

平成21年3月期 本決算

業績説明資料



株式会社 **ソフトクリエイイ**

証券コード 3371

<http://www.softcreate.co.jp/>

会社概要・沿革

社 名：株式会社ソフトクリエイト（Softcreate Co., Ltd.）

2008年12月 東京証券取引所 市場第二部に上場

本 社：東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル

代 表 者：代表取締役会長 林 勝

資 本 金：8億4083万円（平成21年3月末）

売 上 高：103億4974万円（平成21年3月期（連結））

従 業 員：290名（平成21年4月1日現在 子会社含む）

営業120名/開発100名/ネットワーク40名/管理30名

連結子会社：株式会社エイトレッド

1983
パソコン
ショップ
渋谷店開店

1999
ネットショップ
特価COM
運営開始

2000
ecBeing
販売開始

2005
大証
ヘラクレス上場
Hercules
証券コード：3371

インターネット
通販事業

システムインテグレーション
事業

2007
売上高100億円
突破

2008
TOKYO
STOCK EXCHANGE
東証二部上場

発行株式の詳細

証券コード：3371

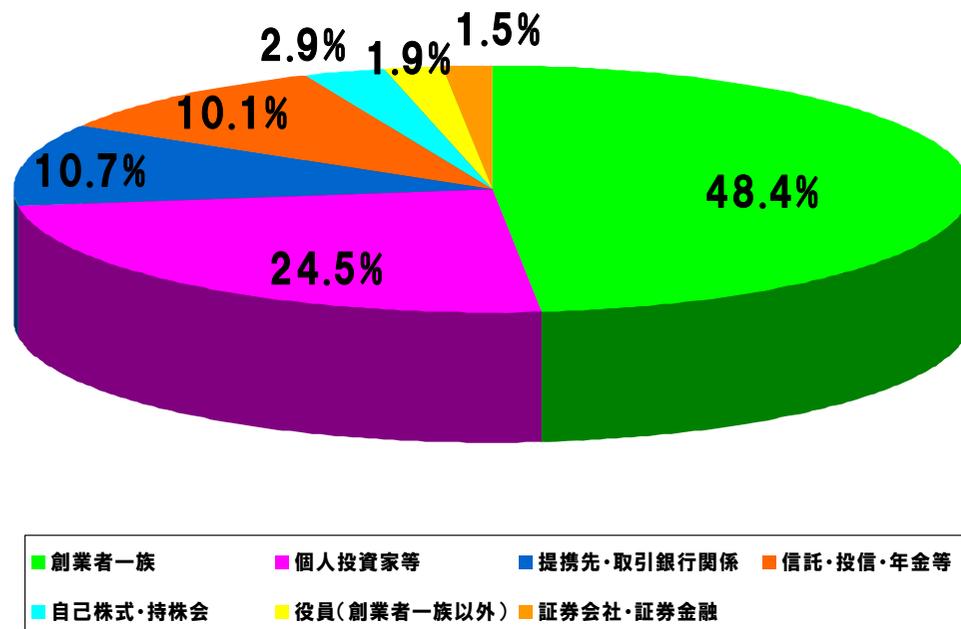
取引所：東京証券取引所 市場第二部

発行済株式総数：

4,509,813株（平成21年3月31日現在）
うち、自己株式60,440株

(注)平成21年4月1日に自己株式を140,000株
取得しております。

株主構成（平成21年3月31日現在）
株主人数（平成21年3月31日現在：2,681名
（前期末比+1,183名）



事業概要

Webビジネスを成功に導く、多彩なITソリューションを提供

プロダクト系 SI サービス

- ECサイト構築パッケージ
ecBeing
- ウェブフォーム・ワークフロー
X-point
- 不正接続PC検知・排除システム
L2Blocker
- オフィス資産管理ソリューション
Assetment

