



HOLDINGS
SOFT CREATE

株式会社ソフトクリエイトホールディングス

IR資料(2026年3月期3Q版)



業種：情報通信業
証券コード：3371

目次

1. 会社概要
2. 2026年3月期 3Q業績
3. ECソリューション事業紹介
4. ITソリューション事業紹介
5. 配当・優待

1. 会社概要

2. 2026年3月期 3Q業績

3. ECソリューション事業紹介

4. ITソリューション事業紹介

5. 配当・優待



会社概要

社名 株式会社ソフトクリエイトホールディングス
東証プライム市場 3371

所在地 東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスタワー

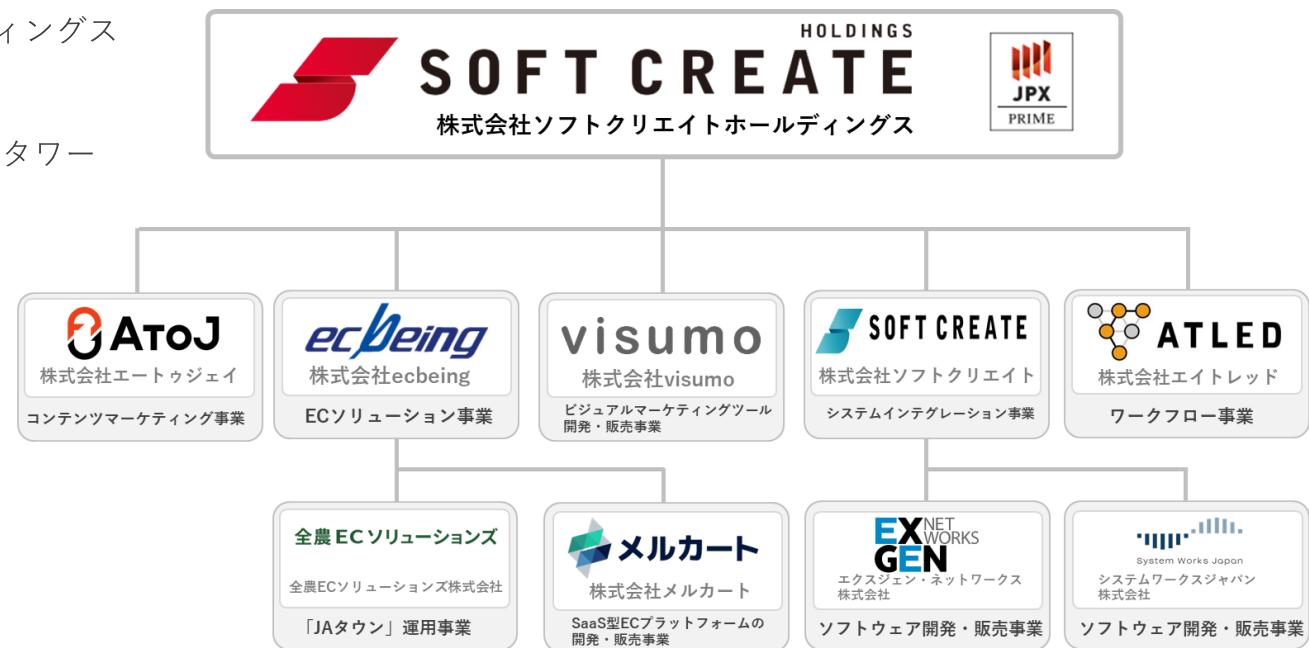
代表者 代表取締役社長 林 宗治

資本金 8億5,400万円 (2025年3月31日現在)

従業員 1,260人 (2025年4月1日現在) ※グループ合計

事業内容 ECソリューション事業
ITソリューション事業

事業拠点 東京本社
関西支社



経営理念

企業ミッション

中堅企業並びに大手企業内部門に、最適なITソリューション・サービスを、営業・技術が一体となって提供し、顧客企業の成長と社会の発展に寄与する顧客企業にとって単なる「業者」ではなく、「ベストパートナー」であることを目指す。
『ベストパートナーソリューションプロバイダ』。

コーポレートスローガン

Speed & Change

変化する時代への対応力と失敗を恐れないチャレンジスピリットをコンセプトとした当社企業スローガン「Speed & Change」のもと、常に時代の一歩先をゆく事業展開を目指す。

経営指針



実利主義経営



環境変化への素早い対応



実績・実力主義

行動憲章



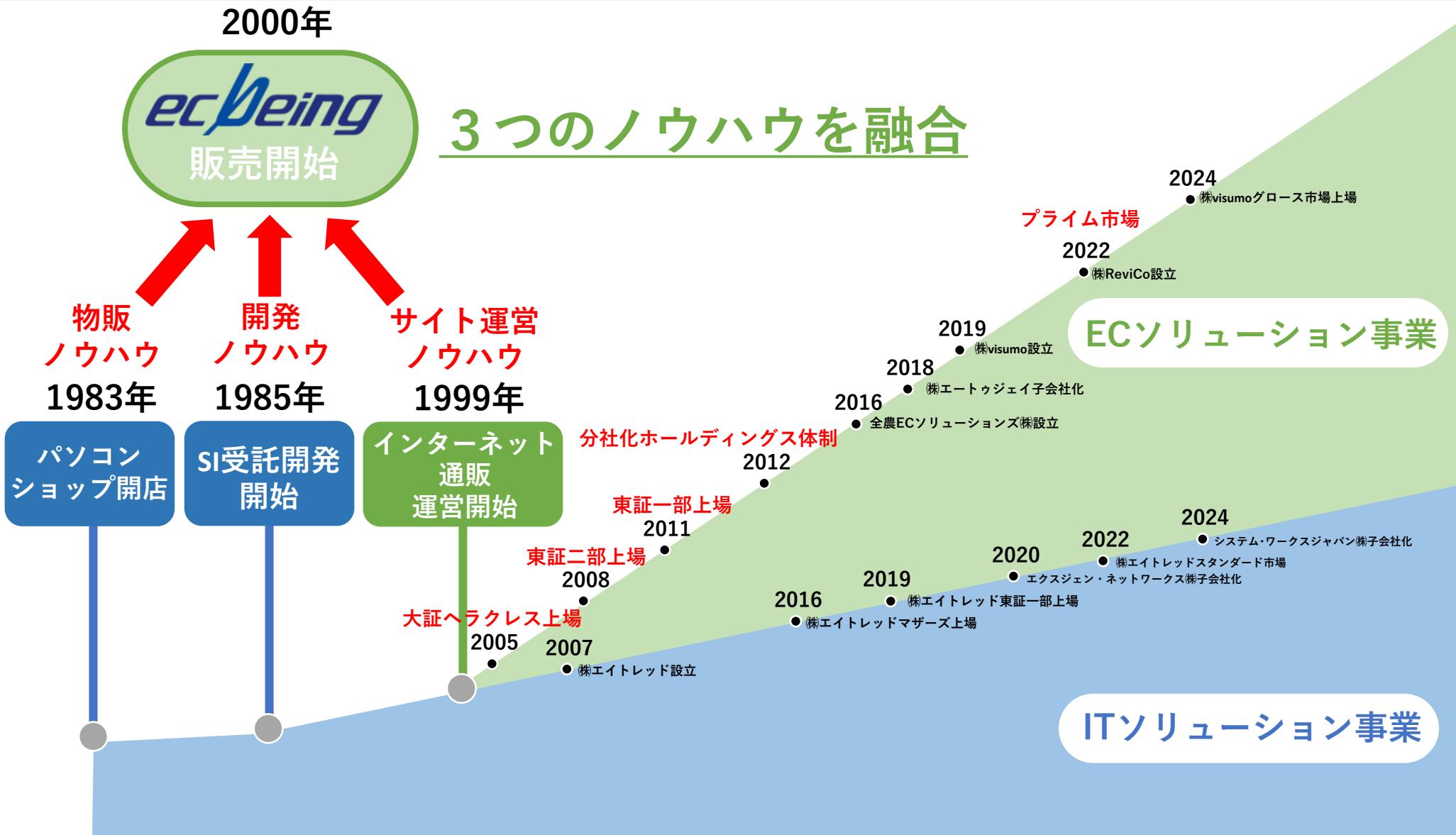
誠実・公正な企業活動



従業員・人権の尊重



社会・環境との調和



事業の概要

ECソリューション事業

分類

製品・サービス

ECサイト構築

パッケージ（ecbeing）、カスタマイズ、保守、ホスティングサービス

デジタルマーケティング

プランディングサイト制作、プロモーション支援、マーケティング分析サービス

ECクラウドサービス

メルカート、visumo、Revico、Sechstant、サイトミライズ
OMOアプリ+、RESOMO

ITソリューション事業

分類

製品・サービス

ITクラウドサービス

SCCloud、SafeAIGateway
L2BlockerCloud、X-pointCloud

パッケージ

L2Blocker、AglieWorks
LDAPmanager

セキュリティ・インフラ構築サービス

セキュリティ、DX、
インフラ構築、保守、
ホスティングサービス

IT機器

パソコン・サーバー、
附属周辺機器、市販ソフト



インターネット通販サイトを構築し、売れるためのマーケティングサービスを提供しています。



情報システム部門向けに
社内システムの問題を改善する、
システムを提案・構築しています。

直近のニュースリリース状況



eビジネス

- ・ ecbeing EC構築ソリューション市場 17年連続シェアNo.1
- ・ visumo 累計導入社数1,000社突破！
- ・ (株)ecbeingがGDX(株)と資本業務提携
- ・ (株)ecbeingがメグリ(株)と資本業務提携

