

SOFT CREATE

平成21年3月期 第2四半期決算
業績説明資料

株式会社 **ソフトクリエイ**

証券コード 3371

<http://www.softcreate.co.jp/>

グループ概要

■ 社 名 : 株式会社ソフトクリエイト (Softcreate Co., Ltd.)
平成17年4月20日 大阪証券取引所ヘラクレス市場上場

■ 所 在 地
東京本社 : 東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル
関西支社 : 大阪府大阪市中央区城見2-1-61 ツイン21MIDタワー

■ U R L : <http://www.softcreate.co.jp/>

■ 資 本 金 : 840百万円 (平成20年9月30日現在)

■ 従 業 員 : 266名 (平成20年9月30日現在: 子会社含む)

■ 発行済株式総数 : 4,508,013株 (平成20年6月30日現在)
うち、自己株式60,440株

■ 役員構成 : 取締役 8名 (うち、社外取締役2名)
: 監査役 3名

■ 連結子会社 : 株式会社エイトレッド

経営理念:

中堅企業並びに大手企業内部部門に、最適なITソリューション・サービスを、営業・技術が一体となって提供し、顧客企業の成長と社会の発展に寄与する。

コーポレートスローガン:

Speed & Change

変化する時代への対応力と失敗を恐れないチャレンジスピリットをコンセプトとした当社企業スローガン
「Speed & Change」のもと、常に時代の一步先をゆく事業展開を目指す。