ネットワーク構築
保守サービス

受託開発 SI サービス

市販パッケージソフト
提供サービス

システムインテグレーション事業

ITインフラ提供事業

システム構築の意図を的確にとらえ、最適なITインフラ環境を構築

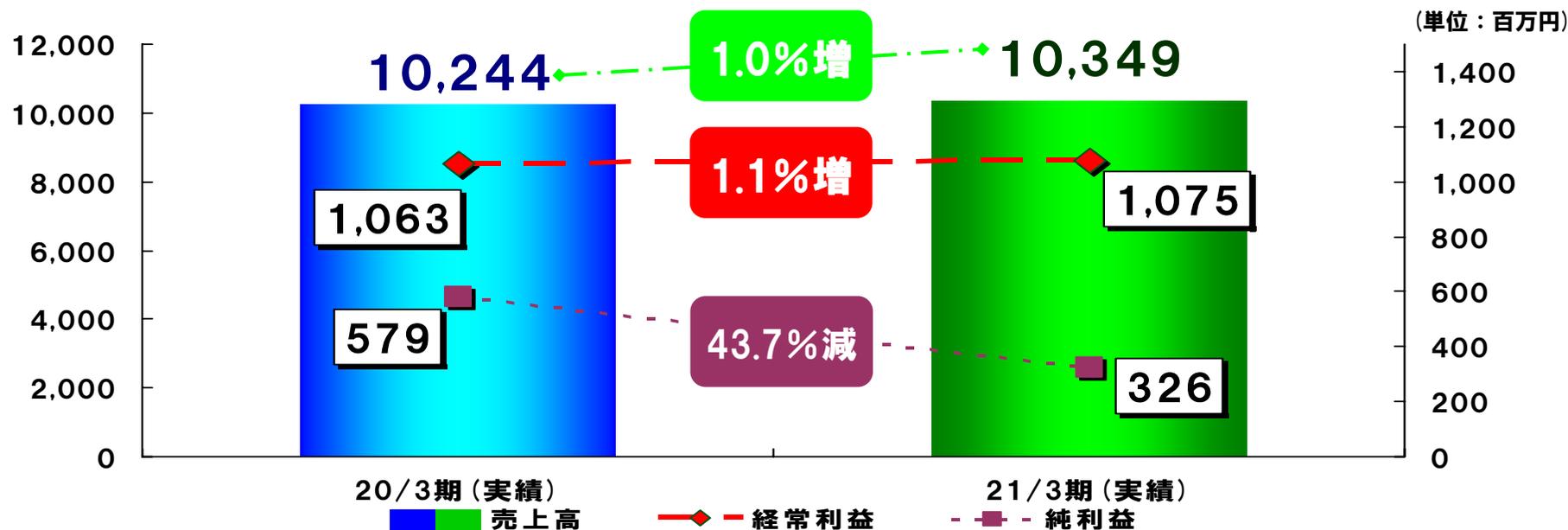
インターネット通販事業

年商27億円超、1日65,000アクセス、会員数30万人の人気ネットショップ「特価COM」を運営。

当期の連結経営成績

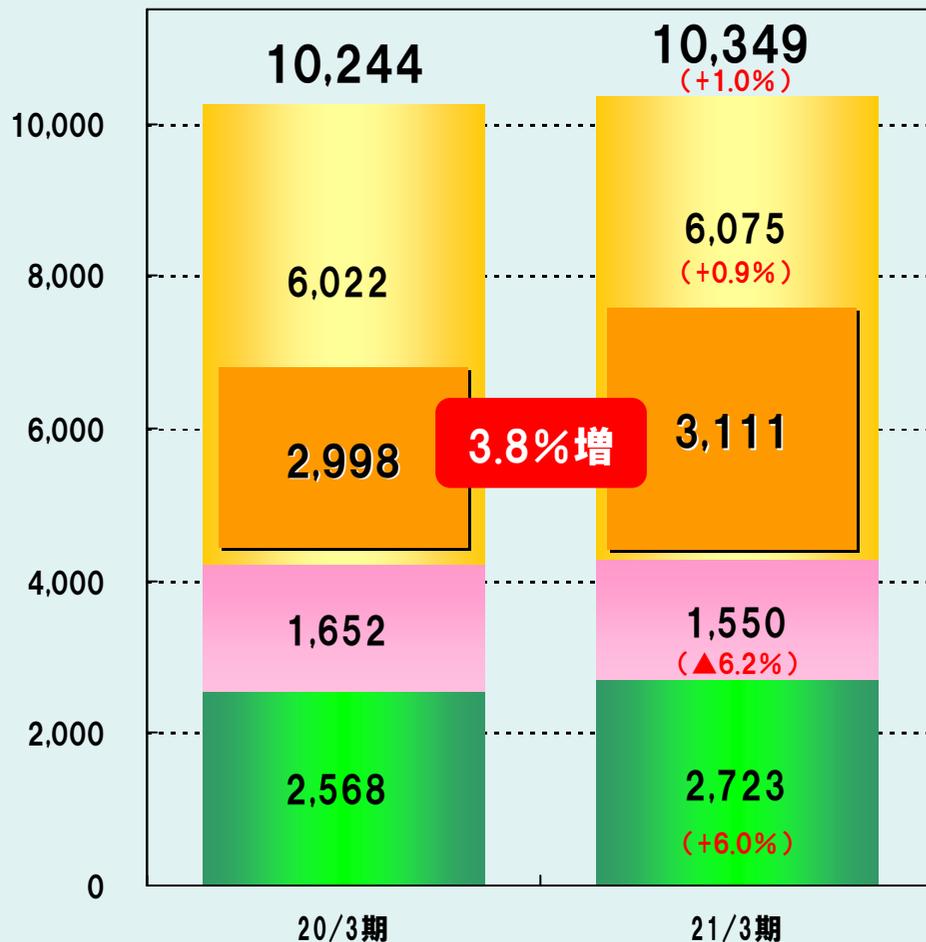
(単位：百万円)

	20/3期 (前期実績)	21/3期 (当期実績)	前期比	21/3期 (計画)	計画対比
売上高	10,244	10,349	+1.0%	11,000	▲5.9%
売上総利益	3,064	3,208	+4.7%	3,169	+1.3%
営業利益	1,015	1,065	+4.9%	1,098	▲3.0%
経常利益 (経常利益率)	1,063 (10.4%)	1,075 (10.4%)	+1.1%	1,100 (10.0%)	▲2.2%
純利益	579	326	▲43.7%	420	▲22.3%

