーム



メグリ(株)



ecbeing × メグリ オンラインとオフラインの「境界」を溶かす。

ブランドの『存在 (Being)』を、最高の『巡り会い (Meguri)』へ。

導入企業

150ブランド以上

MGRはさまざまな企業の顧客体験をサポートしています。

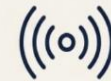
<p>小売業</p>	<p>アパレル</p>
<p>スポーツ・アウトドア</p>	<p>食品関連</p>

詳細はこちら
MGR 導入企業一覧ページ
<https://mgr.jp/clients/>



ecbeing - ECの絶対的基盤

- 17年連続シェアNo.1の信頼性
- 1,600を超えるサイト構築実績
- 柔軟なカスタマイズ性と拡張性
- BtoCからBtoB、モール構築、オムニチャネルまで



MGR - 顧客との深い関係構築

- ノーコードからの迅速なアプリ開発
- データ活用を前提とした運用・分析機能
- プッシュ通知・クーポンによる継続的なエンゲージメント
- 各種外部サービスとの柔軟な連携

次世代のアプリへ

◆ 店舗 × EC時代に向け、次世代アプリを共創 ◆



目指すアプリ像

- 使いやすいUX
- 店舗×ECをシームレス連携
- 会員体験をパーソナライズ
- 将来拡張しやすい設計



店舗



会員証・ポイント



在庫



ECサイト



配送・店舗受取



レコメンド

実施体制



PM・開発

PM/カスタマイズ開発



アプリ基盤

安定したPUSH配信・閲覧基盤



仕組み



MGR Re SaaSのAPI参照先を ecbeingへ

アプリ (MGR Re SaaS)