ワークフロー

- ・ エイトレッドワークフローシステムのシリーズ累計導入社数が5,000社を突破
- ・ X-point Cloudが電子帳簿保存法対応の「スキャナ保存対応」機能をリリース
- ・ AgileWorksとX-point Cloudが【ITreview Grid Award 2026 Winter】ワークフローシステム部門で最高位のLEADERを16期連続受賞
- ・ 生成AIを活用した「AI搭載ワークフロー」を提供開始

AI

- ・ 自律支援型AIエージェント「Safe AI Agent」開発
- ・ ecbeingが提供するサービス「AIデジタルスタッフ」がAIチャットボットからAIエージェントへ進化
- ・ 生成AIを最大限に活用したAI受託開発を開始

セキュリティ

- ・ ソフトクリエイトセキュリティログの一元的な管理や分析を可能にする導入支援サービスを開発
- ・ 「Microsoft Base Shibuya」を渋谷に開局
- ・ サーバーインフラの刷新を支援する「サーバー最適化アセスメント」を提供開始
- ・ 「SCSmart プラットフォーム診断」提供開始

・ ecbeing 国内ECサイト構築市場シェア17年連続No.1

※富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場 2025 年版」 EC サイト構築（カスタマイズ型/SaaS）市場占有率2024年度実績
富士キメラ総研の過去の調査結果を基に自社推定



・ X-point Cloud 13年連続SaaS・ASP型ワークフロー市場シェアNo.1

※デロイトトーマツ ミック経済研究所「コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望2024年度版」
注釈：2011年度～2024年度 出荷金額（実績）



・ visumo インスタグラム連携 UGC活用ツールシェアNo.1

※日本マーケティングリサーチ機構調べ/2021年11月期_指定領域における競合調査



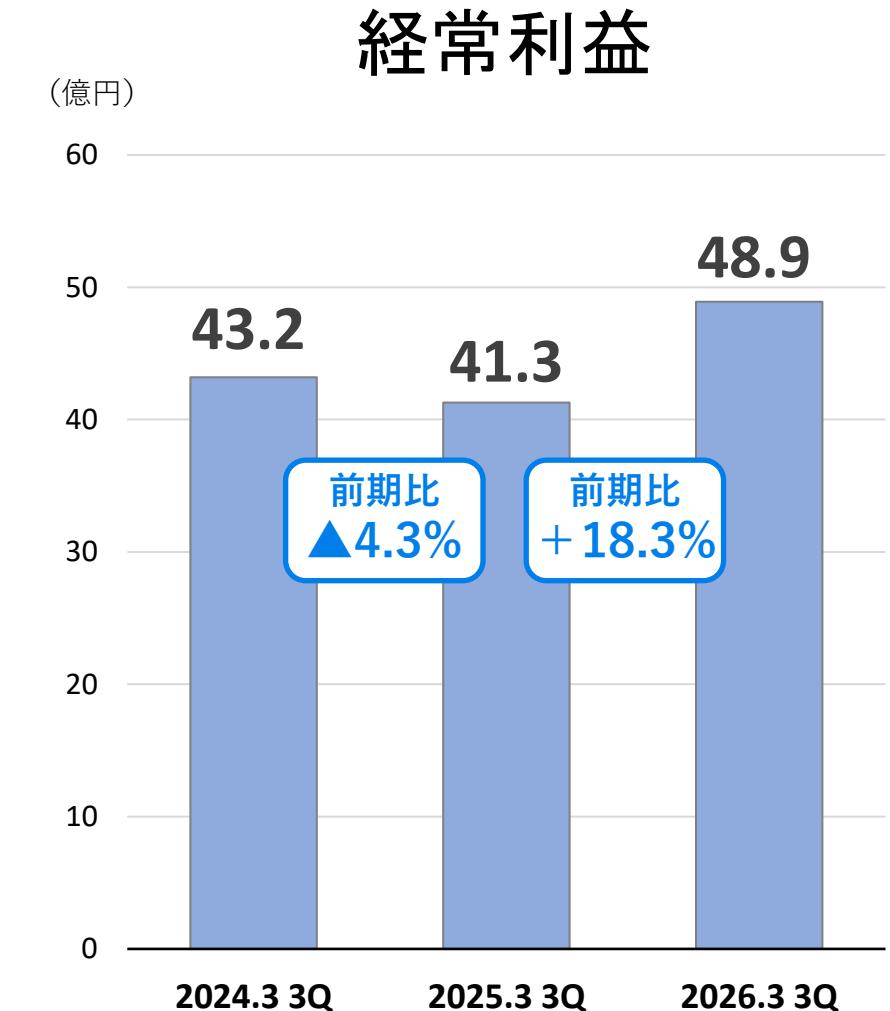
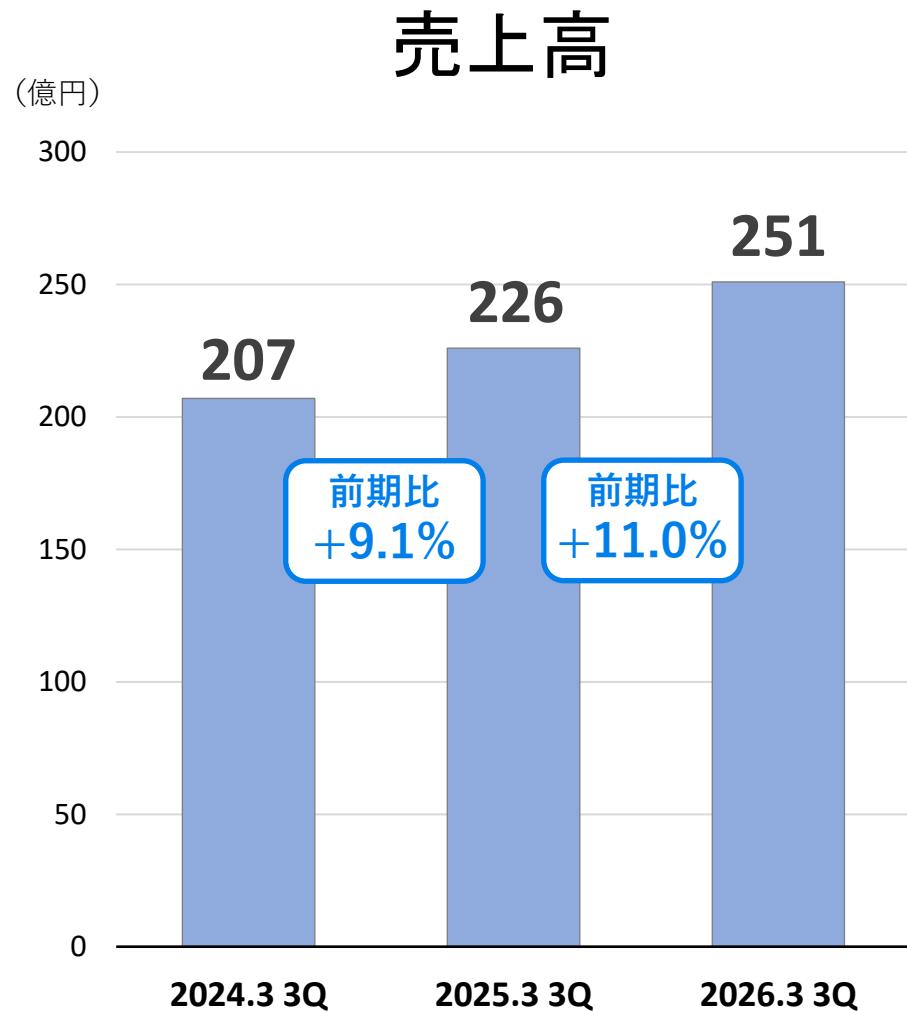
・ ソフトクリエイト 「AI Challenge Day」にて「ユーザーエクスペリエンス賞」受賞 ASCII×日本マイクロソフト主催