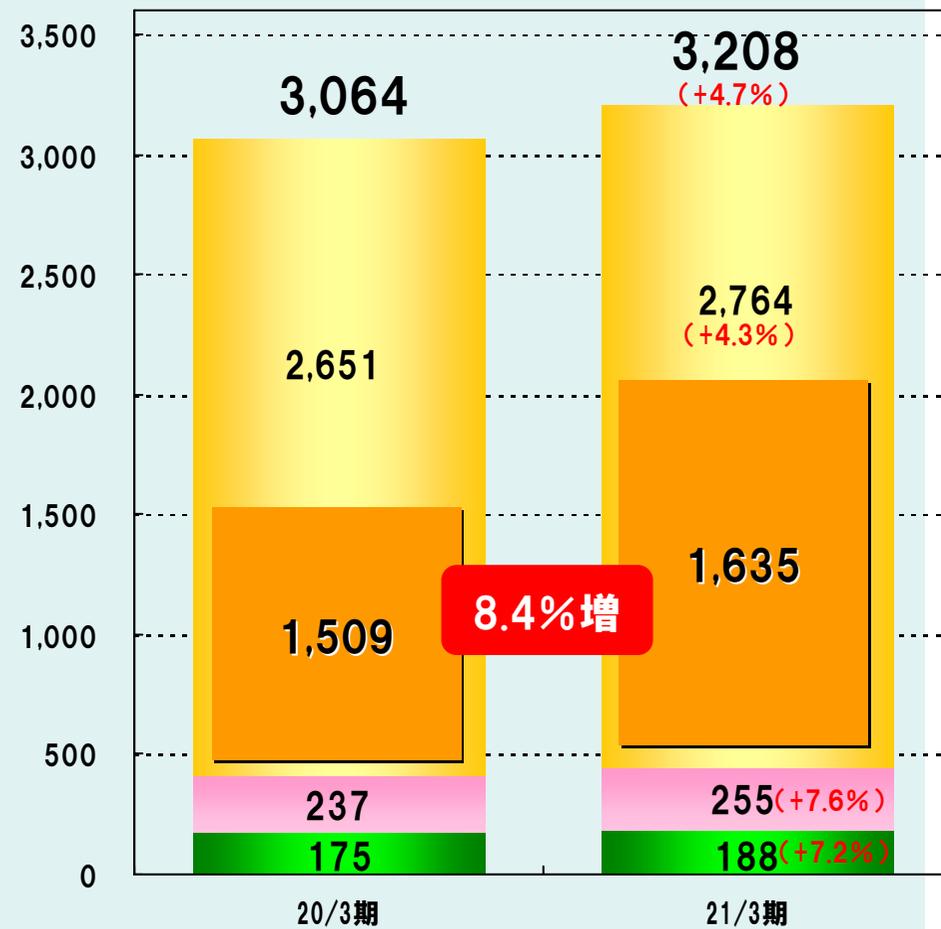


当期の連結経営成績(セグメント別)

セグメント別売上高 (単位: 百万円)



セグメント別売上総利益 (単位: 百万円)



■ インターネット通販事業 ■ ITインフラ提供事業 ■ システムインテグレーション事業 ■ プロダクト系SIサービス

※ 及び () 内は前期比

**プロダクト系SIサービスの売上総利益は全体の51.0%を占める
(20/3期は49.2%)**

ストックビジネスの推移

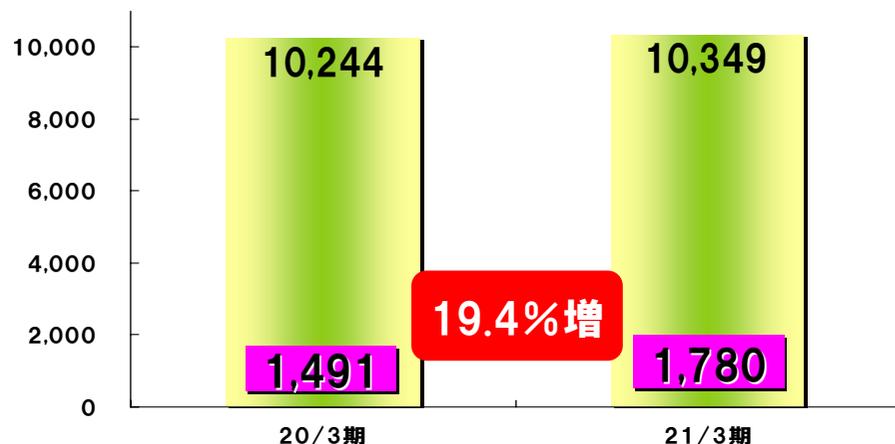
(単位：百万円)

売上高	20/3期	21/3期	前期比 (%)
	実績	実績	
全体	10,244	10,349	+1.0
ストックビジネス	1,491	1,780	+19.4
他SI事業+ITインフラ	6,184	5,846	▲5.5
インターネット通販	2,568	2,723	+6.0
ストックビジネス構成比率	14.6%	17.2%	+2.6

売上総利益	20/3期	21/3期	前期比 (%)
	実績	実績	
全体	3,064	3,208	+4.7
ストックビジネス	937	1,134	+20.9
他SI事業+ITインフラ	1,950	1,886	▲3.3
インターネット通販	175	188	+7.2
ストックビジネス構成比率	30.6%	35.3%	+4.7

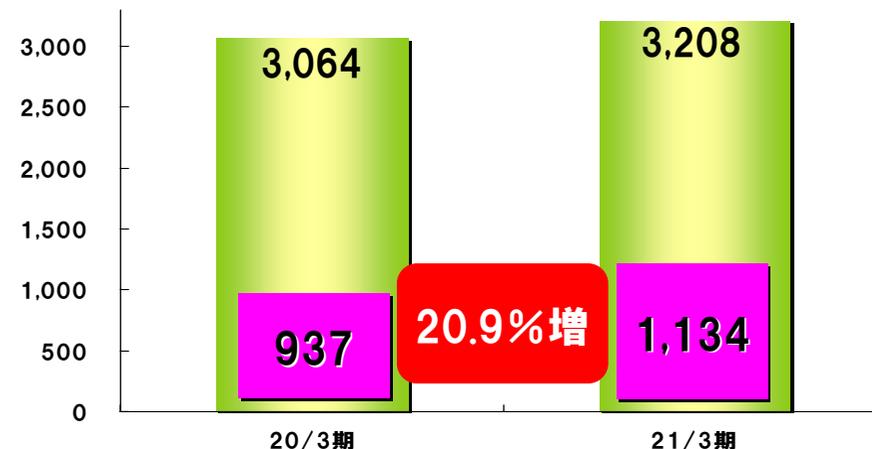
全社売上高に占めるストックビジネス
売上高の推移

(単位：百万円)



全社売上総利益に占めるストックビ
ジネス利益の推移

(単位：百万円)