事業概要

システム インテグレーション事業

売上高構成比率：58.5%

プロダクト系S I サービス

自社開発のソフトウェアプロダクトの提供及びカスタマイズ、
サーバーセンターでのホスティングサービスの提供

受託開発系S I サービス

基幹系及び情報系システムソフトウェアの受託開発

ネットワーク構築保守サービス

ネットワーク構築及び保守、ハードウェアの保守、
セキュリティシステムの構築及びコンサルティング

市販パッケージソフト提供サービス

他社製のパッケージソフトの販売

ITインフラ提供事業

売上高構成比率：16.8%

法人向け
パソコン、サーバー、その周辺機器
及びネットワーク製品の販売

システムインテグレーション事業に付帯するIT機器等の販売

インターネット通信販売事業

売上高構成比率：24.7%

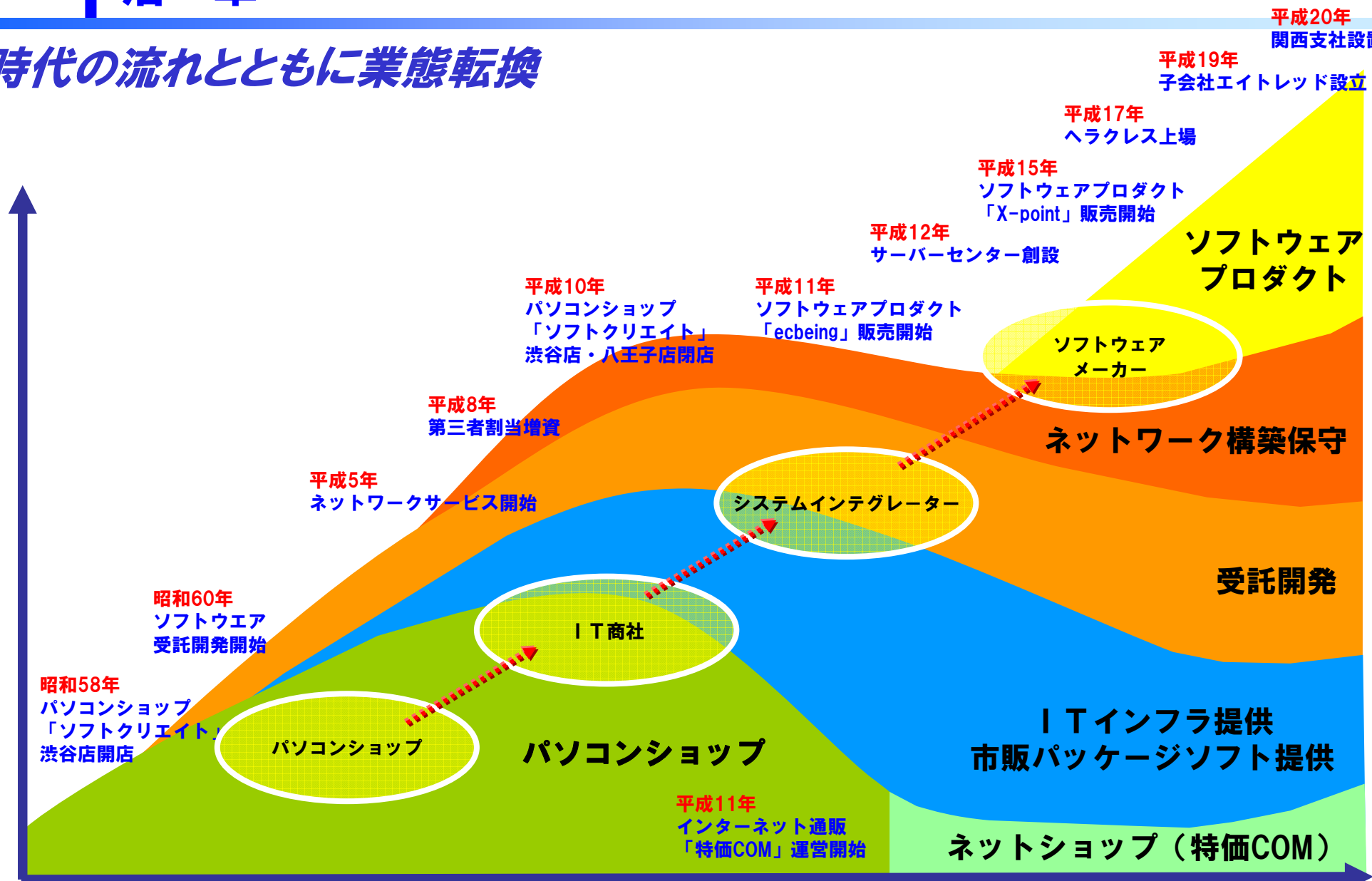
個人向け
パソコン、IT機器及び家電等販売

インターネット通販サイト **特価COM** の運営

※売上高構成比率は、平成21年3月期第2四半期累計の実績値であります。

沿革

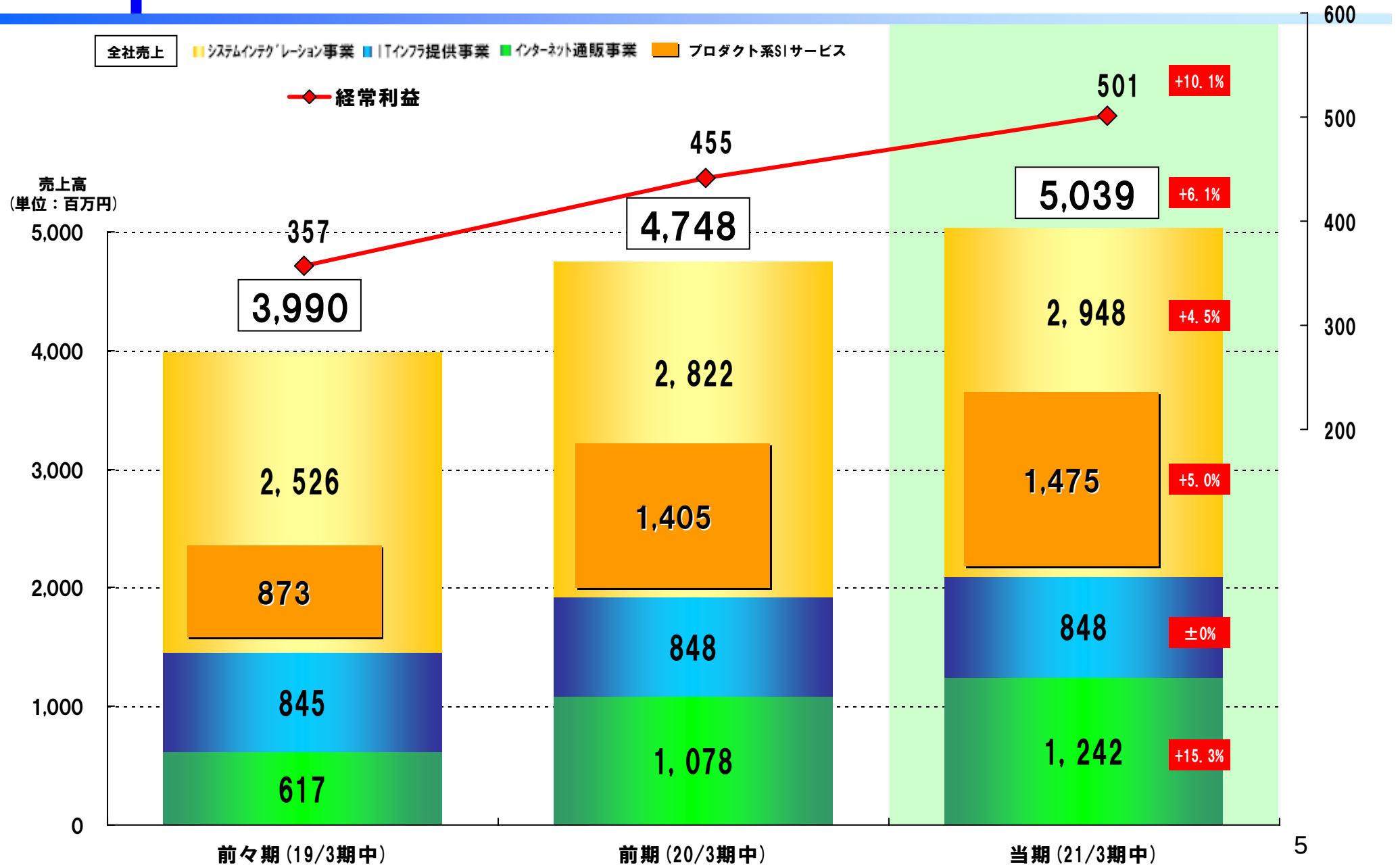
時代の流れとともに業態転換



※イメージ図です

セグメント別業績推移(第2四半期累計期間)

