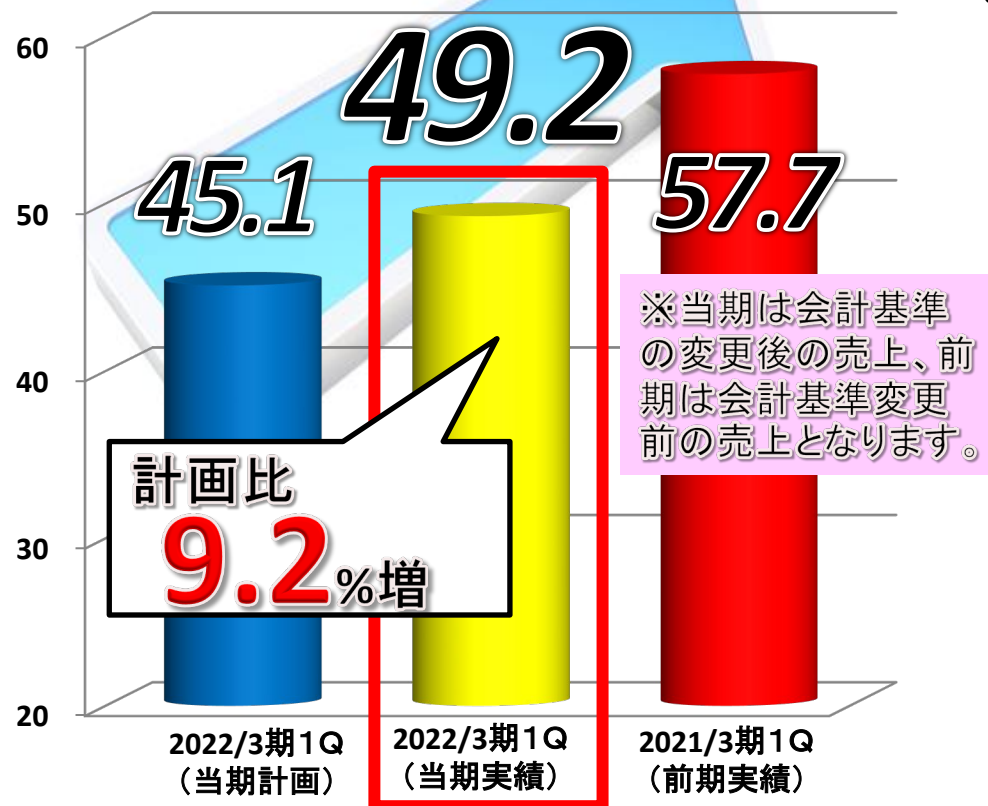


【2022年3月期第1四半期 連結決算発表!!】

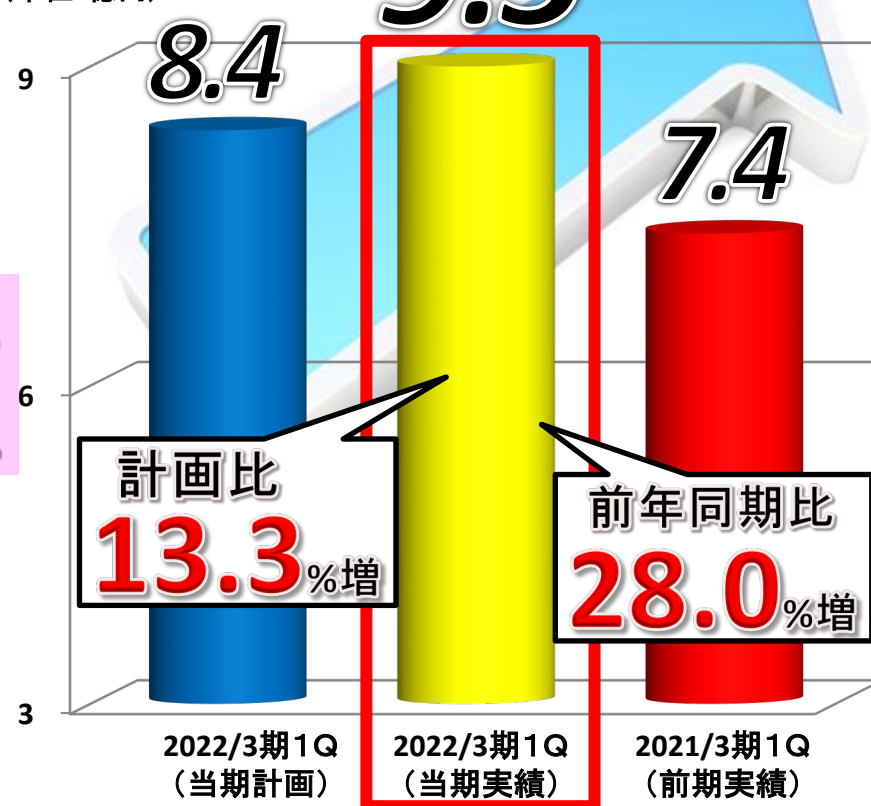
《売上高》

(単位:億円)



《経常利益》9.5

(単位:億円)



上期計画達成に向けて順調に推移

■事業セグメント変更のお知らせ■

当社は、収益認識基準の適用に伴い、物品販売事業売上高の全体売上高に占める金額的重要性がないため、2021年4月1日より従来のECソリューション事業、システムインテグレーション事業、物品販売事業から以下の2つの事業セグメントに変更いたしました。

ECソリューション事業

ECサイト構築	パッケージ（ecbeing）、カスタマイズ、保守、ホスティングサービス
