

SOFT CREATE

平成20年3月期 本決算
業績説明資料

株式会社 **ソフトクリエイ**

証券コード 3371

<http://www.softcreate.co.jp/>

グループ概要

■ 社 名 : 株式会社ソフトクリエイト (Softcreate Co., Ltd.)
平成17年4月20日 大阪証券取引所ヘラクレス市場上場

■ 所 在 地
東京本社 : 東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル
関西支社 : 大阪府大阪市中央区城見2-1-61 ツイン21MIDタワー

■ U R L : <http://www.softcreate.co.jp/>

■ 資 本 金 : 840百万円 (平成20年3月31日現在)

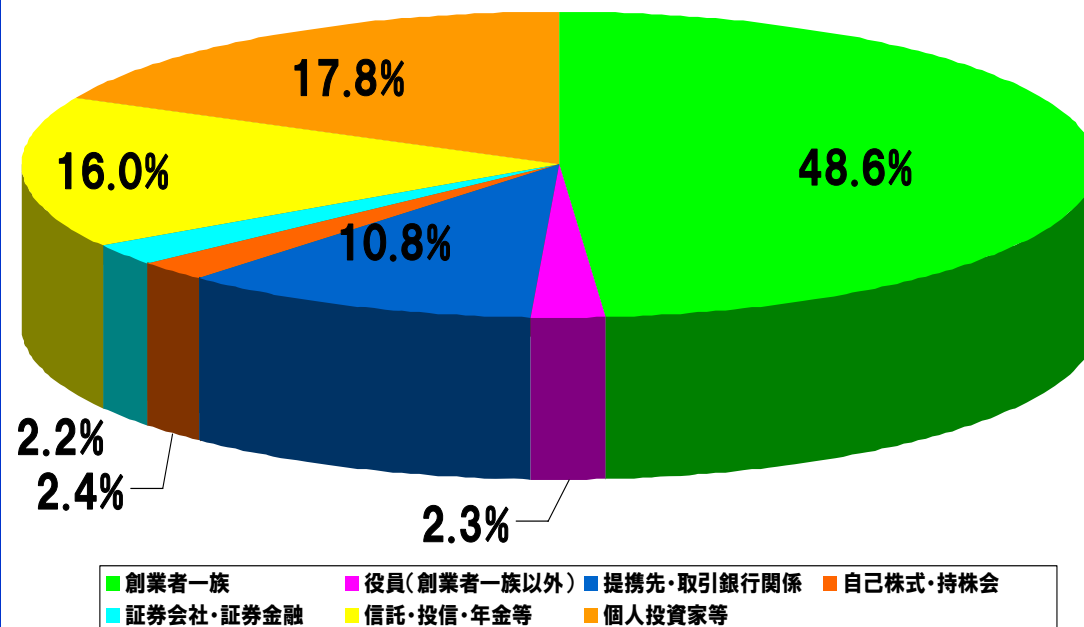
■ 従 業 員 : 280名 (平成20年4月1日現在 : 子会社含む)
(営業100名、開発100名、ネットワーク50名、管理30名)

■ 発行済株式総数 : 4,508,013株 (平成20年3月31日現在)
うち、自己株式60,440株

■ 役員構成 : 取締役 7名(うち、社外取締役1名)
: 監査役 3名

■ 連結子会社 : 株式会社エイトレッド

■ 株主構成(平成20年3月31日現在):