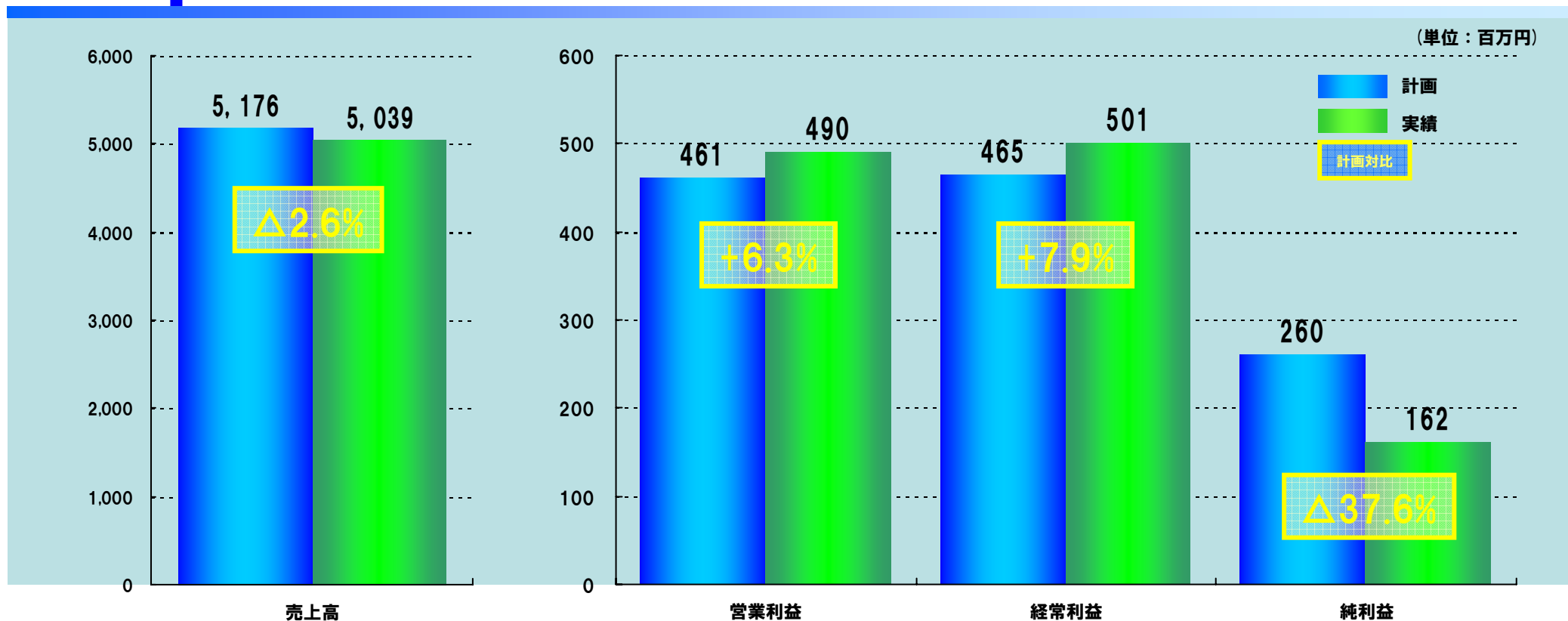
経常利益
(単位: 百万円)



※19/3期中は個別業績、20/3期中及び21/3期中は連結業績であります

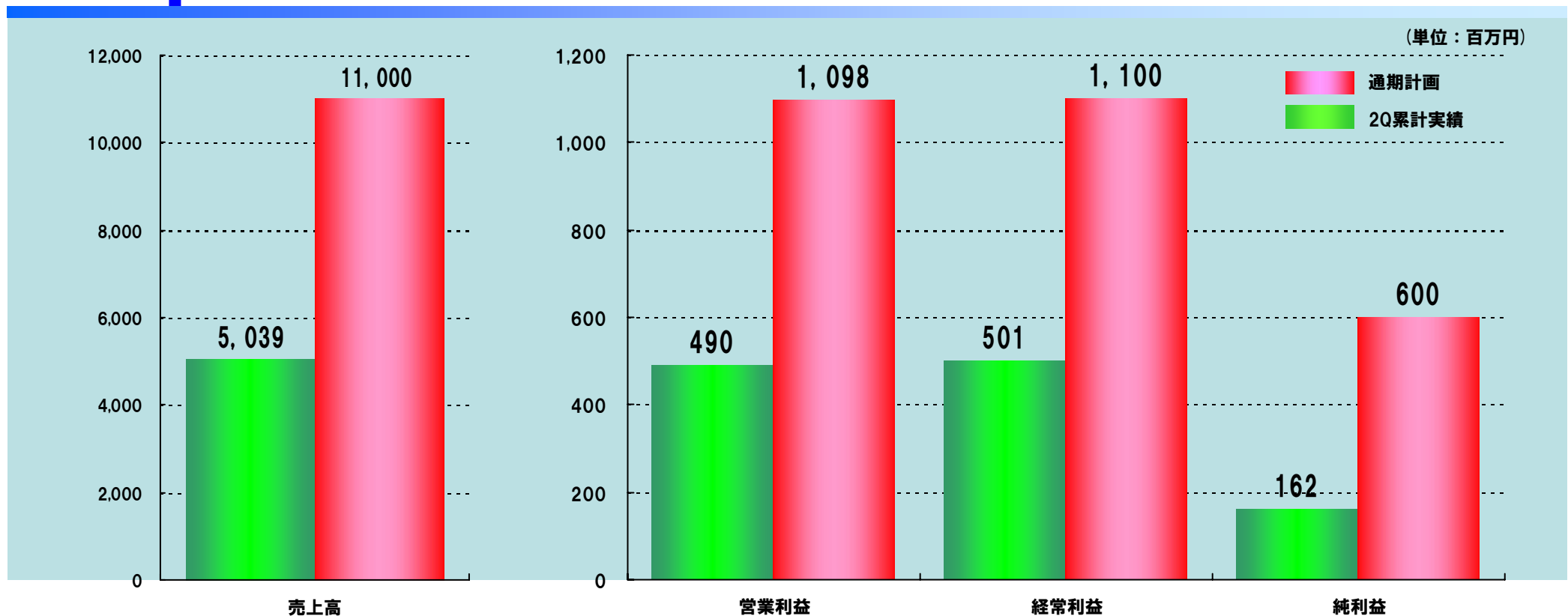
前期比

当四半期計画対比(累計期間)



- ◆ 総括：売上高はほぼ計画通りに推移
利益率の高いプロダクト系SIサービスが伸張し利益を押し上げる
- ◆ 四半期純利益の未達要因：
特別損失として投資有価証券評価損を計上したことによる特殊要因

通期計画見通し(平成21年3月期)



- ◆ 世界規模の経済・金融不安の拡大 → 国内企業の収益圧迫、景気減速感の増大
- ◆ 企業のIT化ニーズは依然として高いもののIT投資はセグメントの選別化へ
→ 欠くことのできない情報システムインフラの改善、情報セキュリティの強化や
業務効率向上・コスト削減策としての情報システム化に集中