PUSH



会員



EC



店舗



拡張

API連携



会員



商品



EC



店舗



購買データ



拡張

データ活用



会員



商品



EC



店舗



購買

エージェンティックコマースの真実 「代替」ではなく「二極化」

「すべてがAIに置き換わる」という極論から、漸進的なハイブリッド進化へ



【神話】
「AIがすべての購買を代行し、
既存業態は終焉する」

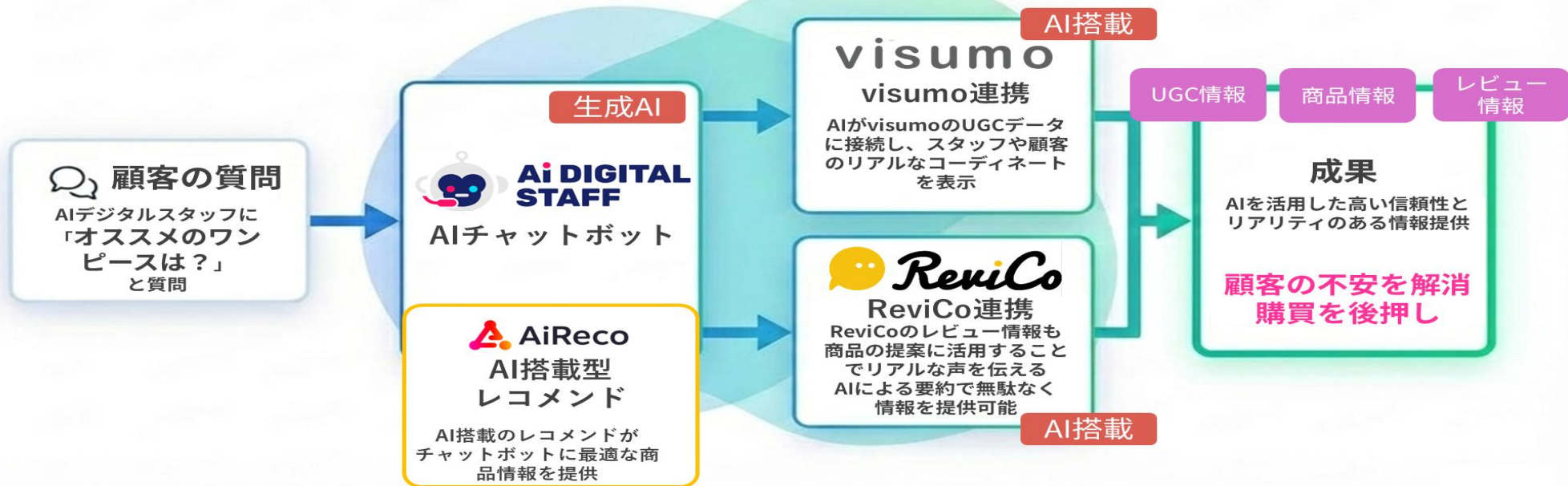


【現実】
テクノロジーは既存の価値
(店舗・ブランド)を破壊するのではなく、
融合・棲み分けへと進化する。



購買行動は、AIに任せる「効率」と、
人間が楽しむ「体験」へ
完全に二極化する。

各サービスが有機的に連携することで、これまでにないリッチでパーソナルな顧客体験が自動的に生まれます。



ecbeing エコシステムによる機能充実

大規模ECまで幅広く対応
フルカスタマイズ EC

最先端機能を随時提供
SaaS型 AI駆動で常に進化

フルカスタマイズ | マイクロサービス自動バージョンアップ | 自動バージョンアップ | 運用効率化

メルカート パッケージで開発の最先端機能をSaaSに搭載
AI駆動で常に進化するECソリューション

1 売上UP	2 業務効率とコスト削減	3 拡張性	4 サポート	5 セキュリティ
平均売上成長率 603%	顧客分析からメール配信まで 処理 80秒	利用平均アップグレード数 20件	サポート満足度 97%	契約サポート 24時間365日

AI-OCR連携ソリューション
FAXからオンライン取引までをシームレスに自動化

不安定な商品コードや得意先コードなどはecbeingのマスタを活用して補完

待受発注 | 注文 | FAXをPDFに変換 | 自動読み取り | AI-OCRでデータ化 | バックオフィス転送プログラム | 待受発注

AI-OCRで様々なレイアウトがAIを認識し読み取り自動化

納期目安はFAXをやり、EC上で受注することで取引先と常にオンライン化

AIとecbeingが連携し、FAX業務を自動化。効率化と正確性向上を実現します。

AIを活用した部品発注サイト

部品発注サイトではAIを活用し、社内で利用している図面をAIが解析し部品リストを自動で作ります。

また、管理画面で製品の価格一覧表を登録することで分解図と紐づけ、複雑な部品のマスタ管理を支援します。

AI活用で業務を大幅に効率化!

1 分解図をアップロード
AIが図面を解析し、パーツ一覧を生成

2 型番一覧表をアップロード
ecbeingが分解図のパーツ番号と型番一覧のパーツ番号を紐付け

AIとeコマースが結合し、部品発注サイトが完成!

AI活用で業務を大幅に効率化!

AI活用による業務効率化 | 作業時間短縮 | 業務の自動化 | 顧客満足度向上

Webセールスオフィスの強化

Webセールス オフィス AI
営業活動の効率化を強力に支援

- 社内情報の横断的な検索
- 事例や製品情報の収集と回答
- 価格情報の回答
- 見積作成機能

AI活用で業務を大幅に効率化!

AIの力で、営業をもっとスマートに、提案をもっとスピーディーに。

個別カスタマイズの常識を覆す「AI駆動開発」



SaaSの妥協を終わらせる

「独自のビジネスモデルを、標準SaaSの仕様に無理やり合わせる」必要はもうありません。

AIによるブレイクスルー

長年培ったecbeing独自の開発フレームワークをAIに学習。設計・実装・テストの各工程を自動化・効率化（実証実験済み）。

結論

カスタマイズ・個別最適化の圧倒的優位性を、ハイスピード・リーズナブルに提供可能に。

単なる連携から「AI融合」と「AI駆動」へ



1. 会社概要
2. 2026年3月期 業績
3. 2027年3月期 業績計画
4. ECソリューション事業紹介
- 5. ITソリューション事業紹介**
6. 配当・優待

ITソリューション事業

IT部門・情報システム業務をトータルサポート



エクスジェン・ネットワークス株式会社



システムワークスジャパン株式会社

ITソリューション
事業の3本柱

マイクロソフトビジネス

Microsoft 365 / Microsoft Azure の導入から運用・活用を支援するサービスや、Windows Server や仮想化環境を構築する各種サービスまで幅広く提供。

認証ID、ワークフロー、セキュリティビジネス

企業のITインフラを完全サポートするサービスを各種提供。導入前のコンサルティングから導入後のサポートまで実施。



AIビジネス

企業が生成 AI を「安全・簡単」に利用できるように開発されたサービスを提供。お客様専用の環境を利用出来ることで、生成 AI で懸念される情報漏えいなどのセキュリティリスクを解決する。