デジタルマーケティング	ブランディングサイト制作、プロモーション支援、マーケティング分析サービス
ECクラウドサービス	メルカート、visumo、Revico、Sechstant、サイトミライズ

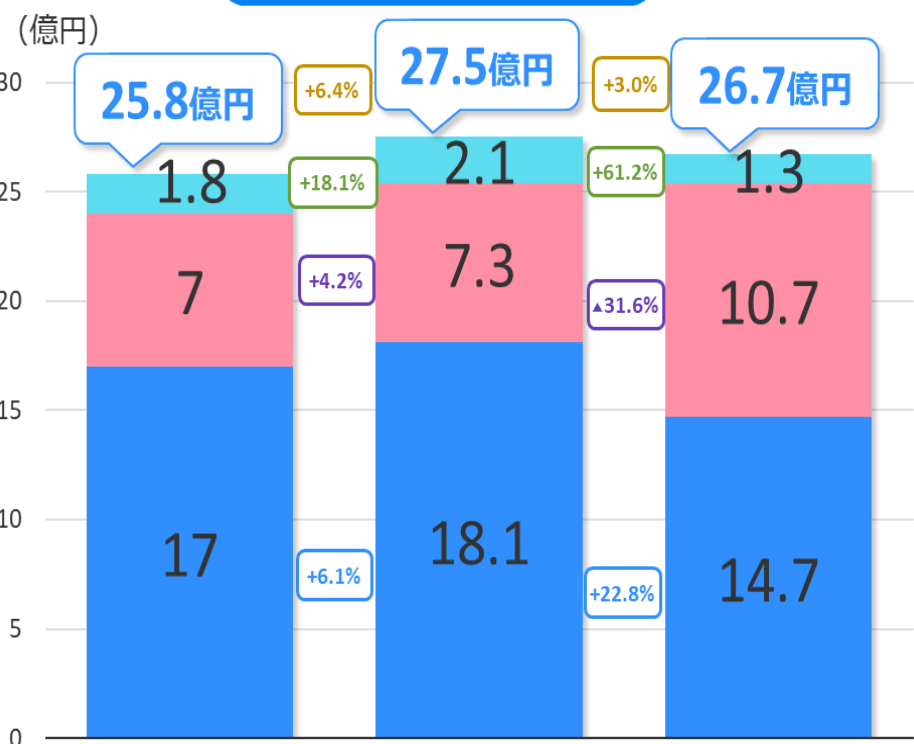
ITソリューション事業

ITクラウドサービス	SCCloud、L2BlockerCloud、X-pointCloud
パッケージ	L2Blockerパッケージ、X-pointパッケージ、AglieWorksパッケージ
セキュリティ・インフラ構築サービス	セキュリティ、インフラ構築、保守、ホスティングサービス
IT機器	パソコン・サーバー、附属周辺機器、市販ソフト