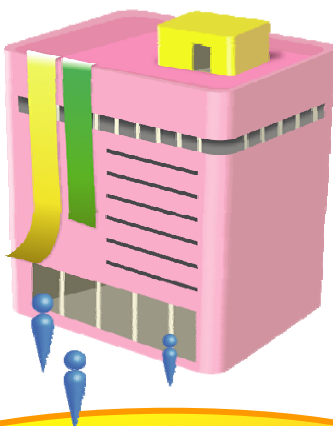
ソフトウェアグループの強み ～ プロダクト系S Iサービスの状況 ～

ソフトウェアグループ



大型専門店から中小専門店まで独立店舗展開をサポートするECトータルパッケージ

百貨店 テナント



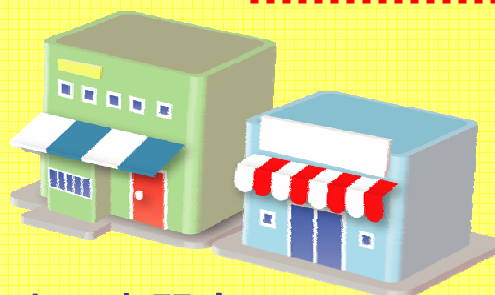
ショッピングモール

初期費用 数万～数十万円
運用費用 数千～数万円／月

楽天市場

Yahoo! Shopping

・・・他、ショッピングモール

中小専門店

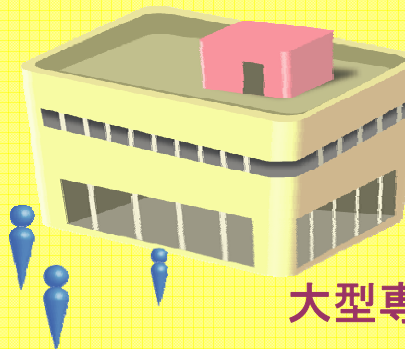
パッケージソフト

初期費用 数百万～数千万円
運用費用 数十万円～／月

エンブレックス社

システム
インテグレータ社

・・・他、パッケージソフトベンダー



大型専門店

受託開発

初期費用 数千万円～数億円
運用費用 数百万円～／月

N社

F社

・・・他、大手SIベンダー

◆ 新たなサービス・付加価値の創造 ◆



「特価COM」と「楽天」とのデータ連携機能を自社開発

ecbeing顧客へのオプションカスタマイズ(「楽天連携機能」)
メニューの拡充

ecbeing導入実績

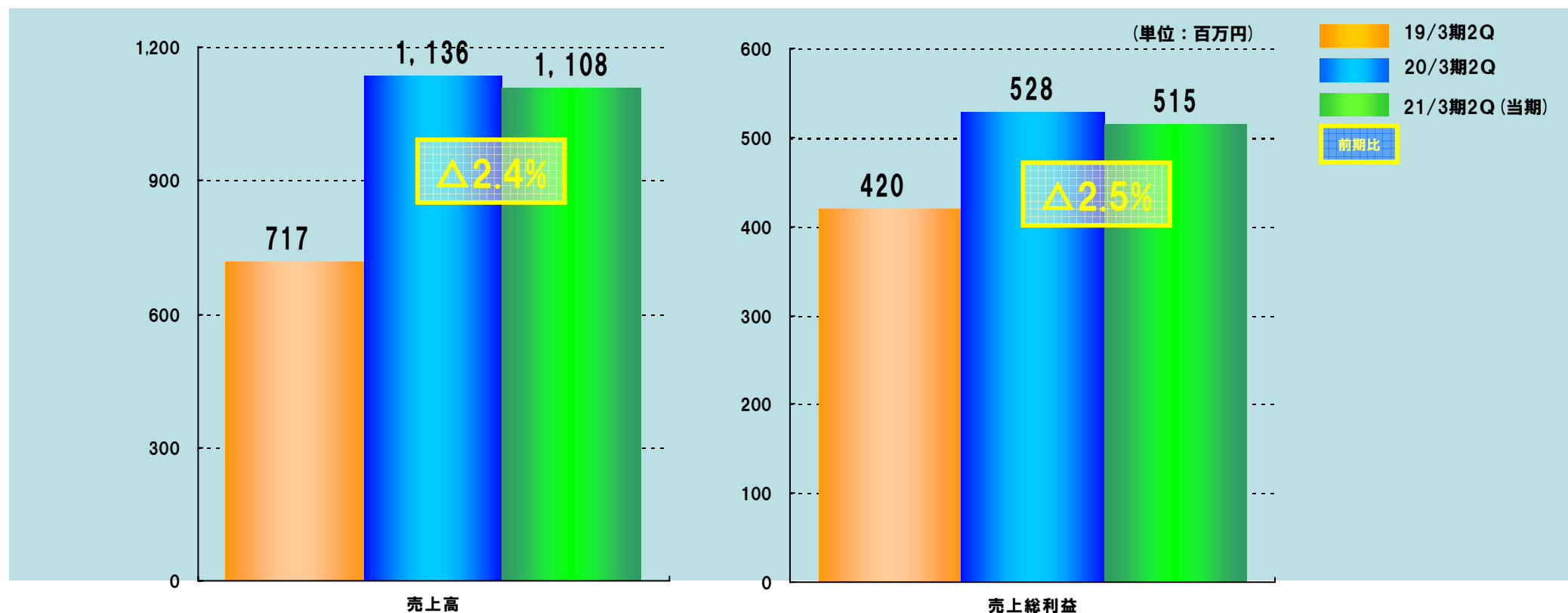
導入実績は **430** サイトを突破！

アパレル/アクセサリ			CD/DVD/本	健康/美容	その他
 アズノウアズ様	 リーガル様	 スタージュエリー様	 ソニーミュージック エンタテインメント様	 ロクシタン・ジャボン様	 HIS様
 GRACE CONTINENTAL様	 ダイアナ様	 田中貴金属様	 古本市場様	 サプリックス様	 千趣会イイハナ様
 宝石広場 宝石広場様	 京都きもの市場 京都きもの市場様	 アールケイ エンタープライズ様	 ダンスミュージック レコード様	 インタースパイア様	 東京海上日動あんしん生命 東京海上日動あんしん 生命様

～ 導入事例紹介 ～

株式会社ルミネ 様
i LUMINE ールミネ オンラインショップー
(<http://i.lumine.jp/shop/>)