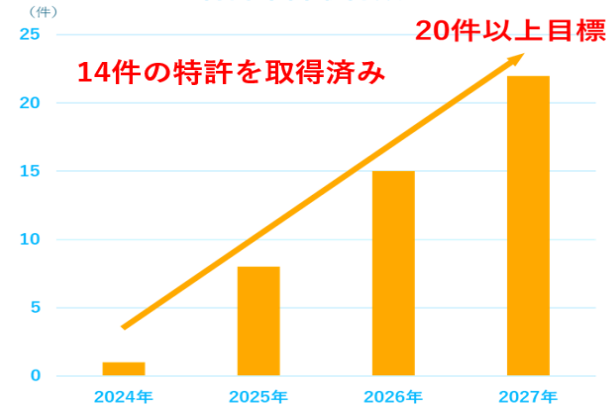
Safe AI Gateway

「仕事でも安心して使えるAI」として企業・団体での利用と安全性にこだわった生成AIです。
 自社にあるファイル、データ、システムをシームレスに学習し、何でも知ってる優秀なアシスタントとして業務をサポートします。

運用イメージ



特許累計取得数



3つのポイント

① 活用促進

- わかりやすいUIで簡単に使える
- プロンプトのシェアで活用促進
- 利用状況や会話履歴の見える化

② 安全なデータ管理

- お客様ごとのクローズドな環境
- 入力内容は学習に利用されません
- ID管理による認証で不正アクセス防止

③ 簡単な学習

2つの学習方法

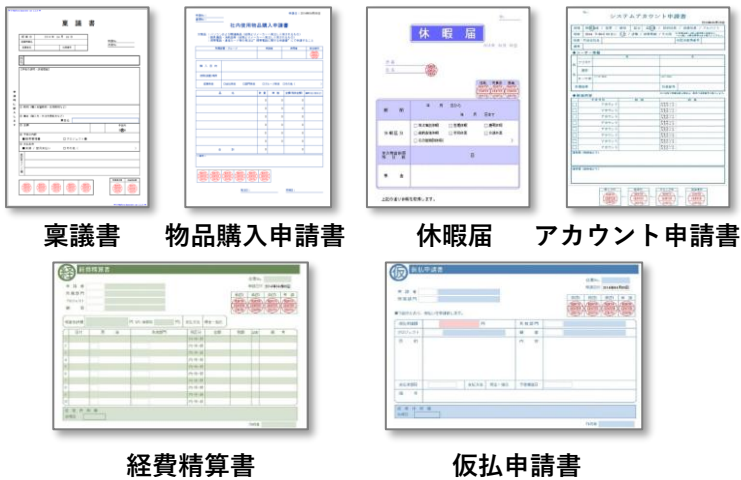
- 自社データのアップロード
- 他システムとの連携 (kintone / SharePoint / Outlook)