来期見通し及び「特価COM」事業譲渡

【第43期計画】

	21/3期 (当期実績)	21/3期 (特価COM実績)	22/3期 (計画)	計画対比
売上高	10,349	2,723	7,660	▲26.0%
売上総利益	3,208	188	2,560	▲20.2%
営業利益	1,065	▲1	911	▲14.4%
経常利益 (経常利益率)	1,075 (10.4%)	▲1 (-)	920 (12.0%)	▲14.4%
純利益	326	—	480	+47.1%

【特価COM事業譲渡概要】



ソフトクリエイイトの強み：営業体制の更なる強化

ソフトクリエイイトグループ

営業総人数120名



大型専門店から中小専門店まで独立店舗展開をサポートするECトータルパッケージ

百貨店 テナント



ショッピングモール

初期費用 数万～数十万円
運用費用 数千～数万円/月

楽天市場

Yahoo! Shopping

・・・他、ショッピングモール



中小専門店

パッケージソフト

初期費用 数百万～数千万円
運用費用 数十万円～/月

エンブレックス社

システム
インテグレータ社

・・・他、パッケージソフトベンダー



大型専門店

受託開発

初期費用 数千万円～数億円
運用費用 数百万円～/月

N社

F社

・・・他、大手SIベンダー

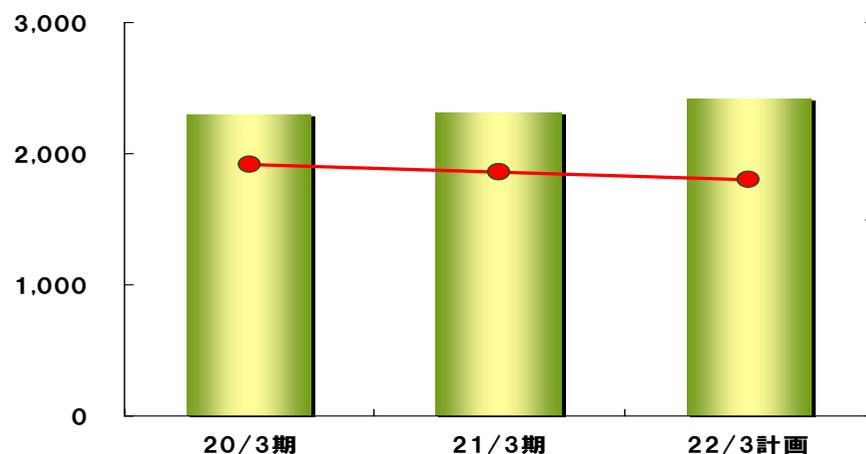
“ecbeing” の実績

(単位：百万円)

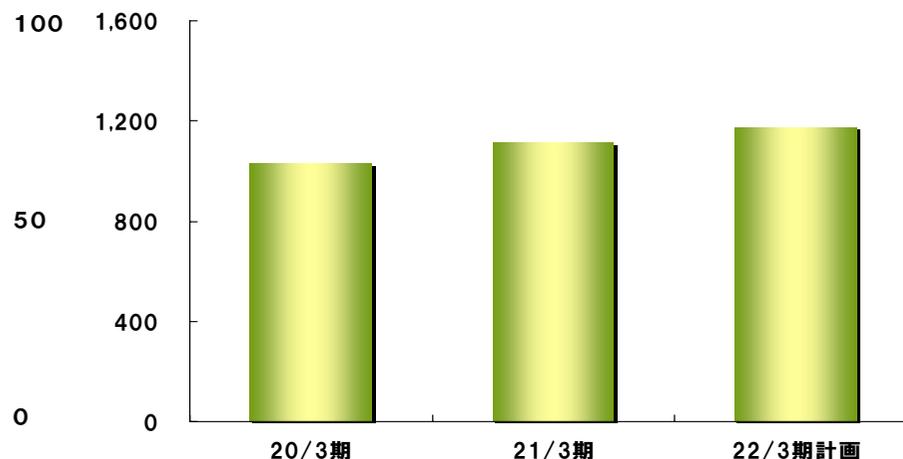
	20/3期	21/3期	前期比	22/3期	計画比
	実績	実績		計画	
売上高	2,300	2,317	+0.7%	2,420	+4.4%
売上総利益	1,028	1,113	+8.2%	1,176 (980)	+5.6% (▲12.0%)
本数	64本	62本	▲2本	65本	+3本

売上高・本数の推移

(単位：百万円)



(単位：本) (単位：百万円)