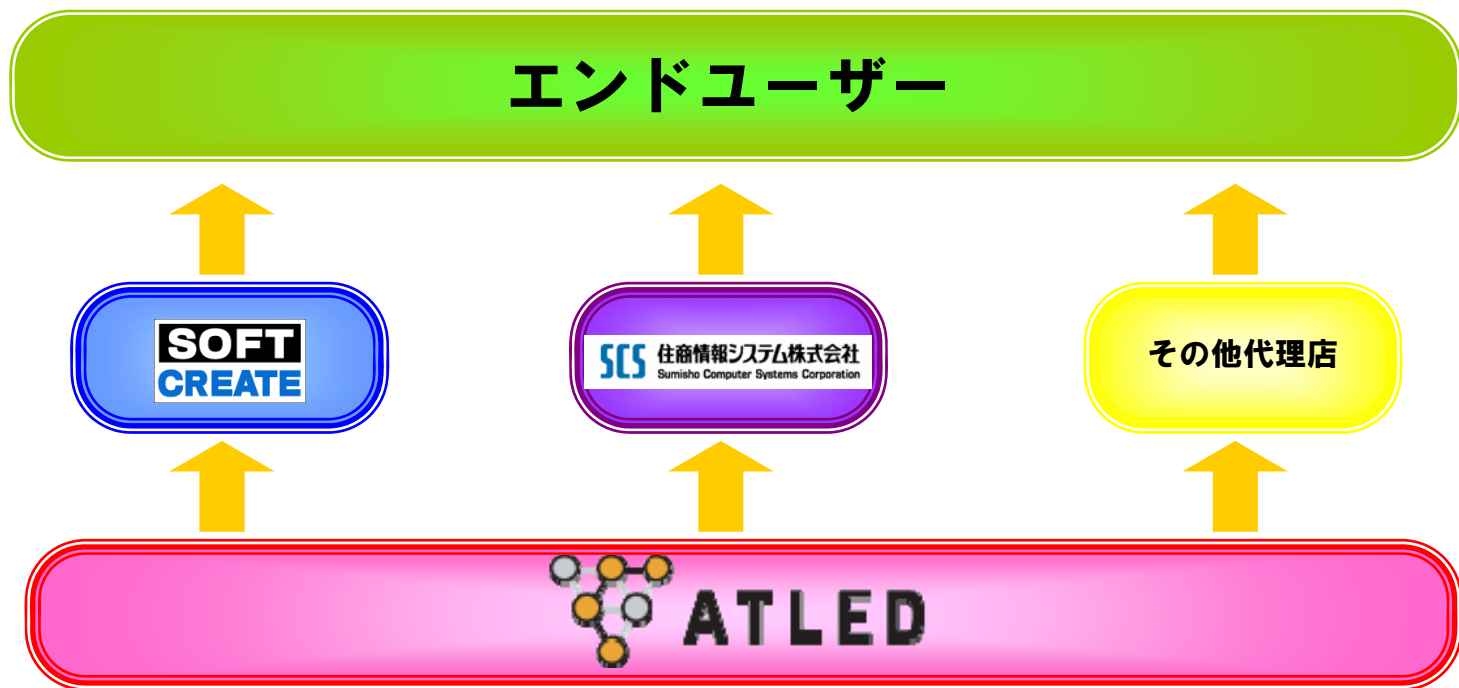
第2四半期累計期間の販売本数：32本

当期の重点施策：小～中型案件の開拓 (Webソリューションサービス)