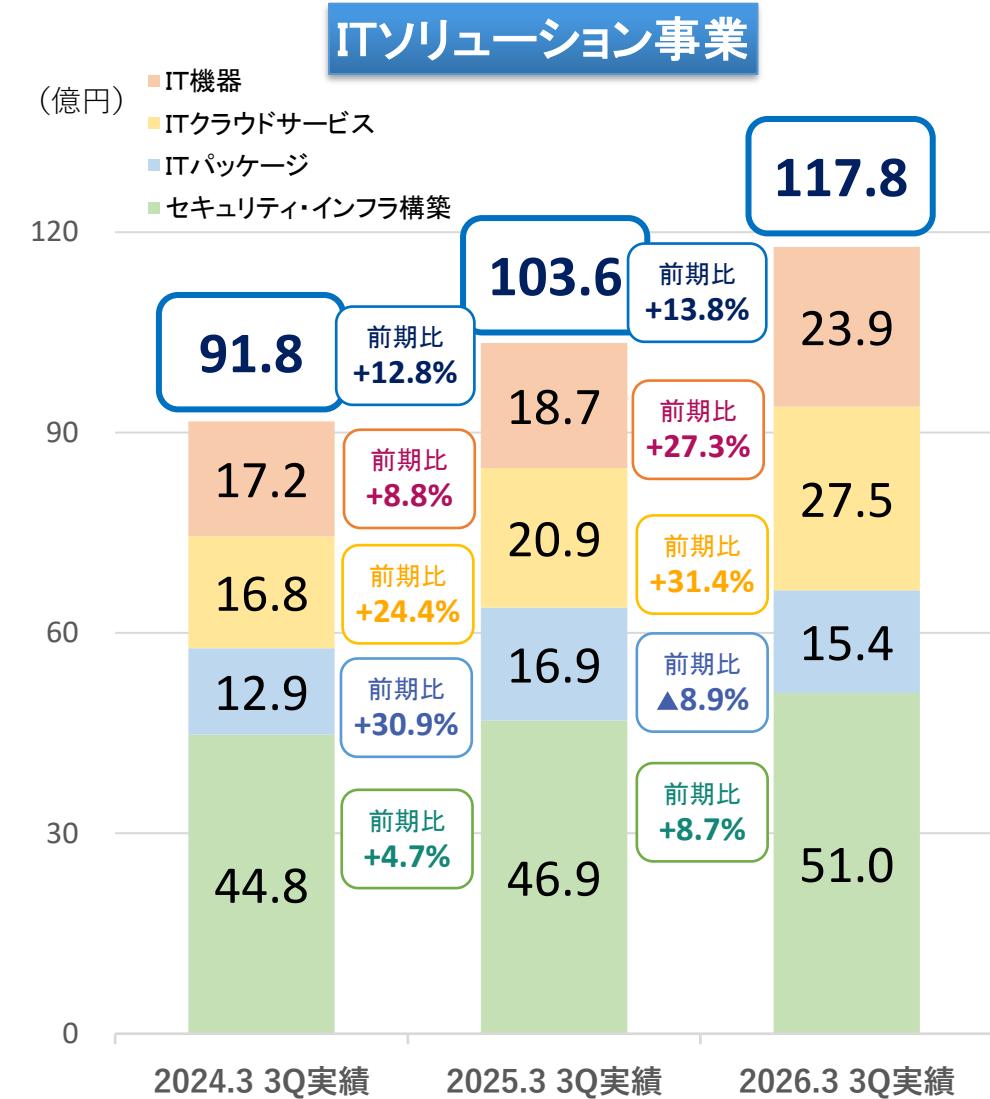
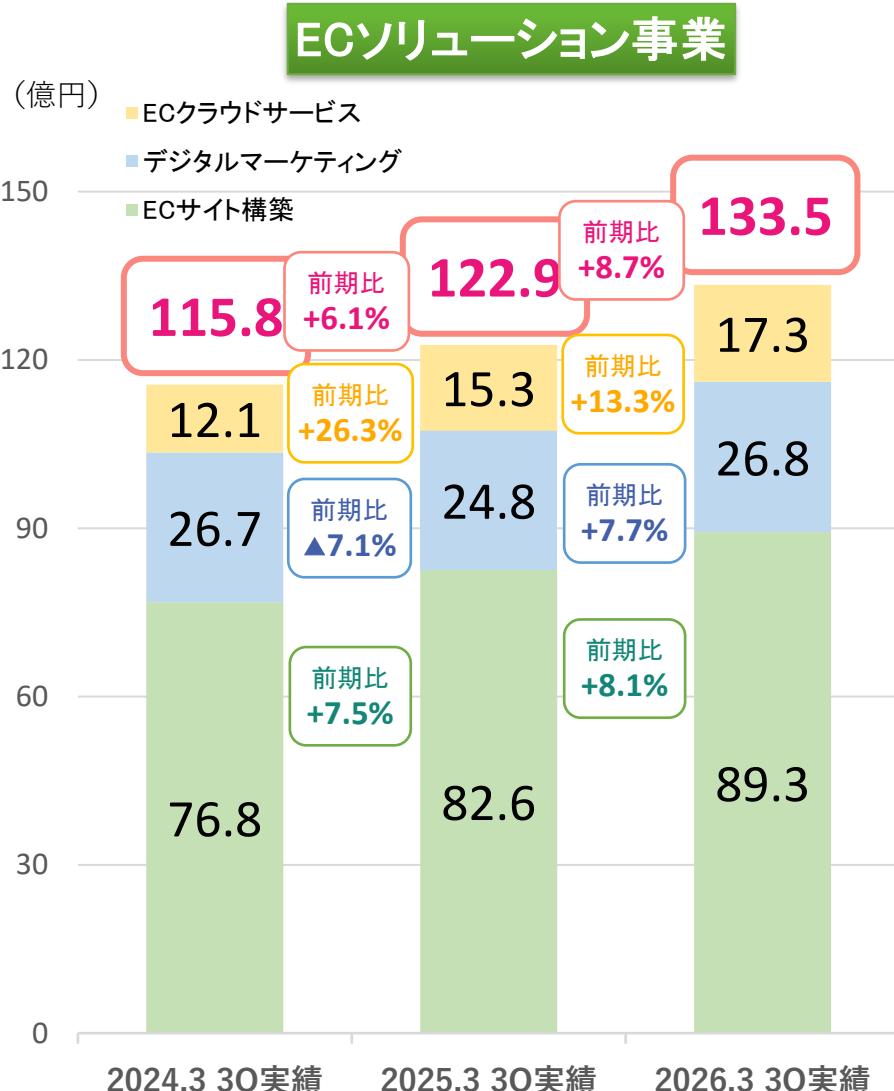
・ ソフトクリエイト 「Microsoft Top Partner Engineer Award 2025」 6名受賞



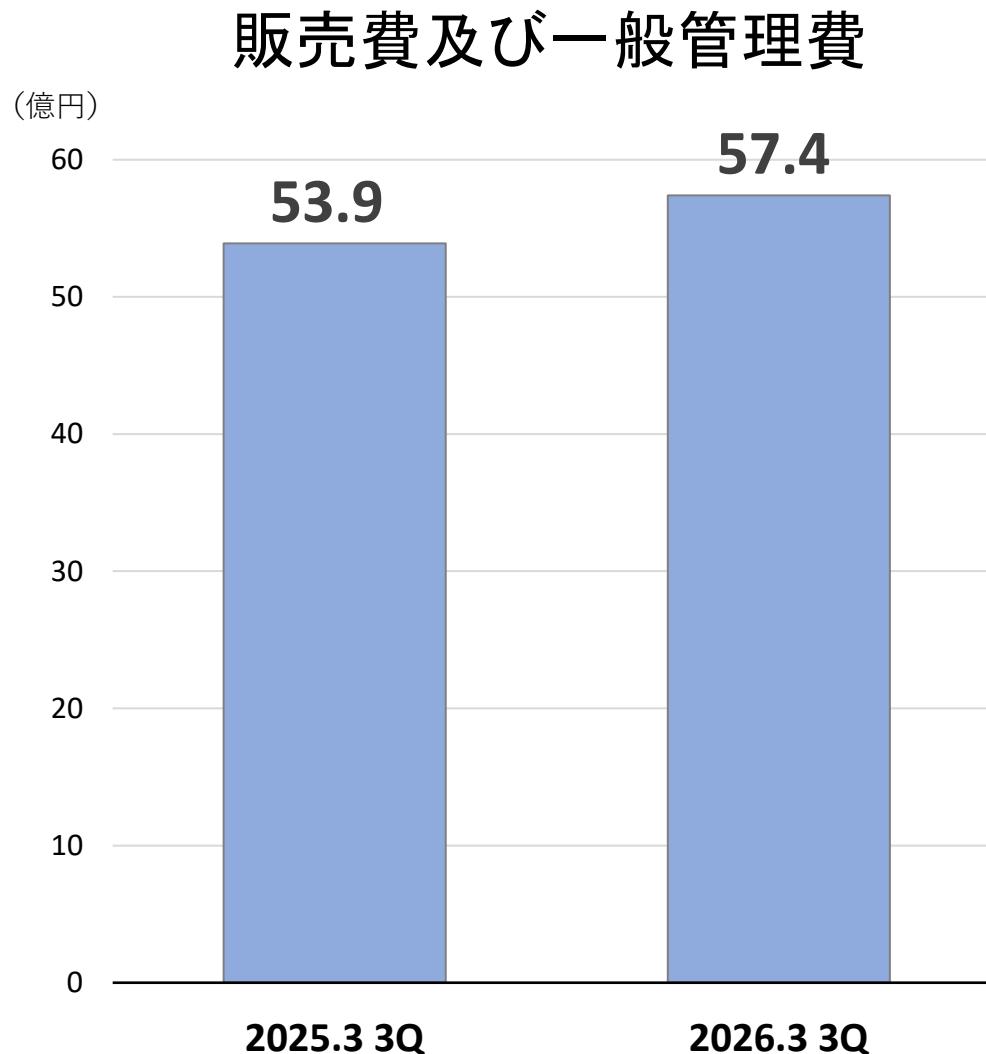
1. 会社概要
2. 2026年3月期 3Q業績
3. ECソリューション事業紹介
4. ITソリューション事業紹介
5. 配当・優待