コーポレートスローガン : Speed & Change

事業概要

システム インテグレーション事業

売上高構成比率：58.8%

プロダクト系SIサービス

自社開発のソフトウェアプロダクトの提供及びカスタマイズ、
サーバーセンターでのホスティングサービス

受託開発系SIサービス

基幹系及び情報系システムソフトウェアの受託開発

ネットワーク構築保守サービス

ネットワーク構築及び保守、ハードウェアの保守、
セキュリティシステムの構築及びコンサルティング

市販パッケージソフト提供サービス

他社製の業務系パッケージソフトの提供及びカスタマイズ

ITインフラ提供事業

売上高構成比率：16.1%

法人向け IT機器・周辺機器販売

システムインテグレーション事業に付帯するIT機器等の販売

インターネット通販事業

売上高構成比率：25.1%

個人向け IT機器・周辺機器等販売

インターネット通販サイト **特価COM** の運営

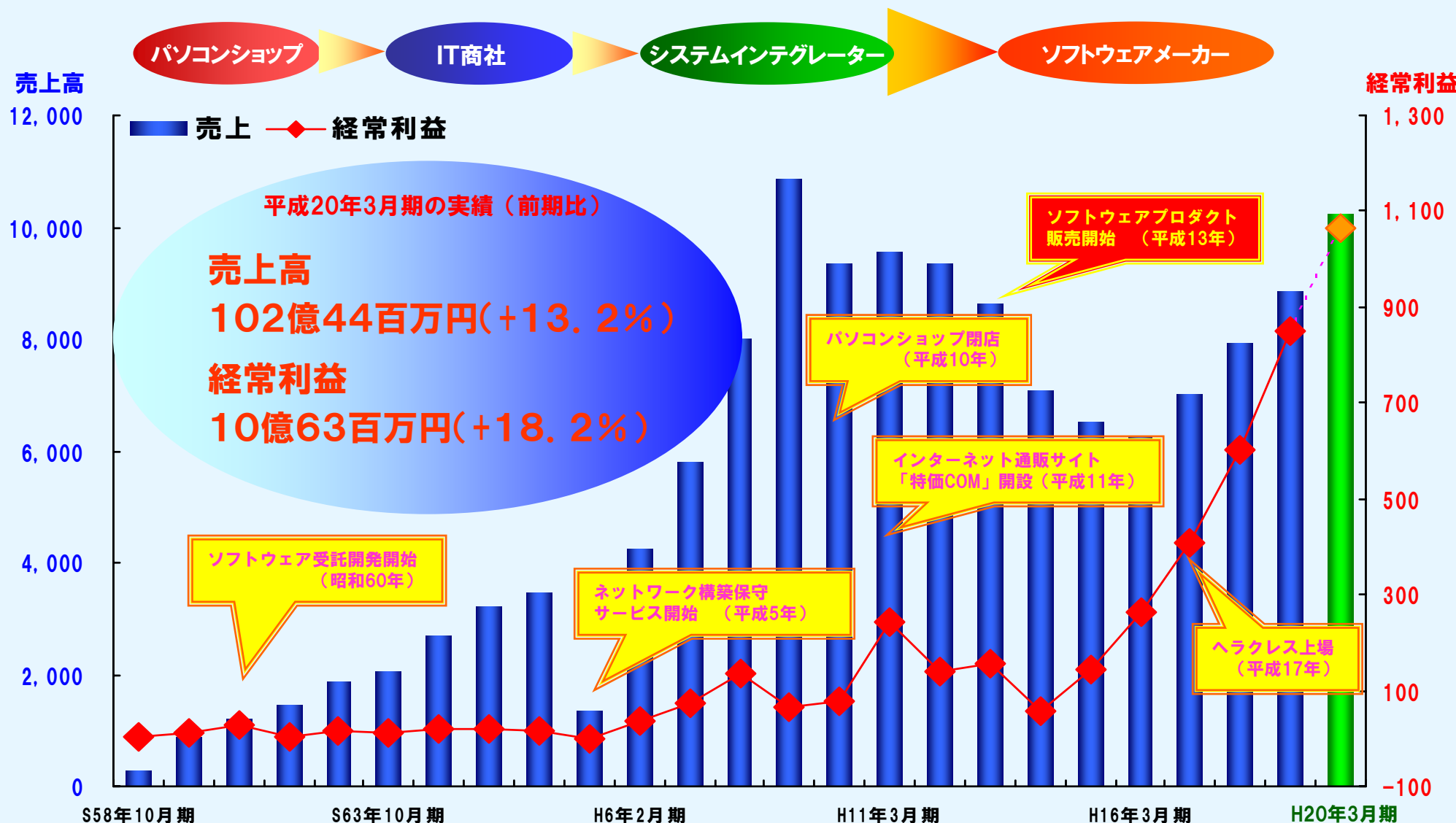
パソコンショップ開店から、現在のソフトウェアメーカーへ ～高収益企業へと変化したソフトクリエイイトの軌跡～



業績の推移

プロダクト系SIサービスの拡大により高収益体質企業へ

(単位:百万円)