"ecbeing"の導入事例

(株)セシール



人気ブランドを日本
中へお届け

同社初オリジナルブ
ランドショッピング
サイト

(株)オンワード樫山



オンワード樫山が展開する人気ブランドの
専門ショッピングサイト

(株)赤ちゃん本舗



同社初のショッピングWebサイト

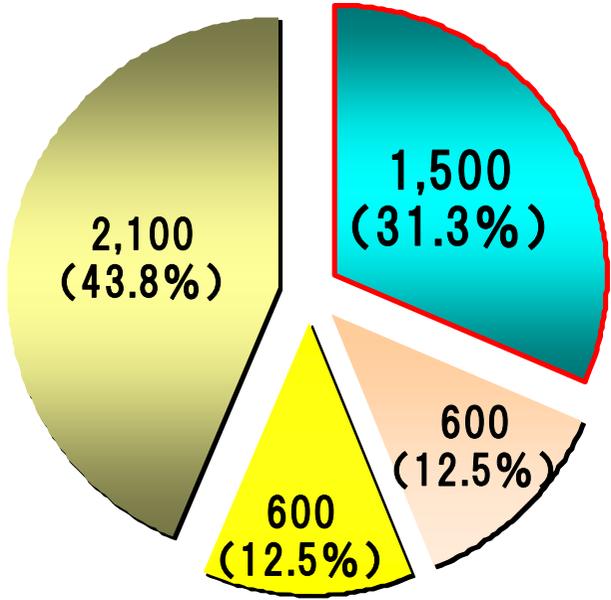
"ecbeing"の今後の展開・戦略



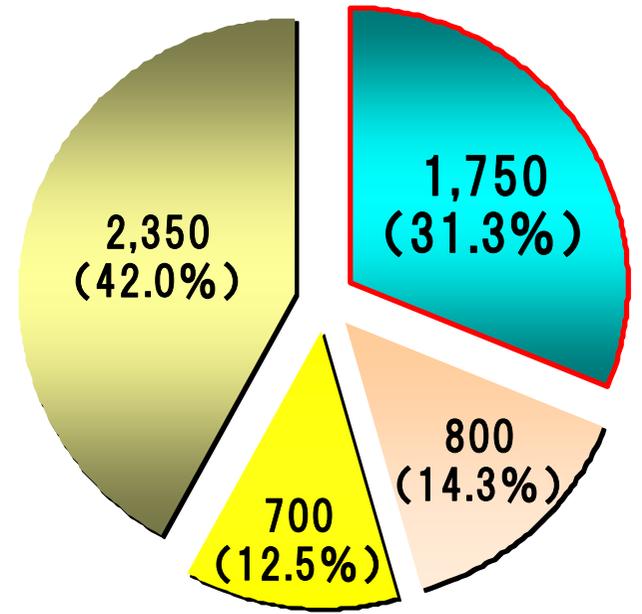
【製品市場占有率】 (2007年実績)

- 1位 ソフトクリエイト
- 2位 システムインテグレーター
- 3位 エンプレックス

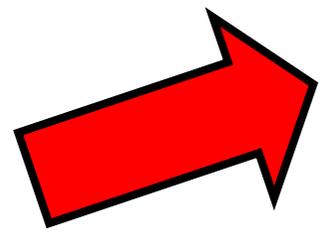
(単位：百万円)



(2008年見込)



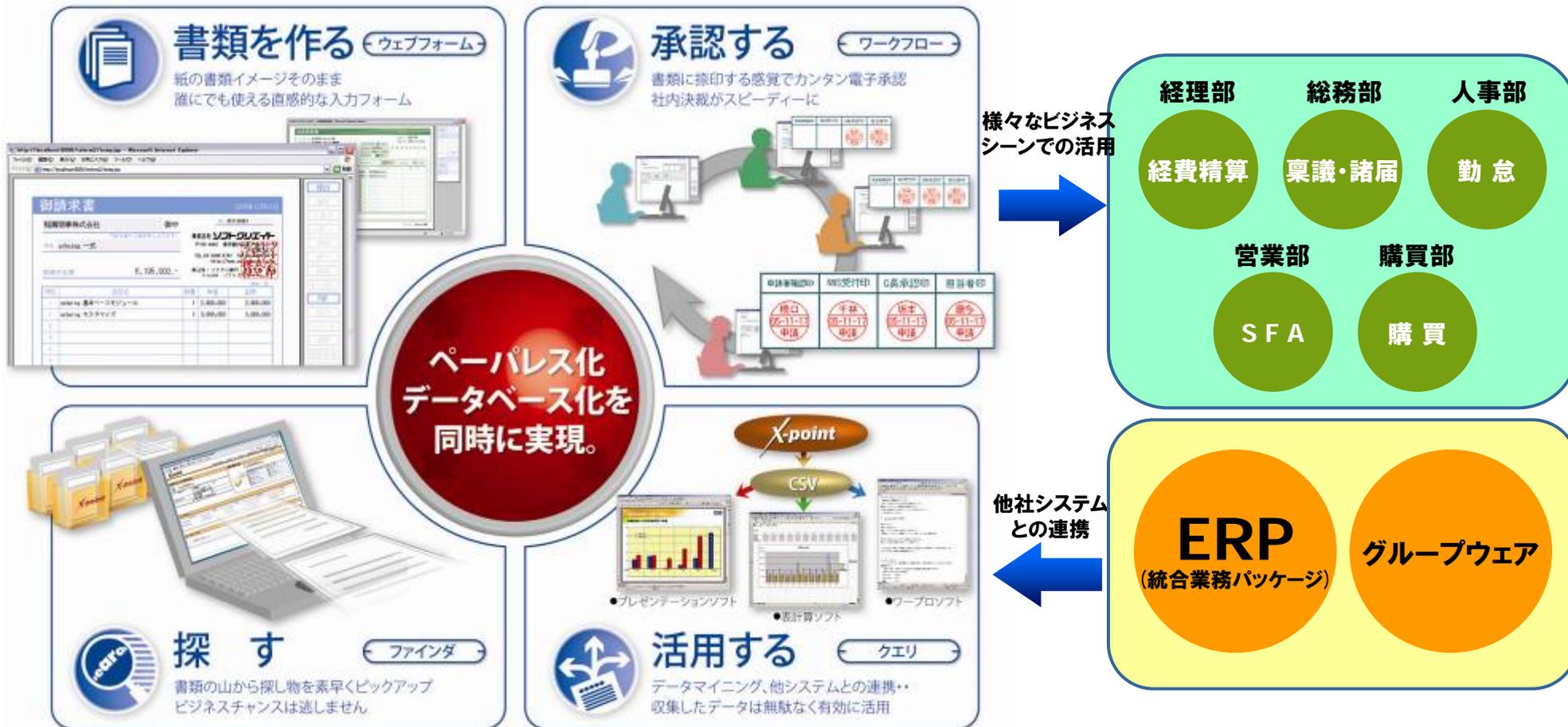
- ソフトクリエイト
- システムインテグレーター
- エンプレックス
- その他