2026年3月期 3Q事業別売上



販売費及び一般管理費の増加要因



人材育成・市場拡大による
継続的な成長

人件費への投資1.7億円増加

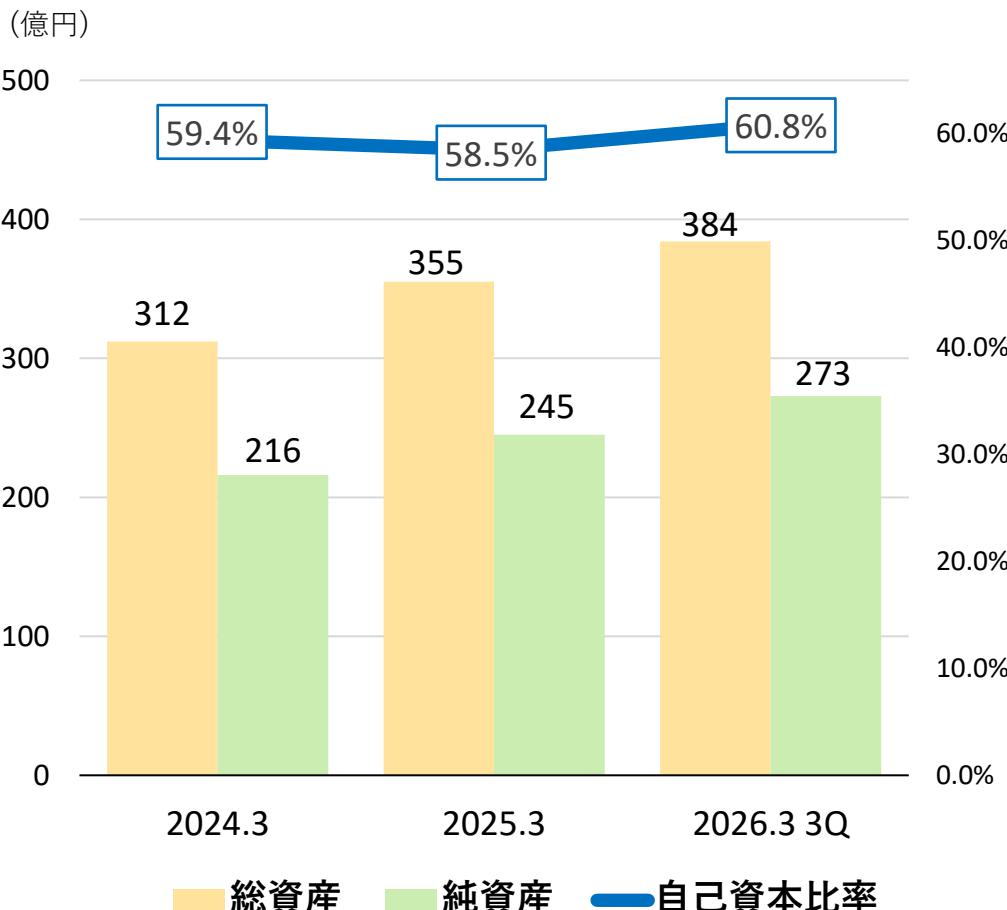
家賃の支出89百万円増加

長期的な成長に向けた、人材確保

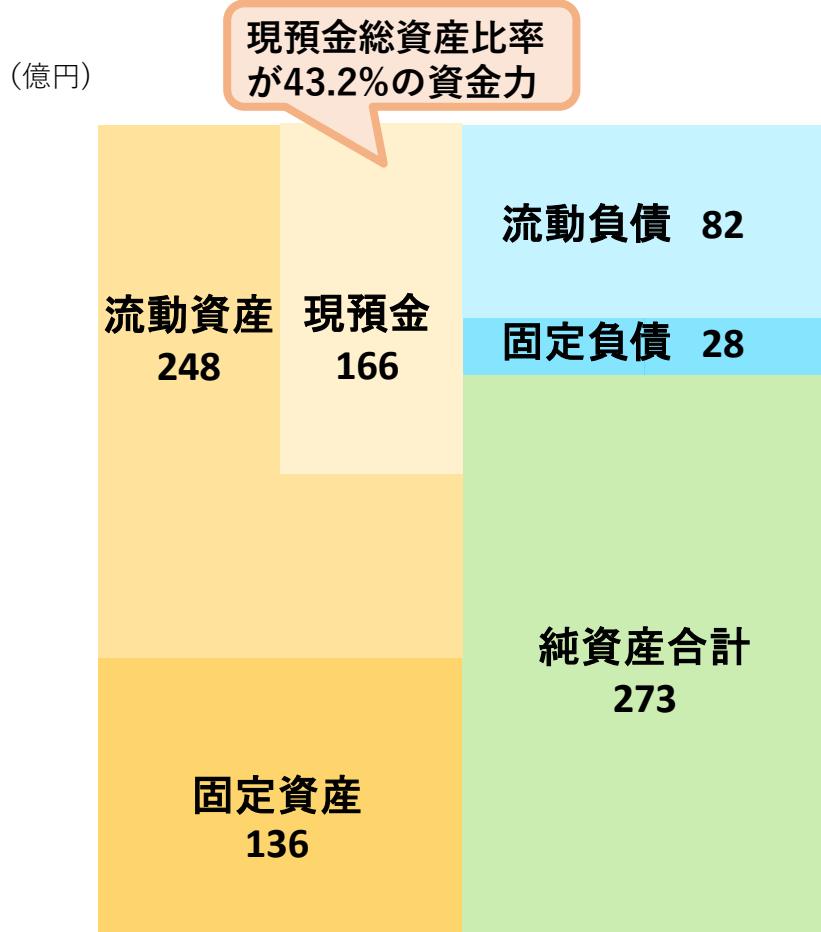
従業員の増加に伴う、フロア増床

2025年12月末 財務状況

BS (貸借対照表) 推移



BS内訳 (2025年12月末)