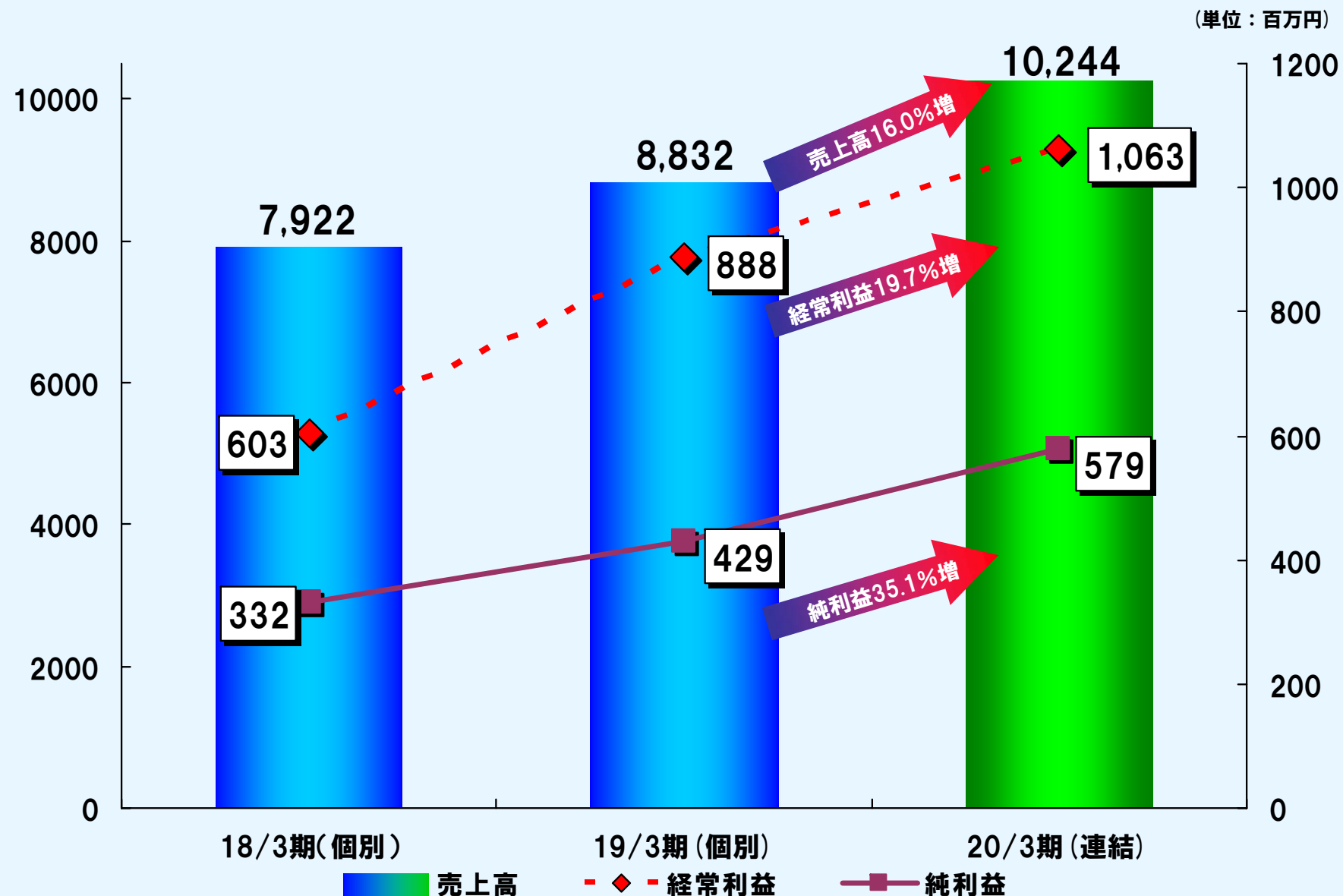


※平成5年10月期は決算期変更により4ヶ月決算

※平成15年3月期、平成16年3月期及び平成20年3月期は連結決算

当期の連結経営成績

3年前の上場時に株主の皆様とのお約束を達成することができました。



計画・実績対比

上場以来、每期計画達成、増収・増益を実現！

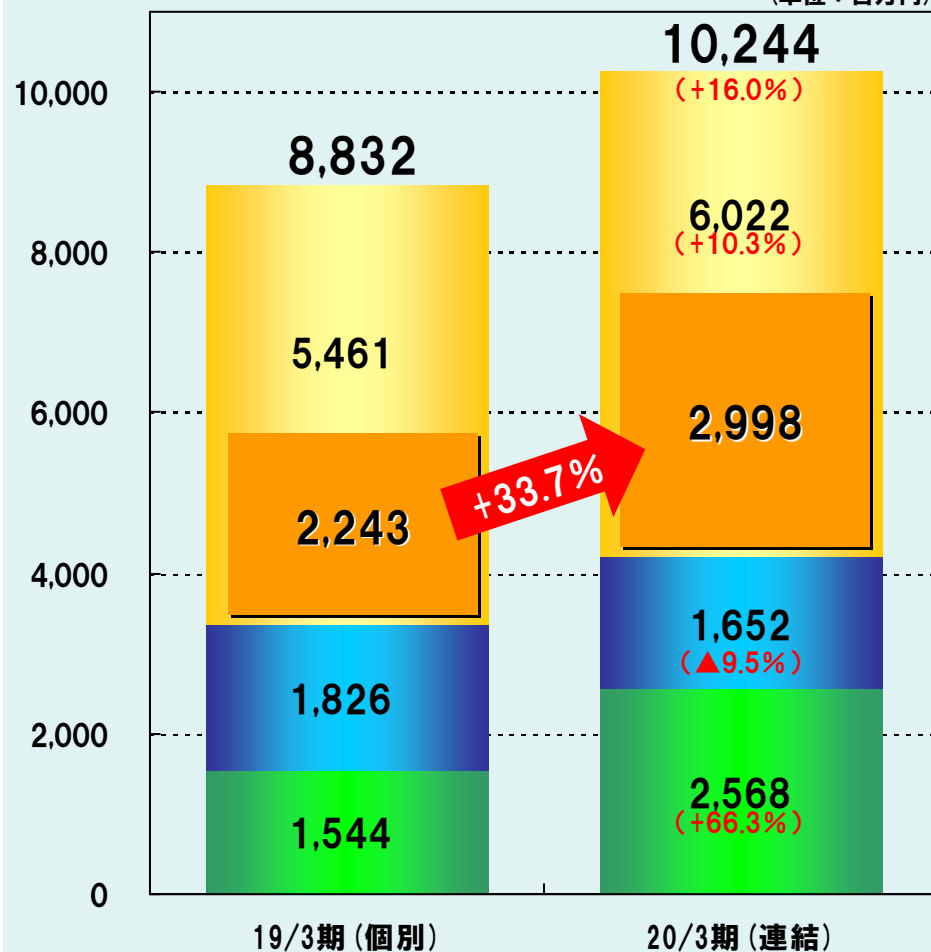
(単位：百万円)