ECサイト構築市場規模
4,800百万円

ECサイト構築市場規模
5,600百万円

内部統制構築に効果絶大！！

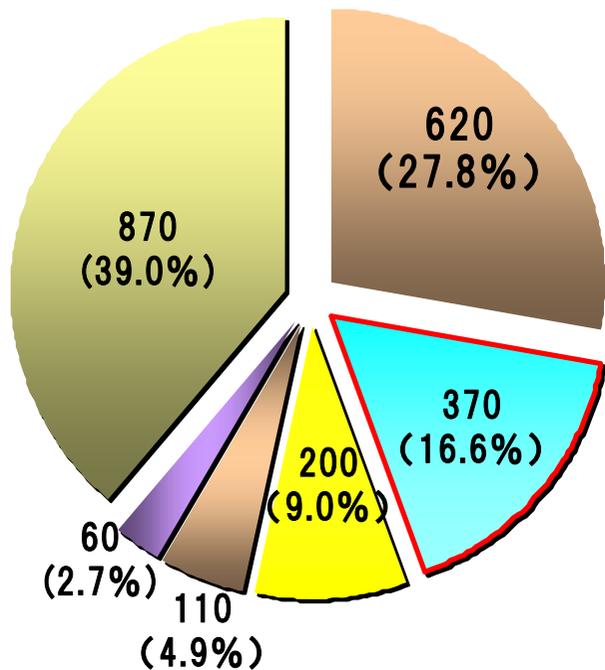


ワークフローパッケージの市場

【製品市場占有率】 (2008年実績)

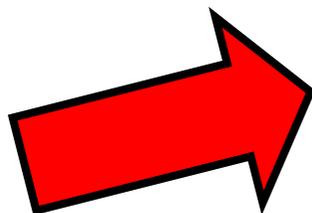
- 1位 NTTデータ イトラマート
- 2位 エイトレッド
- 3位 OSK

(単位：百万円)

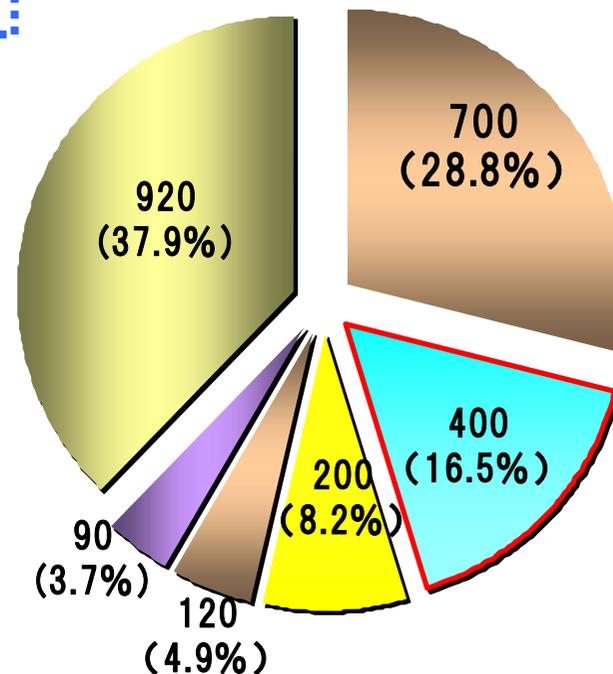


- NTTデータ イトラマート
- エイトレッド
- OSK
- オープンキューブデータ
- リコーテクノシステムズ
- その他

ワークフロー市場規模
2,230百万円



(2009年見込)



ワークフロー市場規模
2,430百万円

ITR Market View : コンテンツ管理市場2009より

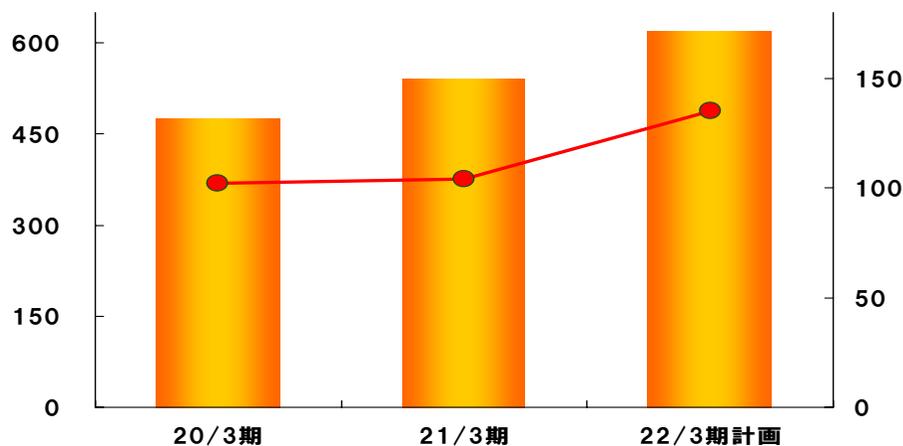
“X-point” の実績

(単位：百万円)

	20/3期	21/3期	前期比	22/3期	計画比
	実績	実績	実績	計画	
売上高	475	541	+14.0%	620	+14.4%
売上総利益	369	377	+2.2%	430	+13.8%
本数	102本	104本	+2本	135本	+31本

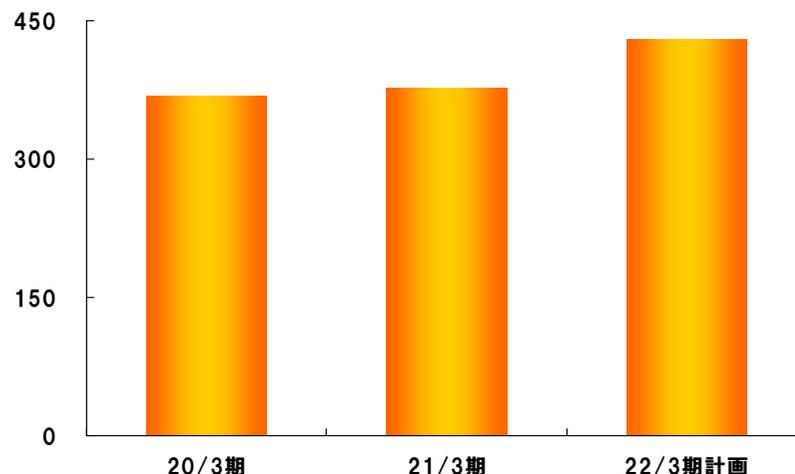
売上高・本数の推移

(単位：百万円)