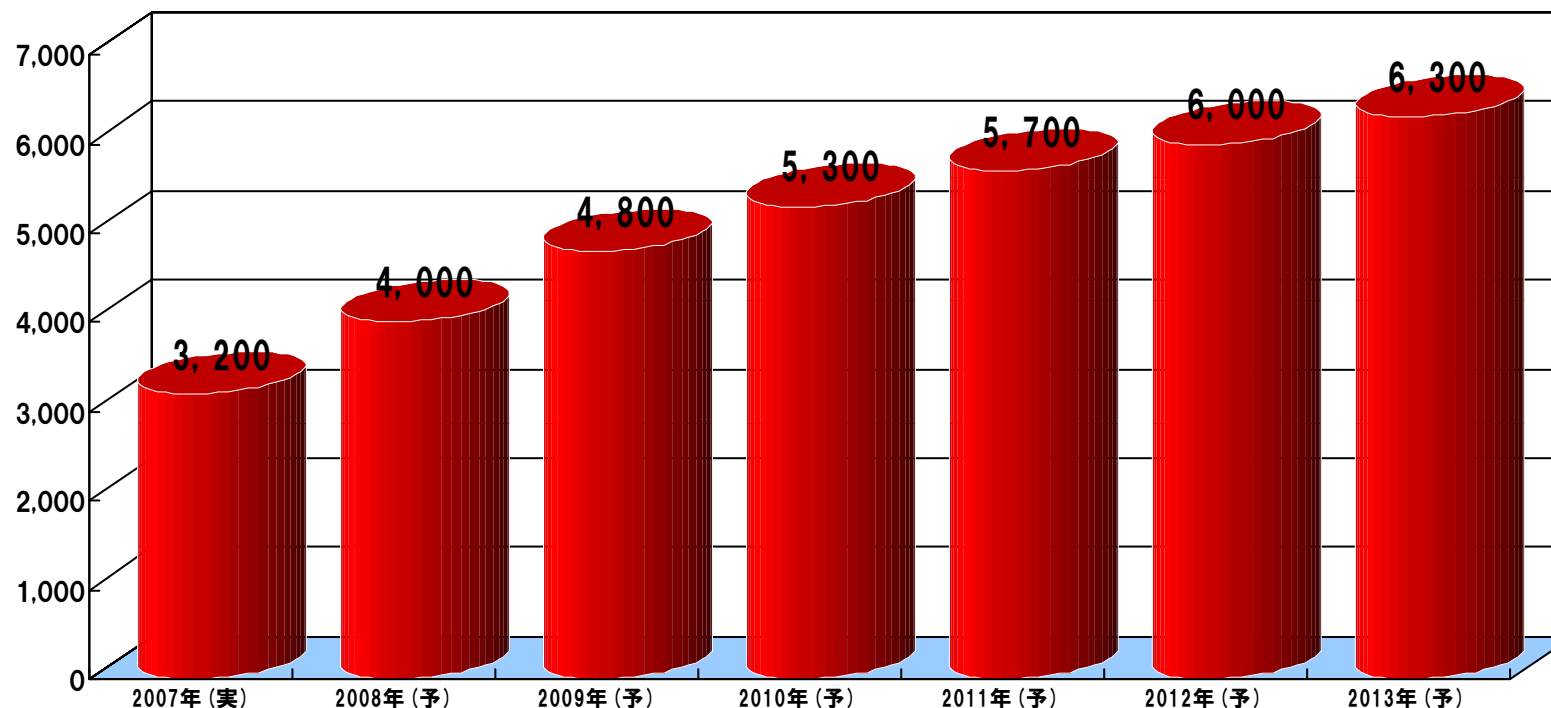
子会社エイトレッドのPRODUCT

製品名	特徴	販売形態
「ウェブフォーム・ワークフロー」 	利用ユーザーが50名から2,000名まで対応可能な 中小企業向けのワークフローシステム 内部統制対策、書類のペーパーレス化、稟申の スピード化が容易に実現	・パッケージの売切り ・代理店サポート・ユーザーサポート拡充
「次世代SOAワークフロー」 	利用ユーザーが300名から数万まで対応可能な大 企業向けのワークフローシステム 業務統制、IT統制、内部統制を支援する	・拡張性重視 ・代理店サポート・ユーザーサポート拡充