	18/3期(個別)		19/3期(個別)		20/3期	
	計画	実績	計画	実績	計画	実績
売 上 高	7,400	7,922	8,500	8,832	10,000	10,244
営 業 利 益	520	612	806	829	1,006	1,015
(営業利益率)	(7.0%)	(7.7%)	(9.5%)	(9.4%)	(10.1%)	(9.9%)
経 常 利 益	520	603	830	888	1,050	1,063
(経常利益率)	(7.0%)	(7.6%)	(9.8%)	(10.1%)	(10.5%)	(10.4%)
当期純利益	286	332	450	429	570	579

当期の連結経営成績(セグメント別)

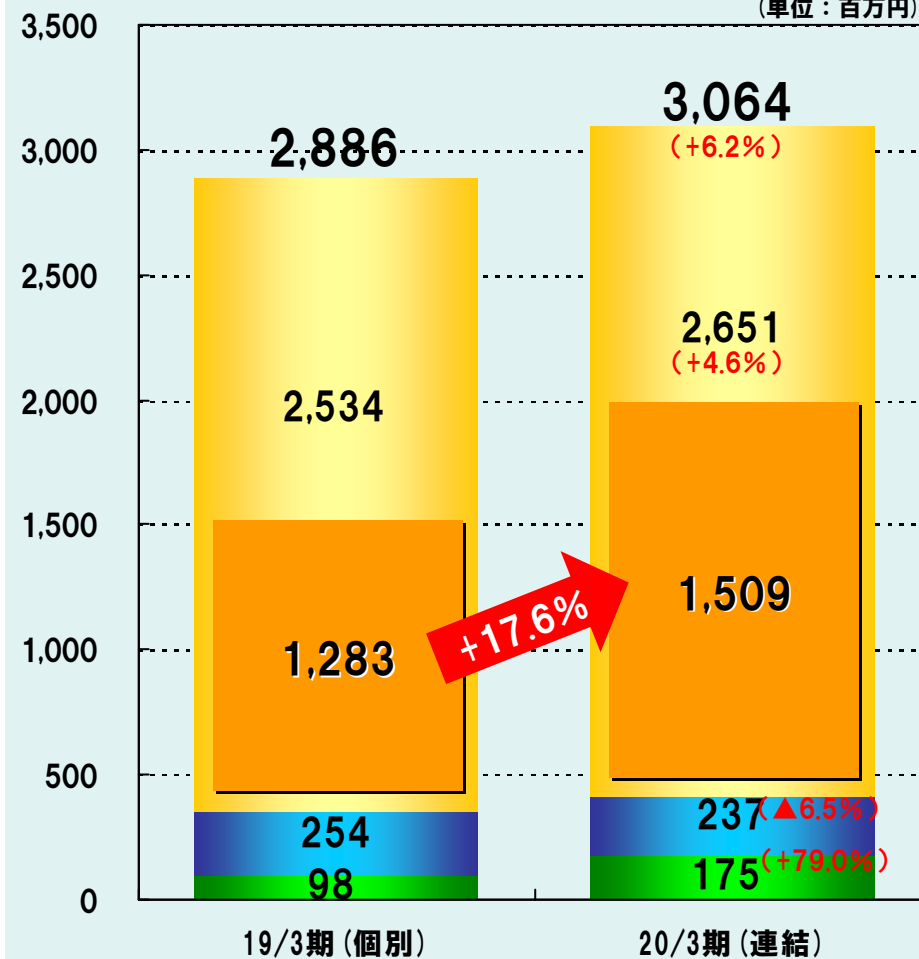
セグメント別売上高

(単位：百万円)



セグメント別売上総利益

(単位：百万円)



■ インターネット通販事業 ■ ITインフラ提供事業 ■ システムインテグレーション事業 ■ プロダクト系SIサービス

※矢印、() 内は前年同期比

プロダクト系SIサービスの売上総利益は全体の49.2%を占める
(19/3期は44.5%)