1. 会社概要
2. 2026年3月期 3Q業績
3. ECソリューション事業紹介
4. ITソリューション事業紹介
5. 配当・優待

ECソリューション事業について

ECビジネスのトータルソリューションを提供



株式会社 ecbeing



株式会社エートゥジェイ



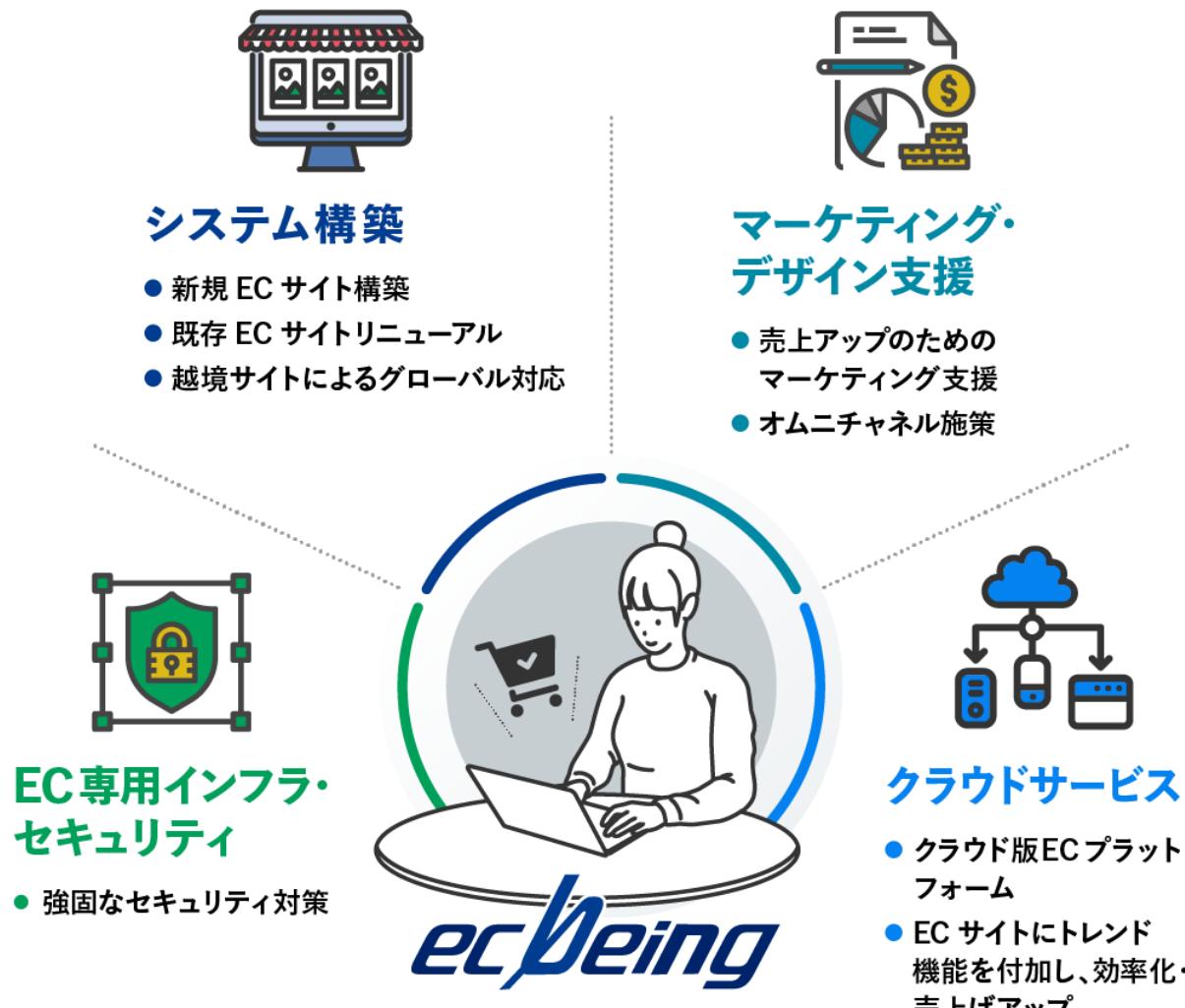
株式会社visumo

全農ECソリューションズ株式会社



メルカート 株式会社メルカート

ECサイト構築から
マーケティング支援、
データ分析まで
ワンストップで対応



幅広いビジネスモデルに対応できるecbeingの製品ラインナップ

BtoC

BtoC
スモールスタート

フルカスタマイズ型

BtoB

モール

クラウド型

フルカスタマイズ型

フルカスタマイズ型



- ✓ 充実した標準機能
- ✓ 機能を追加できる拡張性
- ✓ フルカスタマイズ可能

- ✓ ノンカスタマイズモデル
- ✓ 自動バージョンアップ
- ✓ ecbeingへの載替えも可能

- ✓ 見積発行・与信管理
- ✓ 会員の法人管理
- ✓ 商品一括注文

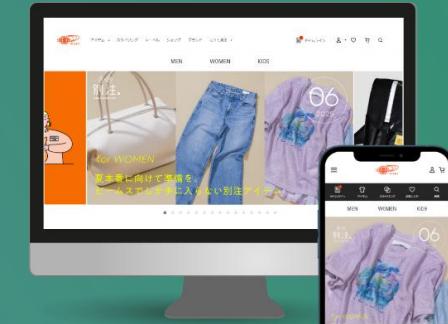
- ✓ 複数の出店店舗
- ✓ 各店舗の売上管理
- ✓ 店舗別ページ

BtoC

フルカスタマイズ型

中堅・大手向け

ECサイト構築 プラットフォーム



ecbeing

Point 豊富な標準機能



最短2クリック購入



リッチサジェスト



多彩な商品の売り方



多角的な商品訴求



定期・ギフト



会員登録時のEFO



ソーシャルログイン



マイページに情報集約



豊富な決済手段



レビュー・アンケート

フロント機能



注文状況を一目で確認



代理注文



会員管理・セグメント



キャンペーン施策



メール配信



ECに特化した
豊富な分析機能



見たまま操作できる
使いやすいCMS



LP作成・ブログ機能



複数ブランド管理



管理者の権限設定

- ✓ 充実した標準機能
- ✓ 機能を追加できる拡張性
- ✓ フルカスタマイズ可能

管理機能



SHIPS



Zoff

CITIZEN



DUO

PLAZA

PING

ニチレイフーズダイレクト

どふ

PARCO



IDÉE



REGAL CORPORATION

Maker's Shirt

NARUMIYA INTERNATIONAL

THERMOS
ONLINE SHOP



marukome
online shop

AfternoonTea
LIVING



SEIBAN



AGC
Your Dreams, Our Challenge



DIANA

KING RECORDS

SUZETTE



GOLF PARTNER

VAIO



ANA

東急

山櫻

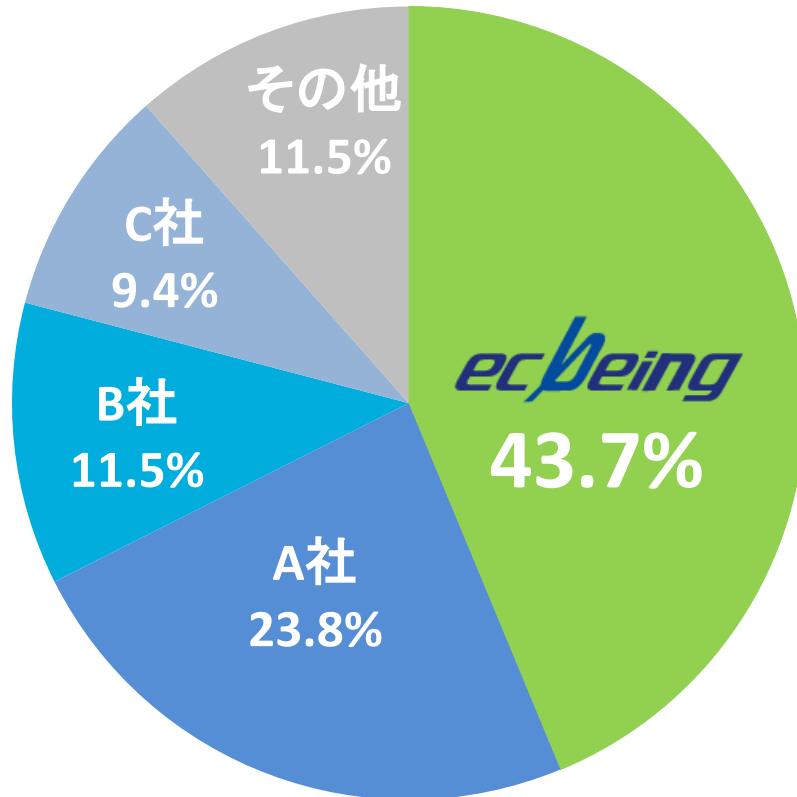
DULTON



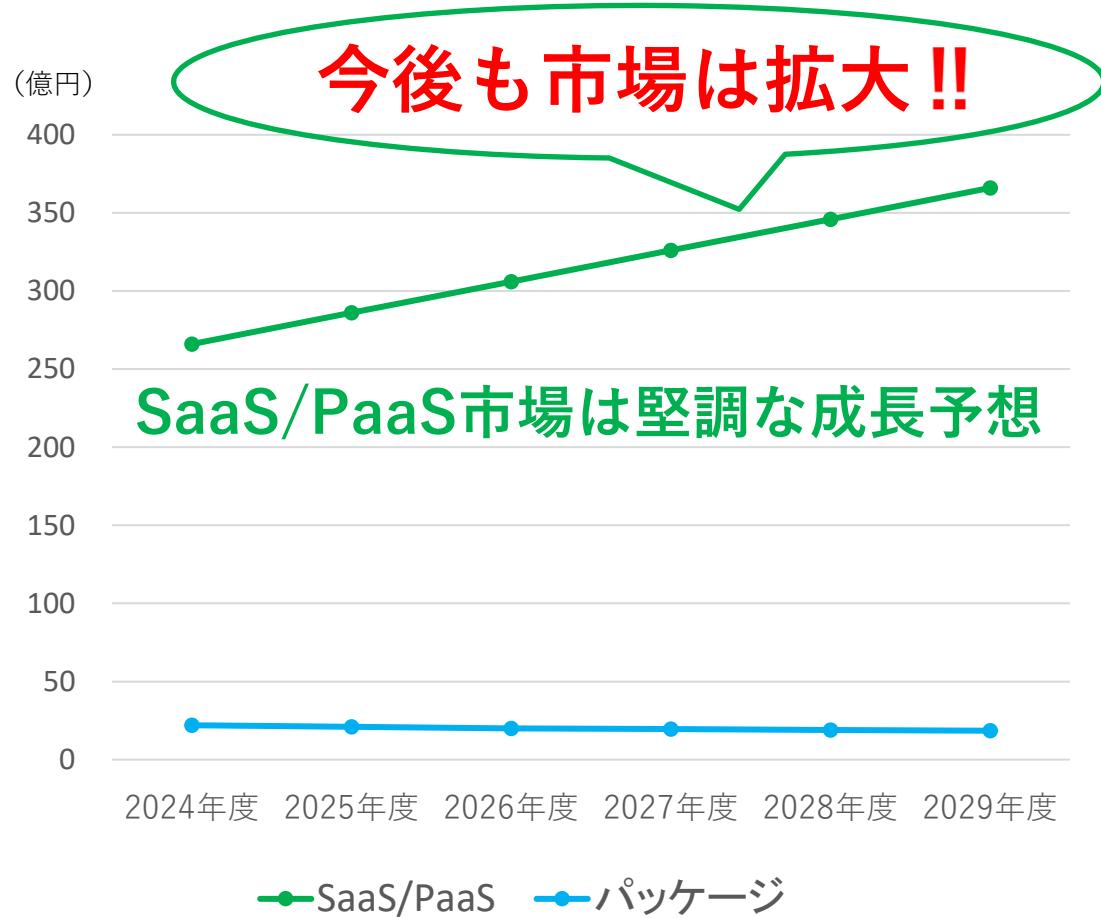
e87.com
イイハナ・ドットコム



ECプラットフォーム 市場シェアNo.1



【ECサイト構築-市場規模推移】



出所：「2025年（見込）ECサイト構築 SaaS/PaaS市場占有率調査(金額ベース)」富士キメラ総研（左グラフ）
「ECサイト構築-市場規模推移（金額）」富士キメラ総研（右グラフ）

ecbeingが選ばれる 5つの理由

我々の強みは20年間、製販一体で積み上げてきた

Eコマース構築だけではない、お客様eビジネスをパートナーとして一緒に作ってきた

1,600サイトの中堅大手構築の成功事例です。

製品力、個別対応力、技術に強い

24時間365日のサポート体制、マーケティングとの融合、
マイクロサービスの総合力によって
実現してきました。

それを可能としているのが、開発650名、

マーケティング300名、営業、データセンターの人材です。



1,600の実績とノウハウが結集
ecプラットフォーム



自動バージョンアップする
最新トレンド機能



EC事業成長を共にサポート
国内最大の体制



販促支援で売上UP
マーケティング支援



大手企業からも採用された
信頼のセキュリティ &品質



国内最大級の体制

開発部隊

650 名以上

マーケティング支援部隊

300 名以上

ecbeing は、EC業界随一の圧倒的な人材リソースで

自社内にノウハウを蓄積、開発におけるスケジュールの遅延やリソース不足による開発力の低下などの問題を解決。

お客様の成長曲線に寄り添った機能の提供やマーケティングの支援が可能となります。

ポイント

人材リソースが少ないと、お客様のEC事業の成長スピードに、開発やマーケティング支援のスピードがついてこれず事業成長の妨げになってしまいます。

例) 夏のキャンペーンをやりたいのに、対応してくれる人がいなくて秋になってしまう…

eビジネスをトータルサポート デジタルマーケティング支援サービス

事業コンサルティングやWEBプロモーション、そしてデザイン制作までトータルサポート。

厚い体制でお客様のパートナーとして“継続的”に支援させていただきます。

コンサルティング マーケティング

- 市場調査
- 業界分析
- KGI・KPI策定
- 戦略策定
- 事業コンサルティング

集客

- メディア戦略・設計
- SEO
- リスティング広告
- リマーケティング広告
- アフィリエイト広告
- DSP広告
- 純広告
- SNS広告
- その他広告

サイト 構築/改善

- サイト構築
- コンテンツ企画
- キャンペーン企画
- ページ作成
 - 画面設計
 - デザイン
 - コーディング
- ページ更新
- サイト改善・ABテスト
- GoogleOptimize設定
- Web接客ツール運用
- LPO（LP最適化）
- EFO