22年3月期 第1四半期 事業セグメント別の売上状況

すべてのビジネスで順調に計画達成。※前期は収益認識基準適用前、当期は適用後の売上となります。
 ECクラウドサービスが前期比61.2%増、ITクラウドサービスが前期比29.2%増の急成長！

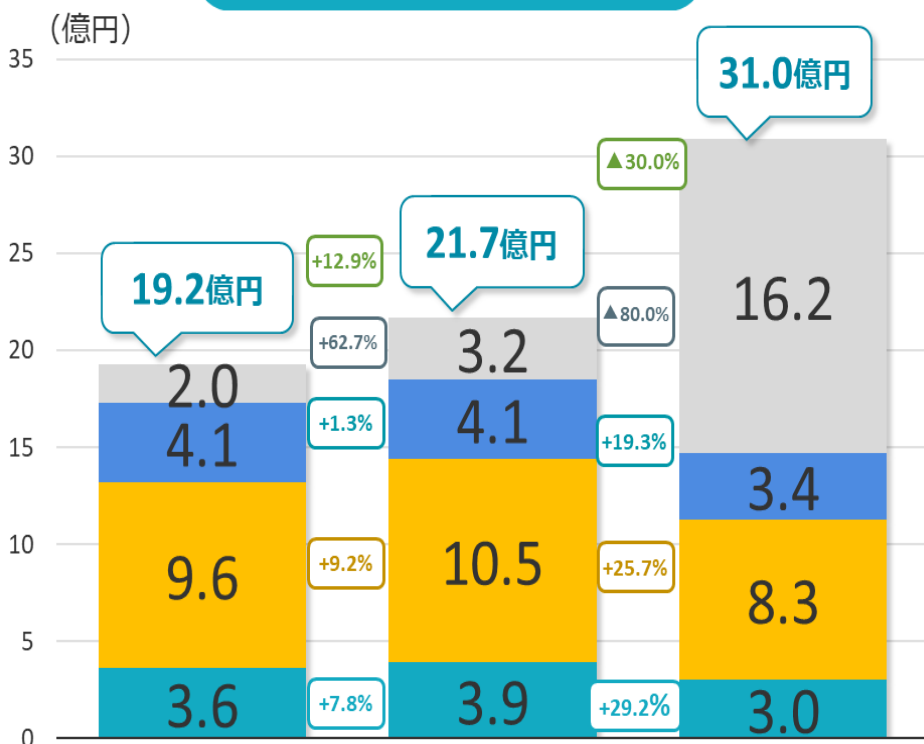
ECソリューション事業



■ ECサイト構築 (ecbeing) ■ デジタルマーケティング ■ クラウドサービス

※当期は会計基準の変更後の売上、前期は会計基準変更前の売上となります。

ITソリューション事業



■ ITクラウド ■ セキュリティ・インフラ構築 ■ パッケージ ■ IT機器販売

※当期は会計基準の変更後の売上、前期は会計基準変更前の売上となります。

デジタル化、働き方改革、人手不足などへの対応のため、自動化/効率化に繋がるソフトウェアへの需要が高まり、SaaS市場は1兆円規模を超える急成長が予測されております。時代のニーズを捉えたECサイト構築【ecbeing】の提供に加え、クラウドサービス(SaaS)の拡大に注力してまいります。当社グループのクラウドサービスは以下のとおりです。

ECソリューション事業

ECクラウドサービス

続々と新サービスを立ち上げています!!

ecbeingの実績とノウハウを結集したクラウド版ECプラットフォーム

低価格 (49万円～) & スピーディ (最短2ヵ月で完成)。
制作から運営までトータルサポートの「初めてのECサイト作成向け」プラットフォーム

- 無料で定期バージョンアップ
常に最新機能をご提供
- 豊富なデザインテンプレート
お客様のオリジナルデザインも反映可能
- 売上げアップにつながる多彩な機能
フロント&バックオフィス機能が充実
- 安心のサポート力
コンサルティングからプロモーション、デザイン制作も
- 万全のセキュリティ
高水準のセキュリティ、自社運用のEC専用インフラサービス

ITソリューション事業

ITクラウドサービス

SCCloud エスシークラウド

I パートナー企業との協力体制
(株式会社ソフトクリエイト)