ワークフローとは？ = ワーク（業務） + フロー（流れ）

「申請（起案）して、上長が確認・承認、最終決定者が**決裁**をする」という社内申請手続きの流れ。企業的意思決定を支える重要な業務。

ワーク【社内申請】



フロー【承認ルート】



製品サービス



エクスポイントクラウド

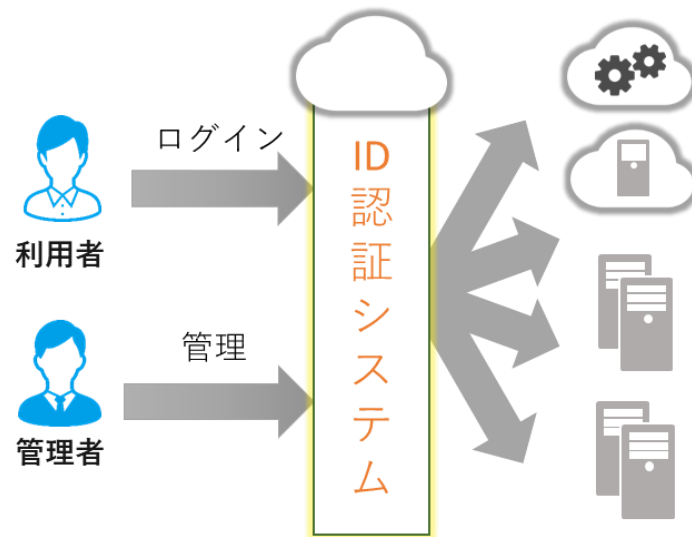
AgileWorks
アジャイルワークス

ターゲット顧客層	～約500名	約500名～数10万名
ライセンス形態	利用ユーザー数	同時接続ユーザー数
価格体系	初期費用	ライセンス 240万円(税別)～
	ランニング費用	クラウド月額 月額500円(税別)/1ユーザー～ 年間サポートサービス ライセンスの15%
特徴	12年連続国内シェアNo.1！ ノーコード&直感的操作で現場にも管理者にもやさしいクラウド型ワークフロー	大規模かつ複雑な組織構造を考慮した設計で組織改編に強く、基幹システム連携など拡張性に優れたワークフローシステム

EX^{NET} WORKS GEN

System Works Japan

シングルサインオンで安全・快適に！
クラウド上でシステムのID管理を一括で！



児童・生徒に一人一台の学習用端末（タブレットやPC）が整備され、学校でのIT教育が急速に拡大しました。それに伴い学校法人での認証IDサービスの需要が増加しました。

学校・教育向け導入団体

公立大学法人 AOMORI UNIVERSITY OF HEALTH AND WELFARE
青森県立保健大学

国立大学法人
浜松医科大学

熊本県立大学
Prefectural University of Kumamoto

福岡大学

聖隷クリストファー大学
SEIREI CHRISTOPHER UNIVERSITY

北翔大学
HOKUSHO UNIVERSITY

学校法人 同志社
The Doshisha

京都市立芸術大学
Kyoto City University of Arts

亜細亜大学
ASIA UNIVERSITY

東北学院大学

NAGOYA
BUNRI
名古屋文理大学

国立大学法人
福島大学
Fukushima University

城西国際大学

SCS評価制度について （SCS：Supply Chain Security）

2025年末に経済産業省(METI)・国家サイバー統括室(NCO)から「サプライチェーン強化に向けたセキュリティ対策評価制度に関する制度構築方針(案)」の最新版が発表されました。

昨今のインシデントはサプライチェーン全体に影響することが多く、日本のビジネス全体への影響を懸念した政府が「SCS評価制度」を推進しています。



熟練者の“目”を再現する状況認識AI

メニナルAI

～製造業の技術継承を支援し、
人手不足が深刻化する現場の判断をサポート～

現場の目になるAIで、日本の製造業を変えていく

開発背景

1 製造業の熟練者の退職・人手不足の深刻化

工程判断や暗黙知の属人化、技術ギャップの拡大が深刻化。
現場の安定運用と品質維持には熟練者の“目”と“経験”が頼り。

2 従来AIの限界

従来AIでは、静止画や単一工程などの
瞬間の認識にとどまり、
作業の流れや前後関係を理解できない。

メニナルAIとは
熟練技術者がおこなっている
“工程全体を見渡し、流れをふまえた判断”を
再現する自律型AIシステム

フィジカルAI時代の
「状況認識基盤」へ



熟練者の“目”を再現

現場の状況を深く理解し、
的確な判断をサポート



時系列データの統合

静止画・動画・センサーデータを
統合し、工程の文脈を把握



判断の補完

従来AIでは難しかった
“工程の流れ”を理解し判断

ミッション：テクノロジーを通じて、人がより人間らしく誇りを持って仕事ができる社会の実現に貢献する
ビジョン：最適なテクノロジーで変革を後押しするベストパートナーを目指す
バリュー：課題や悩みの本質を理解し、プロダクトやサービスではなく、価値を提供する