経営戦略

営業体制強化

プロダクト系S I サービス強化

ソフトクリエイイトの強み：営業体制の更なる強化

ソフトクリエイイトグループ



“ecbeing”の導入事例



日本最大級の旅行予約サイト



日本最大級PC・家電サイト



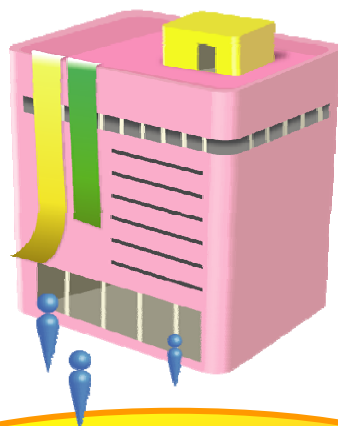
サイト内独自の特典を設定
CD・DVD販売サイト



営業活動の効率化を実現
オンラインカタログサイト

大型専門店から中小専門店まで独立店舗展開をサポートするECトータルパッケージ

百貨店 テナント



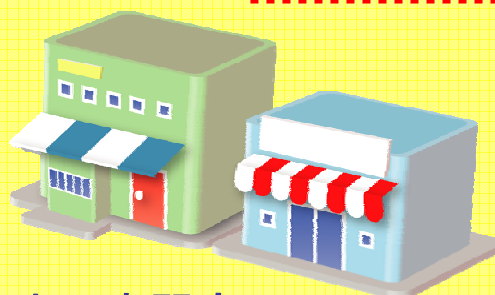
ショッピングモール

初期費用 数万～数十万円
運用費用 数千～数万円／月

楽天市場

Yahoo! Shopping

・・・他、ショッピングモール

中小専門店

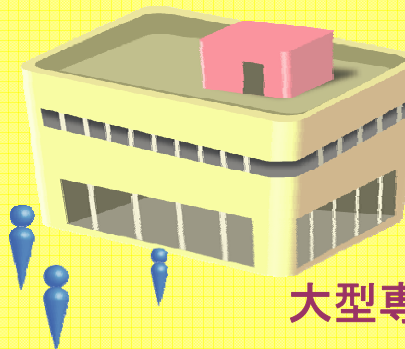
パッケージソフト

初期費用 数百万～数千万円
運用費用 数十万円～／月

エンブレックス社

システム
インテグレータ社

・・・他、パッケージソフトベンダー



大型専門店

受託開発

初期費用 数千万円～数億円
運用費用 数百万円～／月

N社

F社

・・・他、大手SIベンダー

中堅・大手企業向け実績 No. 1
システム構築400サイト超の実績・実力！

自社運営ノウハウ

16年のPCショップ運営
インターネットショップ“特価COM”運営

100人規模ECプロ集団

営業・企画・開発一体サービス

H.I.S.