分析

- KPI設計
- KPIレポート
- アクセス分析
- 改善施策効果検証
- イベント施策検証
- 広告効果検証
- 顧客分析
- 商品分析
- ユーザーテスト
- GoogleAnalytics設定
- GoogleDataStudio設定
- GoogleSearchConsole設定
- Tableau導入・設定
- BigQuery導入・設定

CRM

- CRMプランニング
- メルマガ配信シナリオ設計
- メルマガテンプレート作成
- HTMLメルマガ作成代行
- LINE@導入
- カートリカバリー導入
- レコメンドメール導入
- Web接客シナリオ設計

ecbeing

進化し続ける
eビジネス

- ・分析+CRM
- ・パーソナライゼーション
- ・メディアコマース
- ・ソーシャルメディア
- ・オムニチャネル

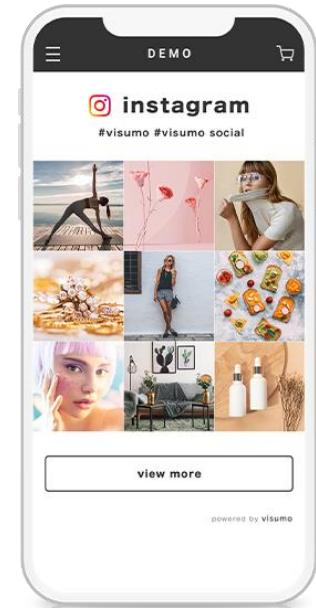


顧客体験を向上・売上UP

オウンドメディアやECサイトに
ビジュアルをプラス



social
Instagram上のUGCや
動画をオウンドサイトに
簡単掲載

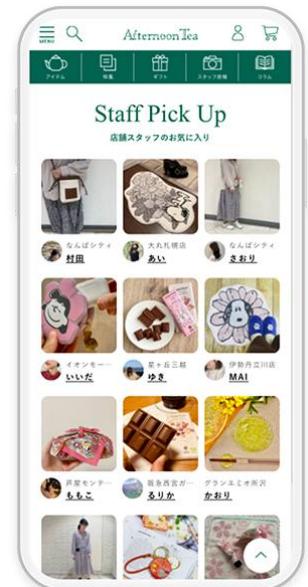


video

YouTubeやIGTVなどの
動画データを
ストリーミング、
動画からの購買体験

snap

スマートフォンから
簡単アップ
“スタッフ投稿”で
ECサイトの
デジタル接客を加速



comment

商品のポイントを
ノーコードで簡単掲載
充実した商品詳細ページ

自動最適化 レビューツール



良質なレビューをカンタン収集
購買の悩み・不安を解消しCVアップ



集める



購入者の
レビュー投稿促進

カンタン入力・投稿プレゼント

気づかせる



検討層への
購入率UP

購入前の悩み・不安を
ピンポイントで表示

手間いらず



EC事業者の
手間削減

テンプレ切り替えで
レビュー表示をカンタン変更

店舗でも



店舗でも活用
2ステップ

QR読み取るだけで
商品情報やレビューをチェック

経営者・事業部長・商品・ブランド・店舗・EC担当者向け 意思決定支援ツール

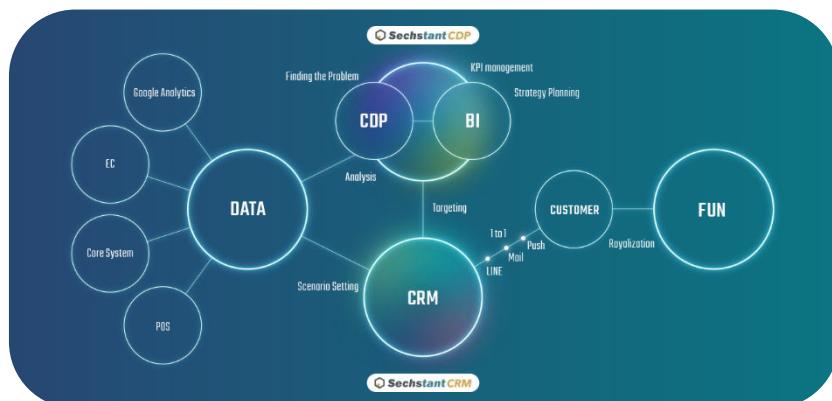


データ活用で 「売り方」を変革する

店舗・EC統合CDP&DMP&BIソリューション

店舗・ECの会員・注文情報を統合。すぐに分析ができ、事業の課題を即発見。

事業全体の戦略設計や施策の意思決定に役立てるデータマーケティングツール。



利用シーン

- ・レポート作成・分析業務の効率化
- ・CRM プランニング活用
- ・MD 戦略、在庫最適化
- ・経営とのコミュニケーション
- ・データ活用文化の醸成

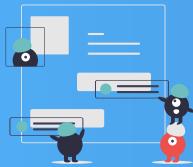


オウンドメディア制作

Webサイトの3要素をワンストップで提供

①

デザイン



実績豊富なデザインスタッフ
が多数在籍。どのようなデザ
インでも適応可能。

②

システム (CSM)



自社開発の堅牢で高機能なCMS。

③

集客支援

コンテンツマーケティング支援を
中心に、集客支援を行っています。

③

インフラ

高セキュリティなクラウド
データセンター。

コーポレートサイト制作

サイト構築から集客支援まで提供

MERIT

サイトミライズのメリット

サイト運用に必要な機能を包括的に搭載。
追客や接客、解析ツールを別途導入する必要が無く、コスト削減が可能。

他社製品(組み合わせ)



CMS +
サーバー + EFO + MA + web接客 + 各種分析

約50%
コスト削減



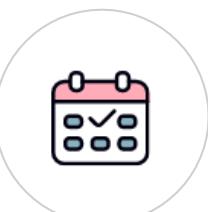
RESOMO

ECと店舗を結ぶ予約管理システム

プランや来店予約、店舗受け取り、オンライン接客など
実店舗とECサイト双方の顧客体験DX化を実現。



予約プラン
登録・検索



予約受付管理



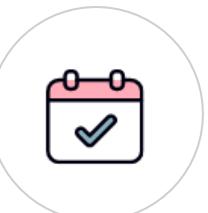
店舗スタッフ向け
画面



在庫確認



予約選択



予約完了



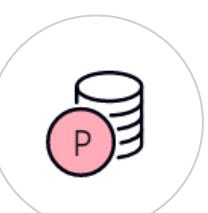
マイページ



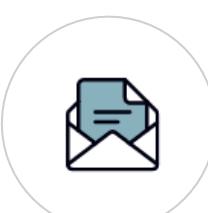
顧客・会員管理



マスタ管理



ポイント一元化



リマインドメール



事前オーソリ

特徴 1



店舗・EC会員を共通管理
できる予約管理システム

特徴 2



独自カスタマイズに
対応

特徴 3



予約時点でニーズを収集
接客品質の向上へ

特徴 4



分析ツール連携で
複合的なCRM施策を



OMOアプリ⁺

店舗・ECをつなぐ マーケティング特化アプリ

スマホの普及で「お買い物プロセス」が変化しています。
実店舗・ECを行き来しながら、自由に探し、
自由に買う方が増えてきています。



特徴

1

ワンプラットフォームで
店舗・EC顧客を共通管理



いつものバックオフィスからシームレスにアプローチ。適切な会員セグメントでパーソナライズに対応。

特徴

2

独自カスタマイズに対応



店舗・ECに特化した豊富な標準機能に加え、事業成長にあわせたカスタマイズにも対応。

特徴

3

導入しやすいコストで提供



ecbeingご導入企業様のご要望に応えて開発したアプリ。
ご優待としてのコストで提供。

// BtoB ECサイト構築プラットフォーム //

BtoB

フルカスタマイズ型



ecbeing BtoB

構築実績 **18年**のノウハウで
お客様の理想の受発注システムを構築

BtoB EC構築実績 約18年の中で培った "成功ノウハウ" をご提供

2005年から「法人取引に特化」したECシステムをご提供し続けたノウハウを元に、要望に基づいたシステム構築と、貴社をリードしたプロジェクト推進でサイトを成功に導きます。

強み
01

"法人取引に特化"した多数の機能を標準実装

ノウハウをフィードバックし、法人向けECに特化した様々な機能を実装してきたことで、業務の効率化だけでなく、得意先にとって利用しやすいサイトが実現可能です。

強み
02

貴社固有業務を制限なく"カスタマイズ"で実現

ecbeing BtoBは、BtoB EC プラットフォームでありながらカスタマイズに制約がない為、貴社独自の固有業務もシステム化する事が可能です。

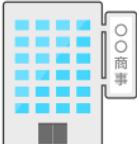
強み
03

開発体制650名、マーケ体制300名で"お客様と伴走"

開発体制650名の安定した開発環境と、マーケ体制300名が持つEC運用ノウハウにより、サイト構築後もお客様に寄り添いシステム設計と売上向上をご支援します。

- ✓ 見積発行・与信管理
- ✓ 会員の法人管理
- ✓ 商品一括注文

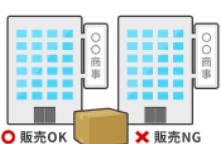
● 法人取引の特有の機能



法人管理 & 権限設定



見積発行・価格交渉



法人別の販売可否



売掛・与信



大量発注



新規法人申込・承認



オプション



仕入先との自動連携



営業支援サービス

● カスタマイズで様々な基幹システムとの連携も可能



CoreCenter for DM ProActive E2 楽商 RAKUSYO SMILE BS^{2nd} SMILEes 通販シェルバ Pro EXPLANNER/Ai
BIPROGY SCSK 日本システムテクノロジー 大塚商会 スクロール360 NEC