～ エイトレッドの販売体制 ～

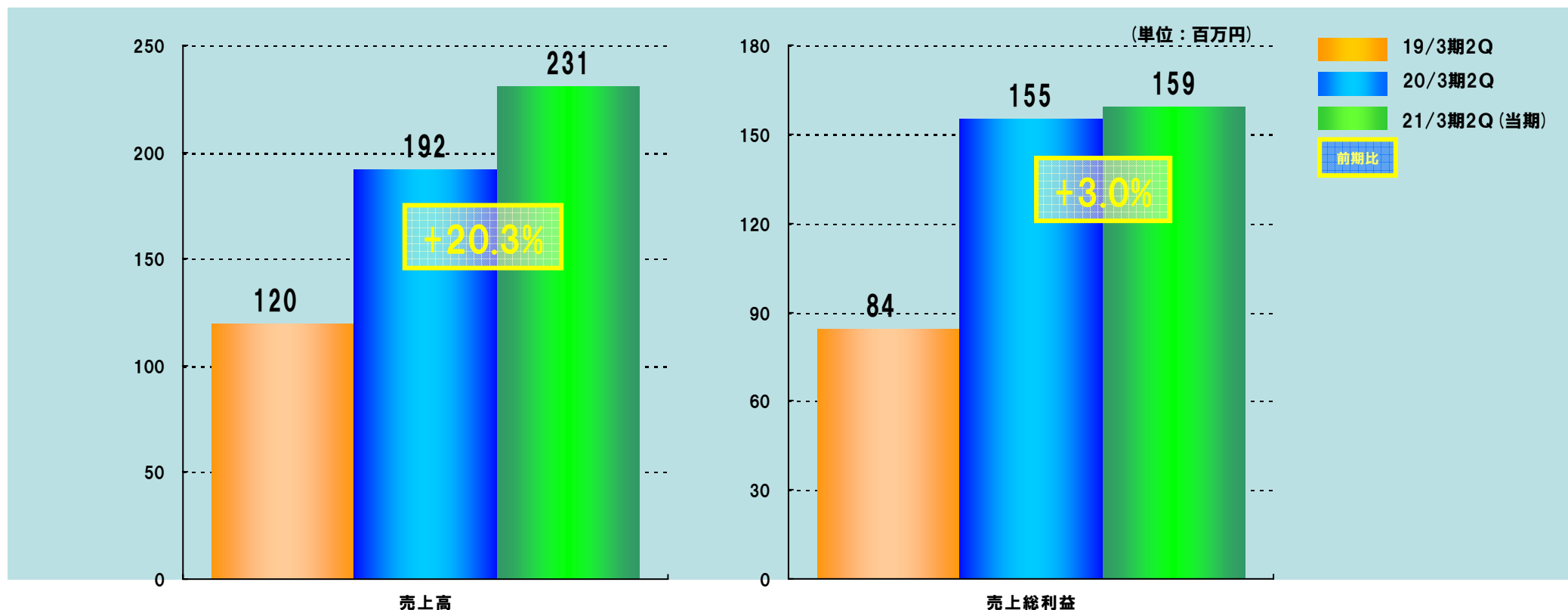


～ ワークフロー製品市場動向 ～



**エイトレッドの製品市場占有率は
数量・金額ともに第3位(2007年実績・2008年見込)**

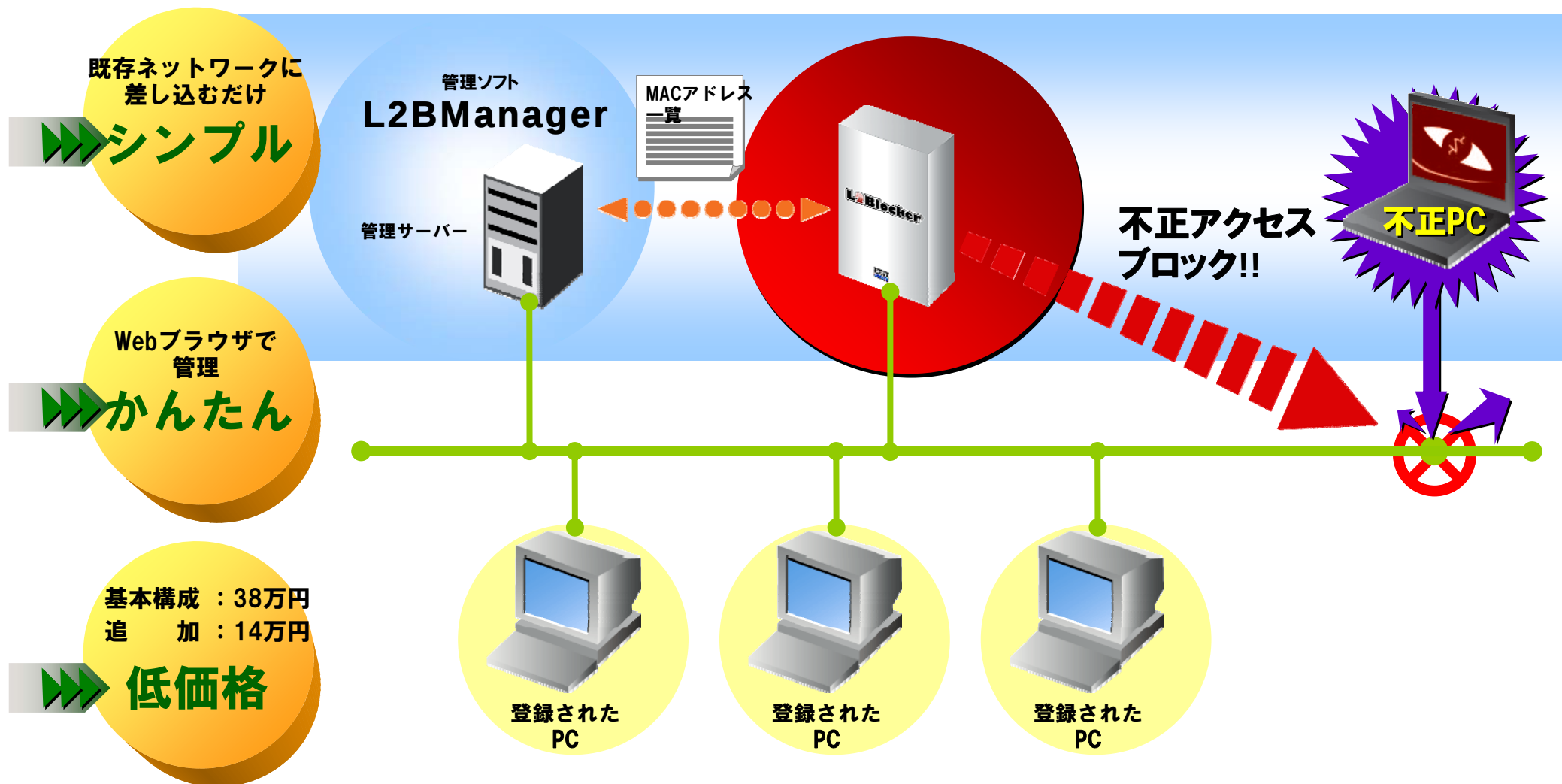
(出展：(株)富士キメラ総研「2008 パッケージソリューション・マーケティング便覧」より)



第2四半期累計期間の販売本数：43本

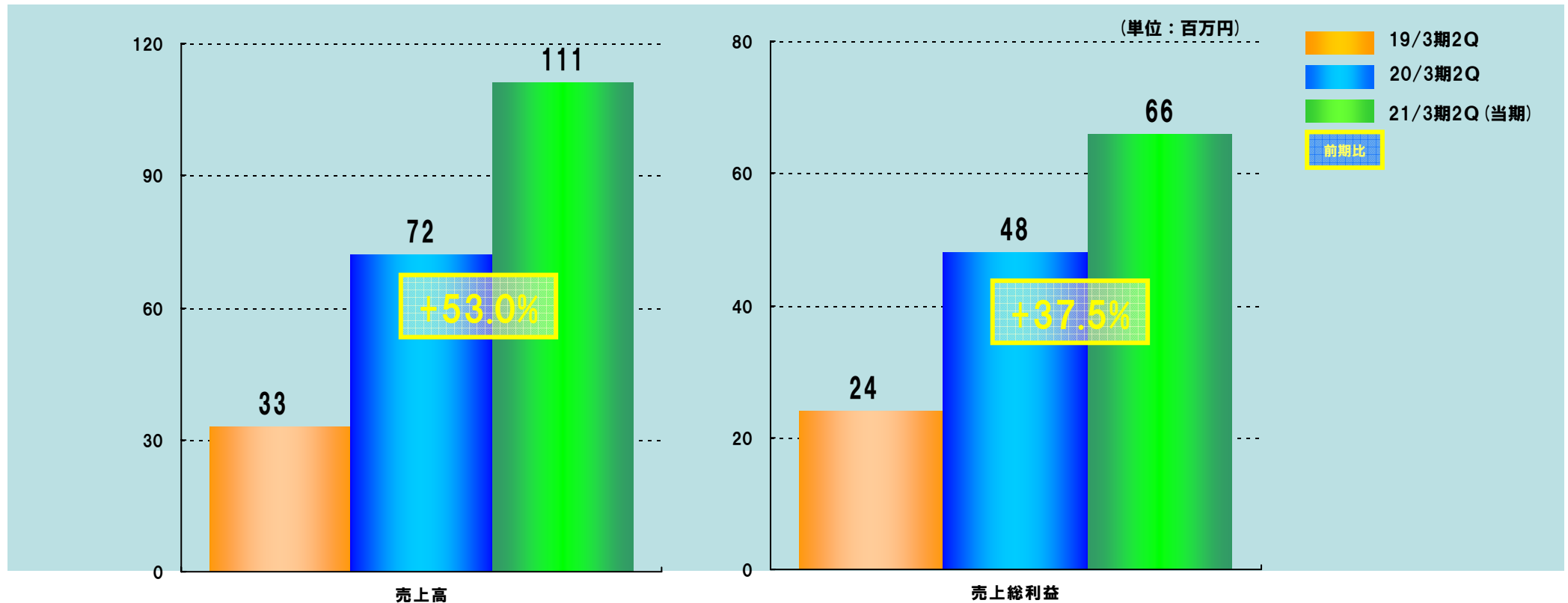
当期の重点施策：パートナー企業への支援強化（プロダクトサービス）

不正接続PC検知・排除システム



L2B l o c k e r の状況 (第2四半期累計期間)