売上総利益の推移

(単位：百万円)



約400社を超える企業・団体への豊富な導入実績

- SBIホールディングス様
- 株式会社fonfun様
- 株式会社アトラス様
- 佐川急便株式会社様
- 株式会社ジェイティービー様
- 株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント様
- 株式会社フォトロン様
- 株式会社デイ・シー様
- 株式会社鉄人化計画様
- ニフティ株式会社様
- 株式会社松屋フーズ様

IT関連

製造業

サービス業

卸売業

広告・情報

小売業

不動産

証券・金融

教育関連

...

60社以上の
上場企業様でご採用

X-pointは 業種、業態、業務を問わず導入可能！

大規模

Agile Works

◆対象：1,000名以上

X-point

◆対象：50名～1,000名

X-point
zero

◆対象：～50名

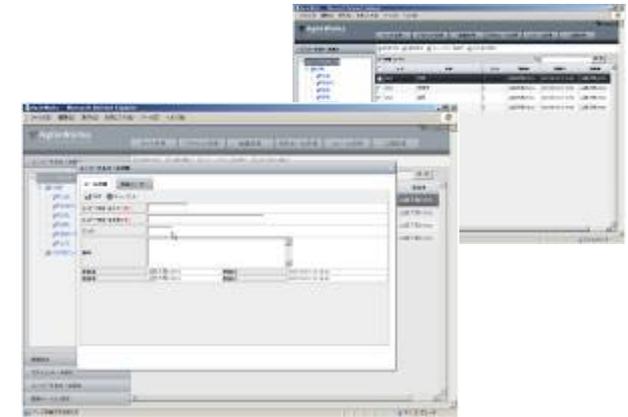
特徴	主な販売代理店
<ul style="list-style-type: none"> ■ 拡張性が高い ■ 他システムとの連携が容易 (アドオン開発型) 	<ul style="list-style-type: none"> ■ 住商情報システム ■ 伊藤忠テクノソリューションズ
<ul style="list-style-type: none"> ■ 簡単で操作性が高い ■ パッケージ売切型なので手軽 	<ul style="list-style-type: none"> ■ リコーグループ ■ 内田洋行 ■ PCA
<ul style="list-style-type: none"> ■ 低価格 ■ パッケージ売切型なので手軽 	<ul style="list-style-type: none"> ■ リコーグループ ■ 内田洋行 ■ PCA

導入事例

導入社名:伊藤忠テクノソリューションズ(株)



写真左から
情報システム部 部長補佐 岩佐信雄氏、企画推進課 宮川康彦氏
アプリケーション開発課長 山田圭一氏



顧客ターゲット

- 大規模企業
- 多拠点展開
- グローバル展開

ユーザー数1万6千人以上の大企業への導入実績！
大企業に向けた販売体制の確立

不正接続PC検知・排除システム

L2Blocker

既存ネットワークに
差し込むだけ

シンプル

Webブラウザで
管理

かんたん

基本構成：38万円
追加：14万円

低価格

管理ソフト
L2BManager

- 集中管理ツール
- ログ管理ツール

管理サーバー



MACアドレス
一覧



不正アクセス
ブロック!!

不正PC



登録された
PC



登録された
PC



登録された
PC



登録された
PC

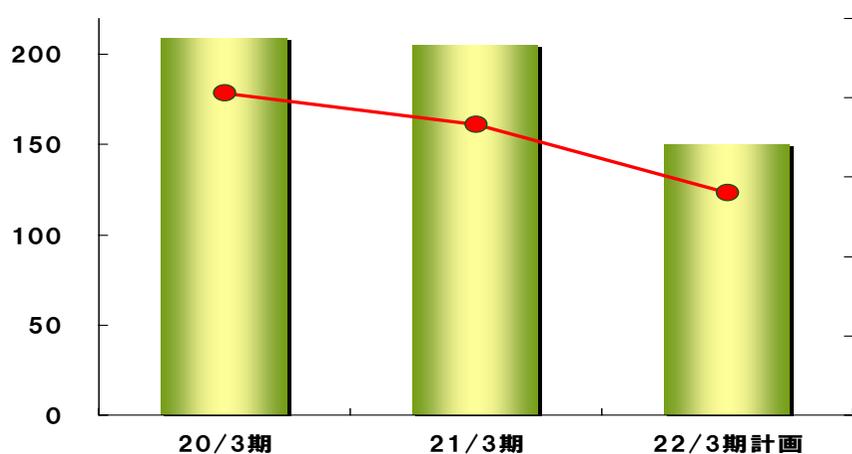
“L2Blocker” の実績

(単位：百万円)

	20/3期	21/3期	前期比	22/3期	計画比
	実績	実績		計画	
売上高	209	205	▲2.1%	150	▲27.0%
売上総利益	119	124	+4.8%	90	▲28.0%
台数	2,027台	1,828台	▲199台	1,400台	▲428台