Highest International Standards

おいしさを笑顔に
KIRIN キリンビバレッジ

EC **CURRENT**

Sony Music

STAR JEWELRY

今もあんしん らーっとあんしん
TOKIO MARINE INSURANCE
東京海上日動あんしん生命

MYCOM BOOKS

YKK
Little Parts. Big Difference.®

AS ONLINE
as know as official online store

PC Bomber

ARANDA

伊藤園

one
オービックネットショップ

e-casio ONLINE SHOPPING

KEY COFFEE

京都きもの市場
kimono ichiba

kurkku

Coleman
The Outdoor Company™

SESAME STREET

e87.com

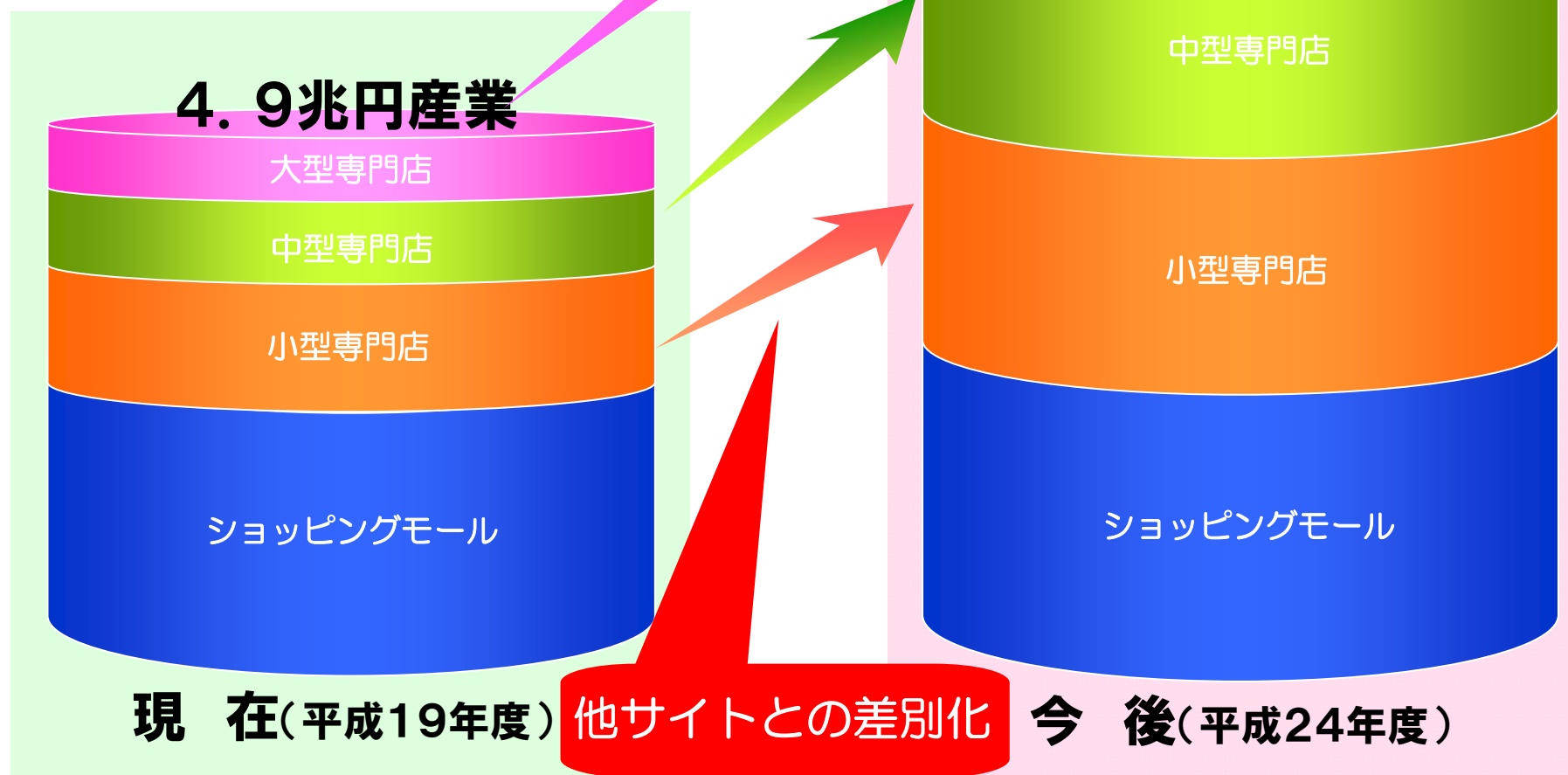
TIGER
タイガー電器

GINZATANAKA

FUJI xerox

古本市場
www.ubook.co.jp

EC市場の拡大に伴い、
専門店の構築拡大！



“ecbeing”の実績

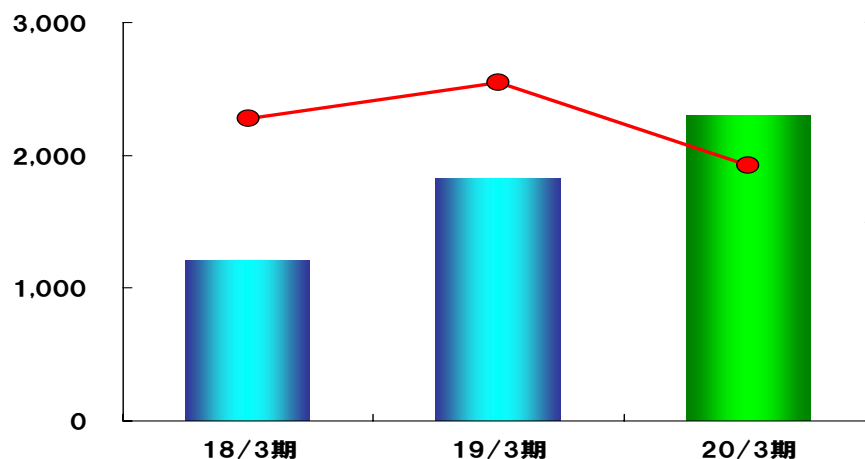


(単位：百万円)

	18/3期	19/3期	20/3期
	実績	実績	実績
売 上 高	1,206	1,827	2,300
売上総利益	693	1,009	1,028 (1,246)
本 数	76本	85本	64本