Microsoftのクラウド
活用で、働く環境の
モダナイズを実現

IT人材の育成と
多様な技術の活用

既存顧客の
ロイヤルカスタマー化

AIを活用し、
さらなる発展を目指す

技術とソリューションを融合させ、
今までにない付加価値と
新しいビジネスチャンスを創出

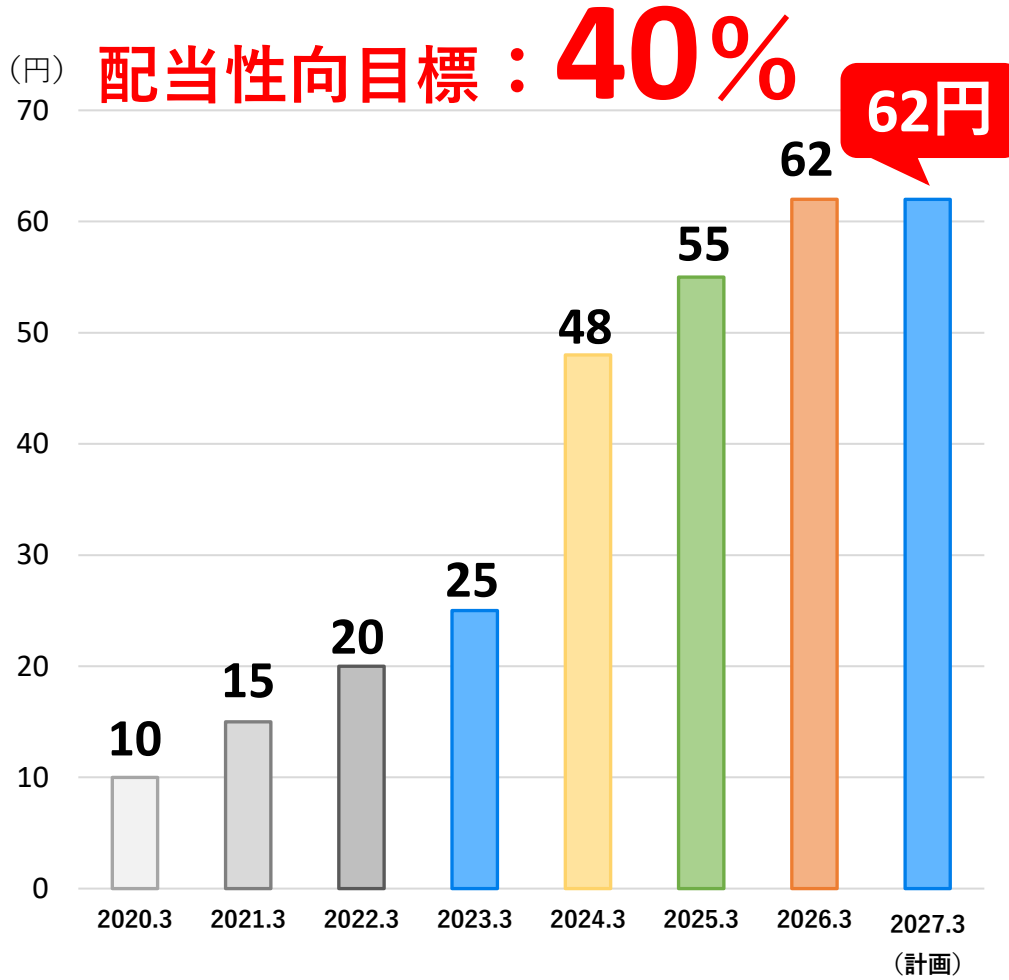


AIビジネス
マイクロソフトビジネス
セキュリティ・インフラ構築

1. 会社概要
2. 2026年3月期 業績
3. 2027年3月期 業績計画
4. ECソリューション事業紹介
5. ITソリューション事業紹介
6. 配当・優待

株主還元（配当金と株主優待）

1株当たり配当金の推移



必要株数	株主優待(年間)	長期保有優待
100株以上	1,000円分	
200株以上	2,000円分	
600株以上	3,000円分	500円分
1,800株以上	4,000円分	1,000円分
3,000株以上	5,000円分	1,500円分
4,200株以上	6,000円分	
6,000株以上	7,000円分	2,000円分

※長期保有優待：2年超継続保有（3月末日及び9月末日の株主名簿に同一株主番号で連続5回以上記載）の株主には追加進呈（3月）



ありがとうございました。

ソフトクリエイイトホールディングスを
よろしくお願い申し上げます。

【証券コード：**3371**】

本資料についてのご注意

本資料は、2026年3月期の業績および今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。

本資料に掲載されている当社グループの将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

本資料ならびにIR(投資家向け広報活動)に関してのお問い合わせ先

SOFT CREATE HOLDINGS : 経理財務本部 IR担当

住所

〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー

電話

03-3486-0606 (大代表)

E-mail

ir@softcreate.co.jp

ウェブサイト

<https://www.softcreate-holdings.co.jp/>