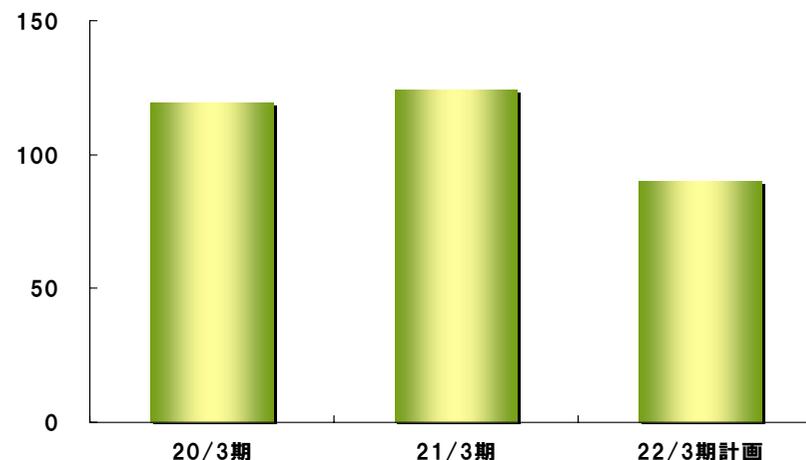
売上高・台数の推移

(単位：百万円)



売上総利益の推移

(単位：台) (単位：百万円)



●物品の不正利用・紛失・重複購入を抑制します。



No.	機種グループ	資産番号	資産名	仕様	取得経路	管理番号	使用経路	減価率	写真
1	ノートPC	10006	Danfok SS 34	ノートPC	経費課	和久井	経費課	和久井	
2	ノートPC	10007	Danfok SS 34	ノートPC	経費課	加藤	経費課	加藤	
3	ノートPC	10008	Danfok SS 34	ノートPC	経費課	福井	経費課	福井	
4	ノートPC	10009	Danfok SS 34	ノートPC	経費課	渡辺	経費課	渡辺	
5	モニター	10005	モニター	モニター	経費課		経費課		

不況後受注拡大中！

製造

高千穂電気
エイアンドティー
ドール
等々・・・

運輸・情報通信

ヤフー
ティエヌティエクスプレス
サイバードホールディングス
等々・・・

卸売・小売

(株) K (従業員数860名)
(株) M (従業員数50名)
(株) D (従業員数530名)
等々・・・



2008年4月リリースから
約40社の導入実績！

サービス

T 法律事務所
(株) E (従業員数1320名)
(株) P (従業員数530名)
等々・・・

特殊法人

白百合女子大学
宇宙航空研究開発機構 (JAXA)
A 総合病院
等々・・・

金融・証券・不動産

(株) P (従業員数80名)
M (株) (従業員数1980名)
Y (株) (従業員数710名)
等々・・・

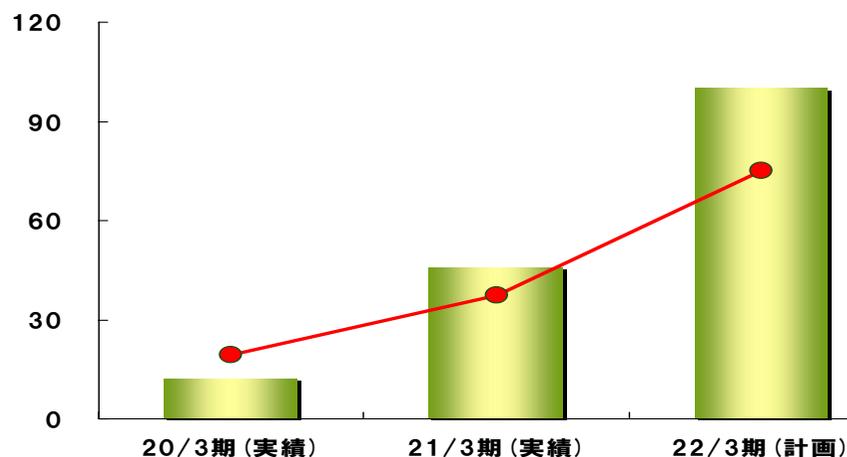
“Assetment” の実績

(単位：百万円)

	20/3期	21/3期	22/3期	計画比
	実績	実績	計画	
売上高	12	46	100	+115.3%
売上総利益	▲8	19	50	+154.0%
本数	13本	25本	50本	+25本

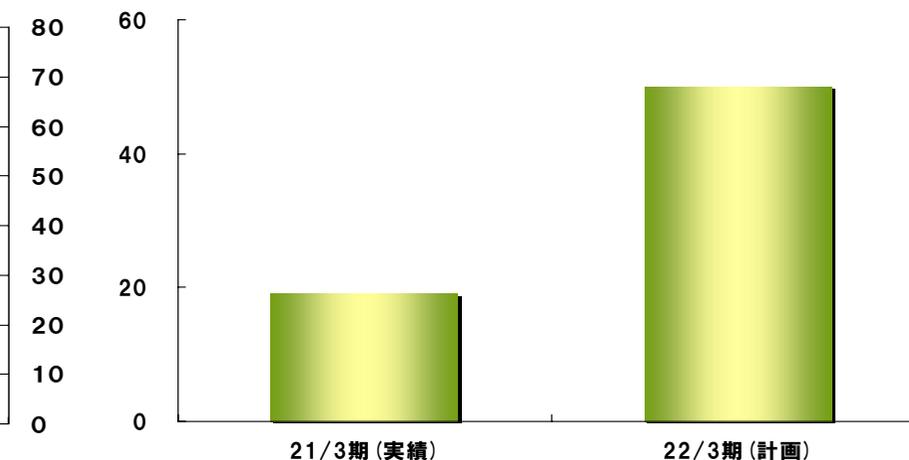
売上高・台数の推移

(単位：百万円)



売上総利益の推移

(単位：本) (単位：百万円)



本資料についてのご注意

本資料は、平成21年3月期の業績及び今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。

本資料に掲載されている当社グループの将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

本資料ならびにIR(投資家向け広報活動)に関する問合せ先

株式会社 **ソフトクリエイイト** : 経営管理部 経営管理グループ IR担当

住 所 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル
電 話 03-3486-0606 (大代表)
F A X 03-3486-0872
E-mail ir@softcreate.co.jp
ホームページ <http://www.softcreate.co.jp/>