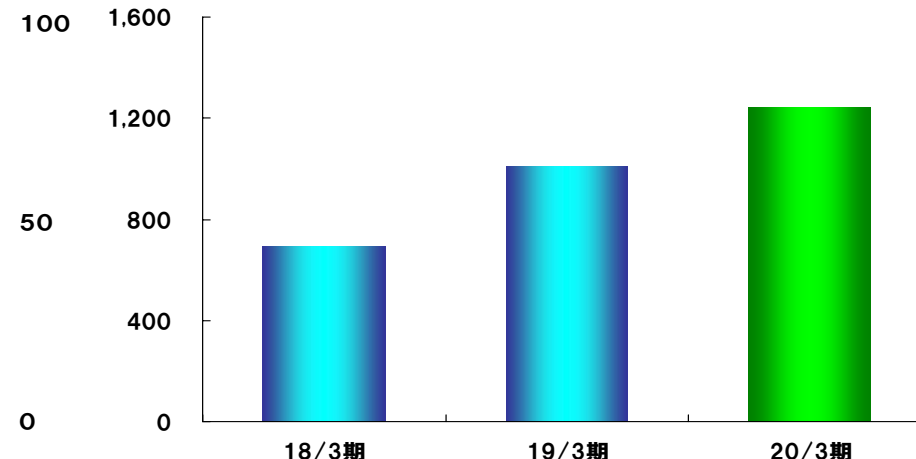
売上高・本数の推移

(単位：百万円)



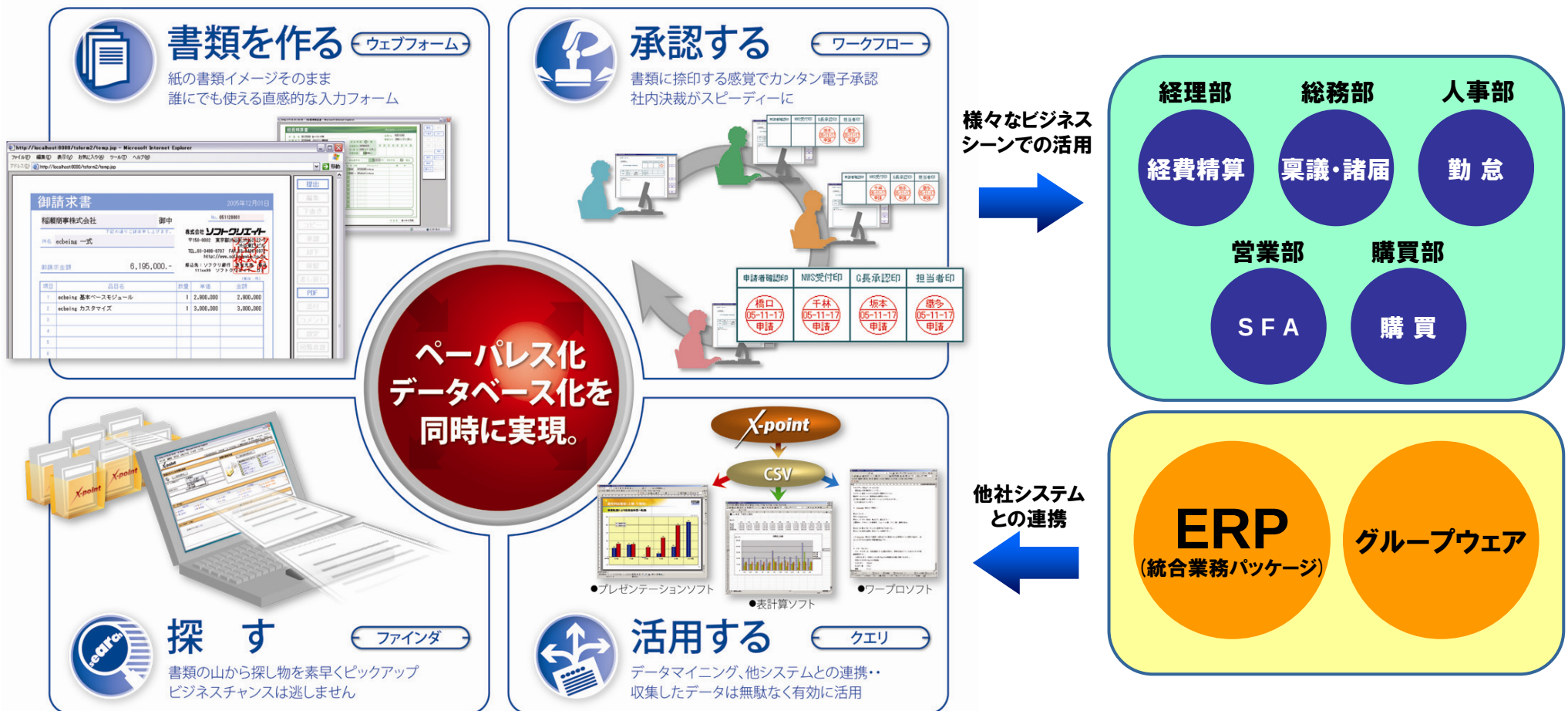
売上総利益の推移

(単位：本) (単位：百万円)



※()内の数値は19/3期までの会計基準で算出した場合の数値(20/3期よりホスティングサービスに係る売上原価を除いております。)