OBIC7 InfiniOne GLOVIA smart 奉行 i10 シリーズ AS/400 独自基幹システム
オーピック FutureOne 富士通マーケティング OBC (スクラッチ開発)

ターゲット市場(EC市場規模)



ターゲット市場

これからのメインターゲット

これまでのメインターゲット

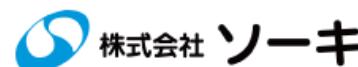
BtoC-EC市場
規模：約26兆円

BtoB-EC市場
規模：約514兆円

出所：2025年8月 経済産業省「電子商取引に関する市場調査」

BtoB-EC 導入企業

※多数ある中の一部抜粋



中長期成長イメージ



根源価値 : eビジネスの開発人材、個社別対応力、製品と顧客基盤、製販支援一体

ミッション: 国産技術を育て、eビジネスで日本の発展に貢献

ビジョン : クライアントと共に創し、日本を代表するeビジネスストラタジカルソリューション企業

eビジネス加速ヘシナジー
を発揮する
マイクロサービスを開発

最高峰の人材の育成と
高い利益率の維持・向上

中堅大手をターゲットに
ブランド認知・リード獲得

国産の利を生かした
業績に貢献する
カスタマーサクセス

BtoB市場 本格参入により
さらなる業績拡大を推進



1. 会社概要
2. 2026年3月期 3Q業績
3. ECソリューション事業紹介
4. ITソリューション事業紹介
5. 配当・優待

ITソリューション事業

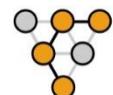
IT部門・情報システム業務をトータルサポート



SOFT CREATE 株式会社ソフトクリエイト



エクスジェン・ネットワークス株式会社



ATLED

株式会社エイトレッド



システムワークスジャパン株式会社

AIエージェント「Safe AI Agent」を開発！



(株)ソフトクリエイトは自社開発した、安全な企業向け生成AIプラットフォーム「Safe AI Gateway」をベースに独自エンジンを利用したAIエージェント「Safe AI Agent」を開発いたしました。

■AIエージェント機能

計画機能	資料精読機能	情報探索機能	文書生成機能	会話機能
会話から目的を定義し、目的を達成する為に何をどの機能でどのタイミングで利用するか等の計画を行う。	Microsoftワード、エクセル、パワーポイント、PDF等のファイルを精読し内容を理解します。複数の資料に対応しています。	インターネット、ファイルサーバ等から情報を探しします。	精読した図書、検索した情報、利用者の指示を総合して、目的に沿うよう文書・画像・各種データを生成します。	チャット形式で利用者と会話が可能。目的を達成する為に必要な情報や、AIが理解できない事は利用者に質問します。

■AIエージェントの仕組み



目的の理解

「何をすべきか」「何がゴールか」をAI自体が理解して計画を立てる

状況の把握

計画の達成に不足している情報について自律的に取得する
情報の過不足を把握し、不足している部分をAIが人間に問い合わせる

行動

AIが考案した計画に基づき
AIが自律的に作業を実行
目的に合わせた結果出力
(文書、画像、各種データ)

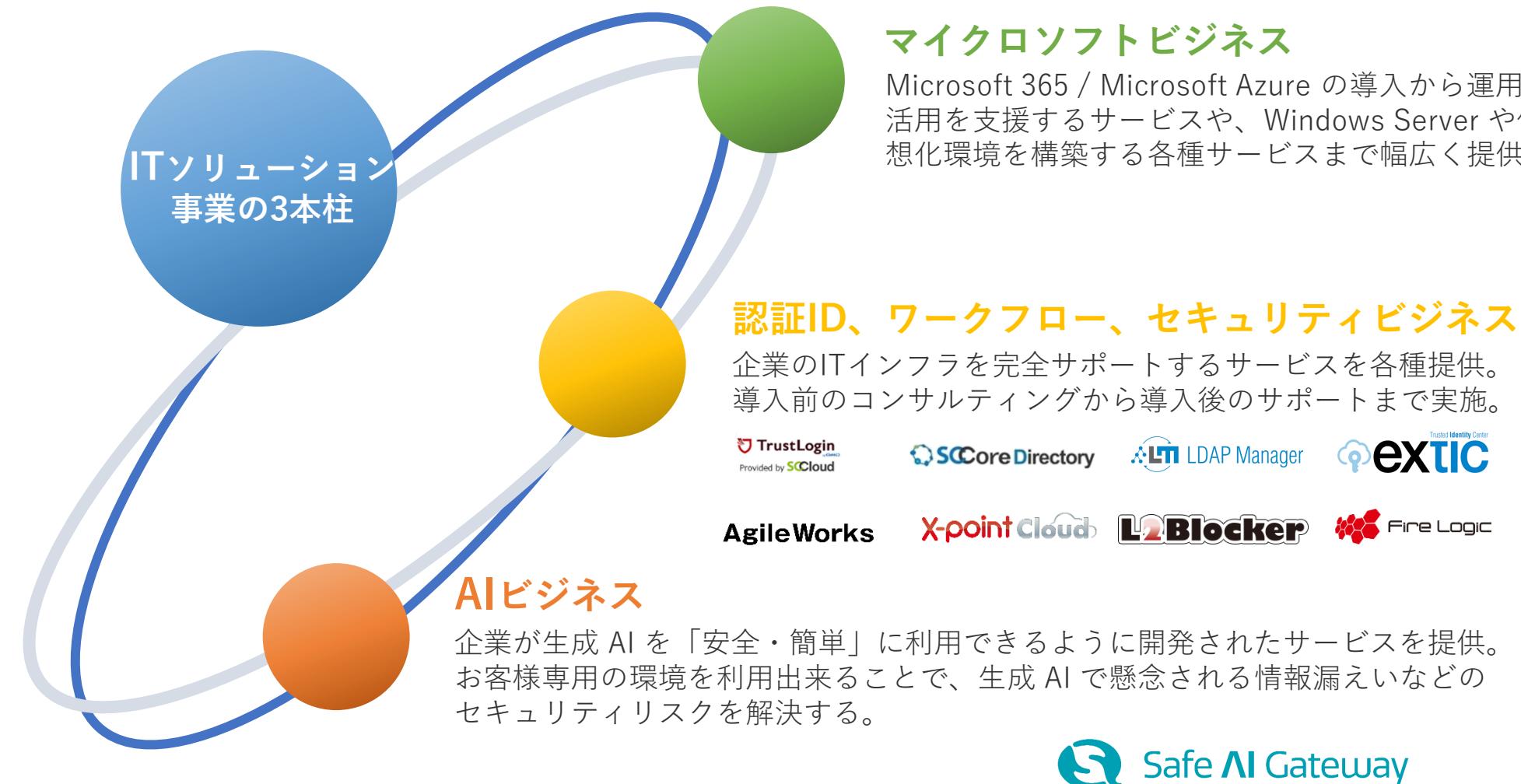
目的達成

AIエージェント主体的に物事を進めます



AIに参照させる資料や情報を与える

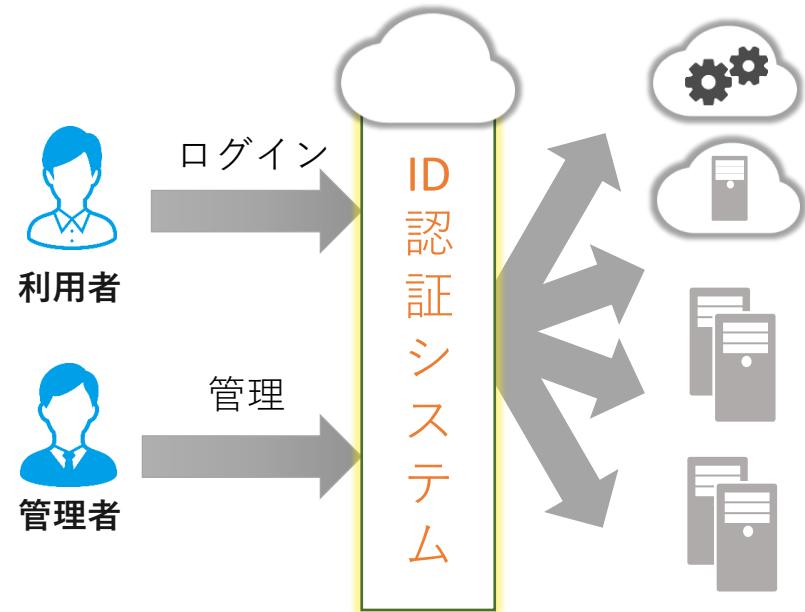
ゴールに向けた進捗やAIの思考については常に人に報告





シングルサインオンで安全・快適に！

クラウド上でシステムのID管理を一括で！



お客様に最適な認証IDシステムを提供します！



Microsoft開発



GMO開発



EXGEN NETWORKS開発

ITソリューション事業

Microsoft 365 は新たな働き方を支える【コラボレーション】【セキュリティ】【生産性向上】の基盤となるソリューションです。各サービスの設計・構築・運用・利活用をワンストップで提供します。