L2Bl o c k e r



第2四半期累計期間の販売本数：1,012台

(代理店経由の官公庁向けが約180台)

当期の重点施策：マーケティング・代理店販売強化

オフィス資産管理ソリューション

資産の見える化

No.	資産区分	資産種別	資産番号	資産名	用途	取得年月	取得金額	残価率	残価	備考
1	グループ	経費課	10003	NECディスプレイ	その他	経費課				
2	未償還	経費課	10001	Dynabook S5.34	ノートPC	経費課				
3	未償還	経費課	10002	ノートPC	その他	経費課				
4	未償還	経費課	10002	NEC Display	その他	経費課				
5	未償還	経費課	10001	Dynabook S5.34	ノートPC	経費課				
6	未償還	経費課	10001	Dynabook S5.34	ノートPC	経費課				
7	未償還	経費課	10001	Dynabook S5.34	ノートPC	経費課				

- ・税法
- ・日本版SOX法
- ・リース会計基準の変更等



システム連携

固定資産の実地棚卸はAssetmentで、会計と税務の償却計算は償却奉行で行うことで同一資産番号での管理を実現します。

総務

情報共有の効率化

経理

資産管理の『経費削減』に効果的 → これからも『売れる』製品

プロダクト系S I サービス強化

ソフトウェアプロダクトを成長ビジネスと位置づける

ecBeing

ECサイト構築パッケージ

成長ビジネス

安定ビジネス

- ネットワーク構築・保守
- 受託開発
- ITインフラ提供
- 特価COM

ウェブフォーム
ワークフロー

X-point
AgileWorks

セキュリティ

L2Blocker

資産管理

Assetment

当第2四半期の経営諸施策

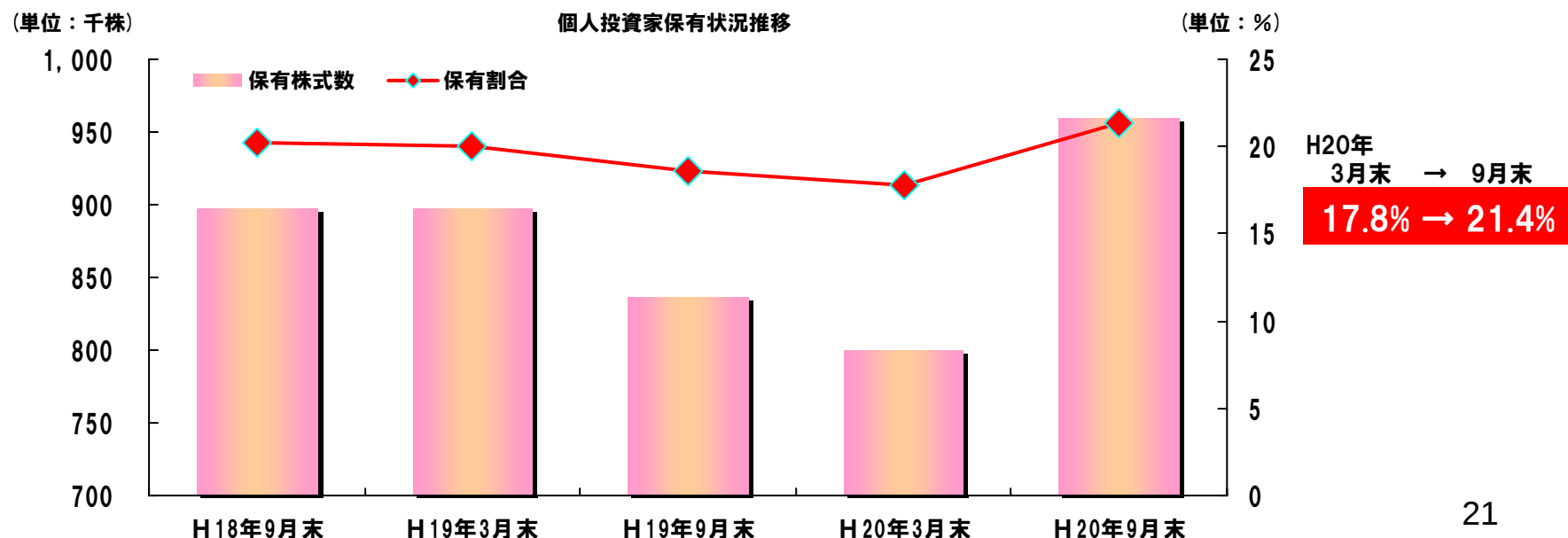
(平成20年8月25日発表)

～ 株主優待制度の新設 ～

毎年3月31日・9月30日時点の株主の皆様へ、所有株式数に応じて優待品を贈呈（年2回）

所有株式数	優待内容
100株以上 500株未満	QUOカード 1,000円分
500株以上 1,000株未満	QUOカード 2,000円分
1,000株以上	QUOカード 3,000円分

中長期保有株主の増加、投資家層の拡大を図ることを期待



※ 個人投資家保有株式数は、発行済株式総数から役員等、自己株式、従業員持株会、緊密取引先・提携先、金融機関等の持分を除いた数値であります

本資料についてのご注意

本資料は、平成21年3月期 第2四半期の業績及び今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。

本資料に掲載されている当社グループの将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

本資料ならびにIR(投資家向け広報活動)に関する問合せ先

株式会社 ソフトクリエイイト : 経営管理部 経営企画グループ IR担当

住 所	〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル
電 話	03-3486-0606 (大代表)
F A X	03-3486-0872
E-mail	ir@softcreate.co.jp
ホームページ	http://www.softcreate.co.jp/