- 自社製品例
 - Xpoint
 - LanScope
 - LaBlocker
- 他社製品例
 - BackStore
 - i-FILTER
 - MOKA
- パートナー製品例
 - Garoon
 - Bluewin
 - Bluewin

日本マイクロソフト株式会社
当社は、マイクロソフト社認定のゴールドパートナーです。また、「マイクロソフト ジャイアントパートナー オブザイヤー 2020」では「Retail Award」を受賞いたしました。

サイボウズ株式会社
当社は、サイボウズ社認定のプラチナパートナーです。

株式会社インターネットイニシアティブ
当社はインターネットイニシアティブのパートナー企業です。

マイクロサービス(クラウドサービス)

visumo [ビジュモ]

ユーザーやスタッフが投稿したInstagramの写真、動画を収集。商品と紐付けし、売上げアップにつなげるマーケティングプラットフォーム

- ビジュアルを一元化
管理画面から写真・動画をウェブサイトで収集
- カンタンに商品と紐付け
専門知識がなくても簡単に自社商品と紐付け可能
- 利用写真で訴求力アップ
分析機能で売上げにつながるビジュアルを把握し活用

Sechstant [ゼクスタント]

EC サイトや Web 広告、実店舗の顧客・購買データ、アクセスログなどの数値を可視化するマーケティングツール

- オムニチャネルの効果を分析
EC サイトや実店舗をつなげて、購買データを統合・分析
- 導入後すぐに分析をスタート
必要なデータをプロセッサし、スピーディに分析可能
- 開戦いらずのコンテンツ分析
ビッグデータで取得した分析をもとにコンテンツに最適なキーワード・価格・EC サイト、送料設定、商品表示順などを数値をもとに最適化につなげる事が可能

ReviCo [レビコ]

良質なレビューをカンタン収集、購買の悩み・不安を解消して購入率アップ。自動バージョンアップで手間いらずのレビュー最適化ツール

- 購入者のレビュー投稿促進
カンタン入力・投稿プレゼント(抽選当選)で集客を促進
- 検討層への購入率アップ
購入前の悩み・不安をピンポイントで解消
- EC事業者の手間削減
テンプレートの切り替えレビュー表示をカンタン変更
- 店舗でも2ステップで活用可
PCでもスマホでも簡単に商品情報やレビューをチェック

Site Miraiz [サイトミライズ]

企業ホームページ制作に最適 豊富な機能を搭載した高セキュリティ CMS

- コーポレートサイト、オウンドメディアが得意
- 日本語ダッシュボードでわかりやすいUI
- 業界最高レベルのセキュリティ対策をもつデータセンター
- マーケティングに活用できる豊富な機能を搭載

X-point cloud

あらゆる業務を効率化する 高品質なワークフローシステム

- 紙のように直感的に使える入力フォーム
使い慣れた紙のデザインそのまま使える、迷わずスムーズな移行が可能
- ワンクリックで承認が可能
ワークフロー上で承認がワンクリックで行えるため、スピーディな決断が実現
- 外出先でも承認・申請が可能
スマートフォンやタブレットに対応。外出先や出張先でも承認・承認作業が可能
- 設備投資不要のクラウドサービス
クラウドサービスなので自社専用サーバーが不要。すぐにでも利用開始 OK
- 圧倒的な費用対効果
高機能なシステムを低価格で導入できる。導入後の運用コストも抑えられる。導入後の運用コストも抑えられる。
- 業界のセキュリティ
SSL証明書、IPアドレスのセキュリティ対策、事故発生時にはログ解析による分析も

煩雑な社内業務や承認フローなど、多くの企業が抱える課題をまとめて解決

社内からの不正による情報漏えいを防止！サイバー攻撃対策にも有効なセキュリティシステム

LaBlocker

社内 LAN に専用センサーを設置するだけで、許可された社内端末以外のネットワーク接続を遮断

- 01 社内端末以外からアクセスできないネットワーク構成に
個人のパソコンなども監視機能を持った機器をインストール
- 02 私物スマートフォンなど特設端末の接続も遮断
会社が許可していない個人の PC、タブレット、スマートフォンなどを接続不可に
- 03 社内端末を台帳管理
社内の機器を一覧管理し、ネットワーク基本情報や変更履歴などを徹底管理
- 04 IP アドレスの枯渇対策
接続端末を管理することで、IP アドレスの枯渇リスクを回避