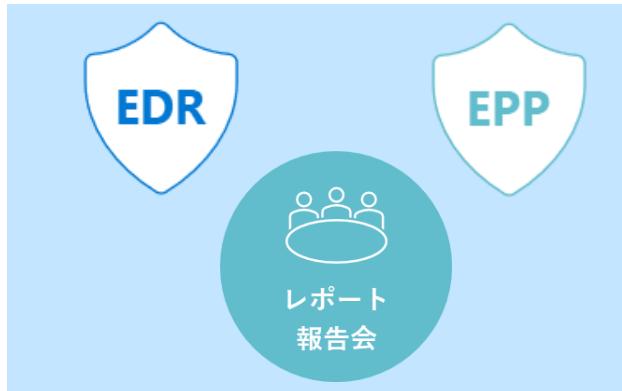
人とつながる

コラボレーション



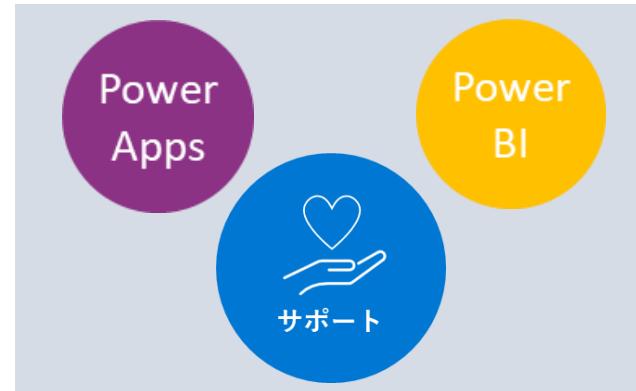
いつでもどこでも安全な

セキュリティ



デジタル化を促進

生産性向上



フル活用するためのサービスを提供





ワークフローとは？ = ワーク（業務） + フロー（流れ）

「申請（起案）して、上長が確認・承認、最終決定者が決裁をする」という
社内申請手続きの流れ。企業の意思決定を支える重要な業務。

ワーク【社内申請】



稟議書 物品購入申請書



休暇届 アカウント申請書



経費精算書



仮払申請書

フロー【承認ルート】



申請者



承認者



承認者



決裁者



決裁

製品サービス



エクスボイント
クラウド

AgileWorks
アジャイルワークス

ターゲット
顧客層

～約500名

約500名～数10万名

ライセンス
形態

利用ユーザー数

同時接続ユーザー数

価格
体系

初期費用

—

ライセンス

240万円(税別)～

ランニング
費用

クラウド月額

月額500円(税別)/1ユーザー～

年間サポートサービス

ライセンスの15%

特徴

12年連続国内シェアNo.1！
ノーコード&直感的操作で現場
にも管理者にもやさしいクラウ
ド型ワークフロー

大規模かつ複雑な組織構造を考
慮した設計で組織改編に強く、
基幹システム連携など拡張性に
優れたワークフローシステム

ITソリューション事業

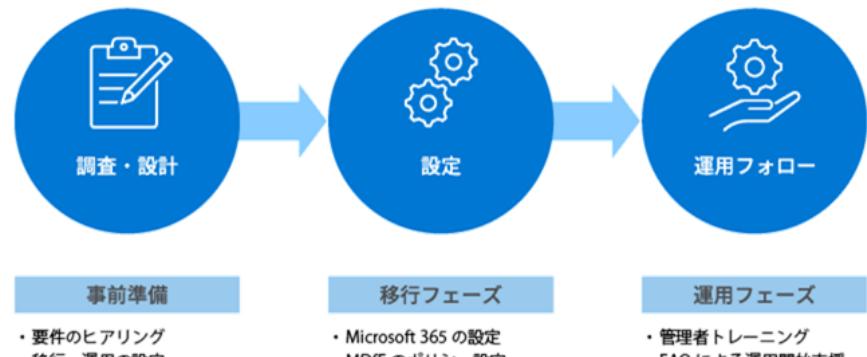
企業のセキュリティ対策を完全サポートするサービスを各種ご用意しています。
導入前のコンサルティングから導入後のサポートまで安心してお任せください。

セキュリティ対策/監視/診断/評価



- AIとセキュリティアナリストが24時間365日監視
- セキュリティ運用の負荷を軽減
- お客様の環境を診断し、セキュアな環境に導くための対策を提案

インテグレーション



- マルウェアを検知して取り除くセキュリティ機能「Microsoft Defender for Endpoint」の導入でセキュリティレベルを向上
- 悪質化・巧妙化するサイバー攻撃に対抗するセキュリティ対策、IT資産を管理する製品やサービスの導入をトータルで支援

Safe AI Gateway

「仕事でも安心して使えるAI」として企業・団体での利用と安全性にこだわった生成AIです。

自社にあるファイル、データ、システムをシームレスに学習し、何でも知ってる優秀なアシスタントとして業務をサポートします。

運用イメージ



3つのポイント

① 活用促進



- わかりやすいUIで簡単に使える
- プロンプトのシェアで活用促進
- 利用状況や会話履歴の見える化

② 安全なデータ管理



- お客様ごとのクローズドな環境
- 入力内容は学習に利用されません
- ID管理による認証で不正アクセス防止

③ 簡単な学習



- ##### 2つの学習方法
- 自社データのアップロード
 - 他システムとの連携
kintone / SharePoint / Outlook

今後の成長戦略



ミッション：テクノロジーを通じて、人がより人間らしく誇りを持って仕事ができる社会の実現に貢献する
ビジョン：最適なテクノロジーで変革を後押しするベストパートナーを目指す
バリュー：課題や悩みの本質を理解し、プロダクトやサービスではなく、価値を提供する

Microsoftのクラウド
活用で、働く環境の
モダナイズを実現

IT人材の育成と
多様な技術の活用

既存顧客の
ロイヤルカスタマー化

AIを活用し、
さらなる発展を目指す

技術とソリューションを融合させ、
今までにない付加価値と
新しいビジネスチャンスを創出

AIビジネス

マイクロソフトビジネス

セキュリティ・インフラ構築

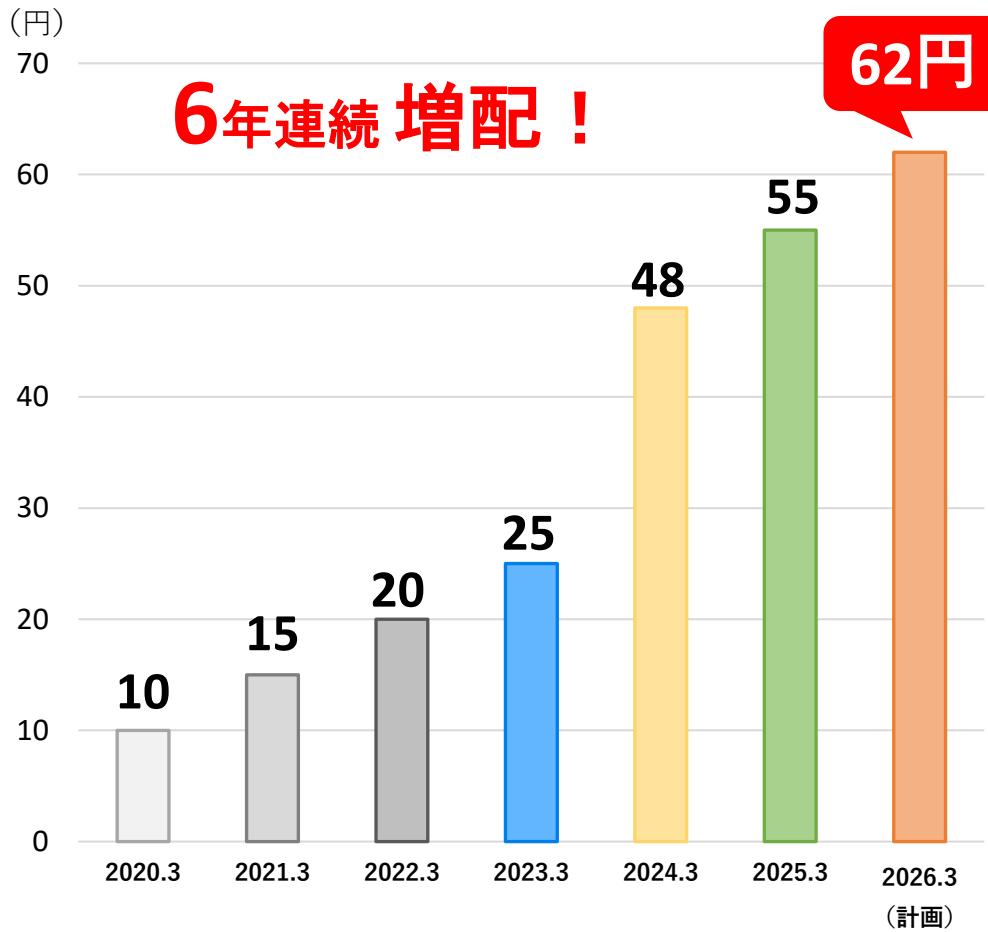
1. 会社概要
2. 2026年3月期 3Q業績
3. ECソリューション事業紹介
4. ITソリューション事業紹介
5. 配当・優待

株主還元（配当金と株主優待）



1株当たり配当金の推移

配当性向：40.9%に引き上げ



必要株数	株主優待(年間)	長期保有優待
100株以上	1,000円分	
200株以上	2,000円分	
600株以上	3,000円分	500円分
1,800株以上	4,000円分	1,000円分
3,000株以上	5,000円分	
4,200株以上	6,000円分	1,500円分
6,000株以上	7,000円分	2,000円分

※長期保有優待：2年超継続保有（3月末日及び9月末日の株主名簿に同一株主番号で連続5回以上記載）の株主には追加進呈（3月）



ありがとうございました。

ソフトクリエイトホールディングスを
よろしくお願ひ申し上げます。

【証券コード: 3371】

本資料についてのご注意

本資料は、2026年3月期の業績および今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。

本資料に掲載されている当社グループの将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

本資料ならびにIR(投資家向け広報活動)に関するお問い合わせ先

SOFT CREATE HOLDINGS : 経理財務本部 IR担当

住 所 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-15-1 渋谷クロスター

電 話 03-3486-0606 (大代表)

E-mail ir@softcreate.co.jp

ウェブサイト <https://www.softcreate-holdings.co.jp/>