●「不正接続防止ツール」市場

累計 出荷台数 導入実績

No.1 127,70台 2,000社以上



JPX

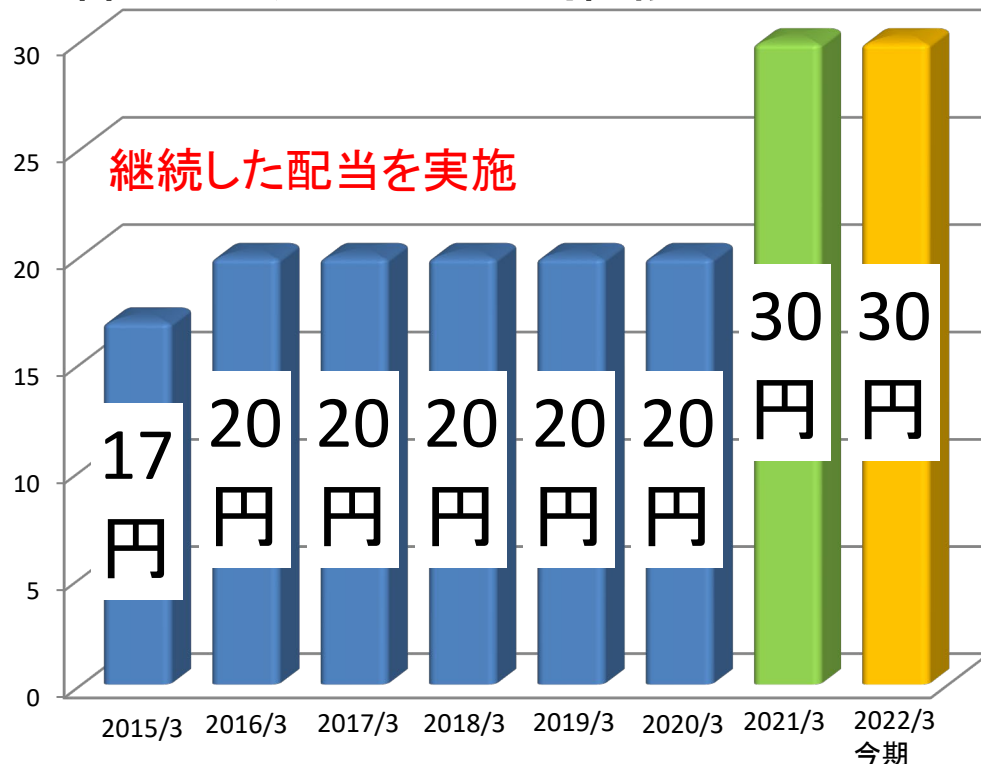
東証一部上場

ソフトクリエイティブホールディングス マンスリー・ニュース 8月号

HOLDINGS
SOFT CREATE

マンスリーニュース第3号：2021年8月3日

1株当たり配当金の推移



充実した株主優待

毎年**3**月末・**9**月末の株主様に
オリジナル
QUOカードを贈呈



100株以上	年間1,000円分
300株以上	年間2,000円分
900株以上	年間3,000円分
1,500株以上	年間4,000円分
2,100株以上	年間5,000円分
3,000株以上	年間6,000円分

長期保有優待制度

平成29年3月末以降、2年を超えて継続して株式を保有していただいた株主様へQUOカードを贈呈！

【 300株以上 900株未満保有した場合 】	500円分
【 900株以上 1,500株未満保有した場合 】	1,000円分
【 1,500株以上 3,000株未満保有した場合 】	1,500円分
【 3,000株以上保有した場合 】	2,000円分

※毎年3月31日現在の株主様に対し、6月頃に発送を予定しております。

【今後のIRスケジュール】

- 2021年 11月 2日(火) 15時：第2四半期決算発表（予定）
- 2021年 12月 2日(木)：個人投資家様向けIR説明会開催 in 大阪（予定）

本資料は、経営戦略等に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。本資料は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。