内部統制構築に効果絶大！！



“X-point”の活用シーン

X-point

総務部門・人事部門・営業部門・情報システム部門など、あらゆる部署でご活用いただけます



総務部門



営業部門



- ・顧客カード
- ・営業日報
- ・案件管理シート
- ・保守管理シート

- ・与信申請書
- ・作業指示書
- ・作業報告書

- ・担当者別顧客一覧
- ・担当者別日報提出一覧
- ・案件別件数一覧
- ・作業履歴一覧

運用コスト削減！

業務効率 UP！

独自の
営業支援システム構築

“X-point”の導入事例



株式会社 松屋フーズ 様

150種類の帳票のペーパーレスを実現

「直感的なフォーム」が決め手に

以前より使っていたワークフローはシステム特有の画面がシステムに不慣れなユーザーには使い辛かった

“まるで紙に書くような”
直感的なフォーム
が決め手で採用

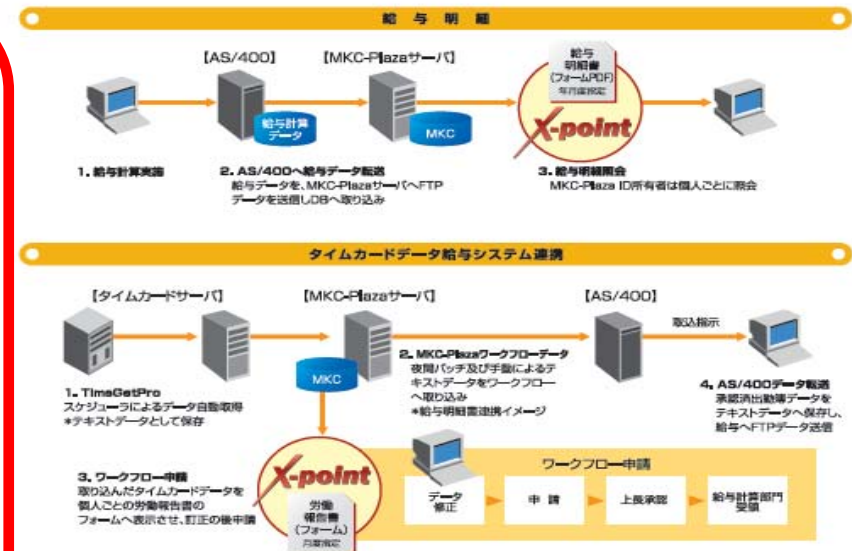
カスタマイズにも
フレキシブルに対応し、
X-point導入により著しく
業務のスピードアップ！

■ 提案書

給与明細 & タイムカード
がなくなった。

毎月14,000枚の給与明細に掛かる印刷代、
4人で1日がかりの折込み、仕分け作業がゼロに

費用対効果
絶大!!



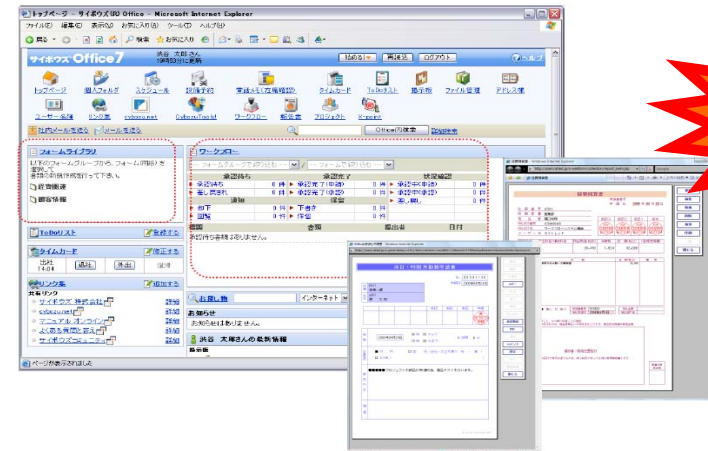
“X-point”の特長

X-point

X-point

ターゲット企業(ユーザー数)	50～16,000ユーザー
導入業態	IT関連業、建設・不動産業、人材業、サービス業、製造業、金融業、運輸業、広告業、流通業、学校等
総導入社数	300社超
総ユーザーライセンス数	20万ユーザー超

「サイボウズOffice7」と「X-point」との連携モジュールを開発・販売開始



トピックス

コンサルティングパートナー



株式会社内田洋行(8057)



応用技術株式会社(4356)



株式会社システム開発



株式会社クリエイション



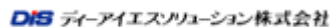
株式会社クロスヘッド



CSコンサルティング株式会社



住商情報システム株式会社(9719)



株式会社ディー・アイ・エスソリューション



株式会社テクノア



株式会社テナ



株式会社菱友システム(4685)

リセラーパートナー



株式会社NTTデータ・システムズ



日本システムエー株式会社(9739)



東芝ソリューション株式会社



株式会社ビーコンソリューションテクノロジー

ディストリビューター



ソフトバンクBB株式会社

マーケティングパートナー



ピーシーイー株式会社(9629)

() 内は証券コード

“X-point”の実績

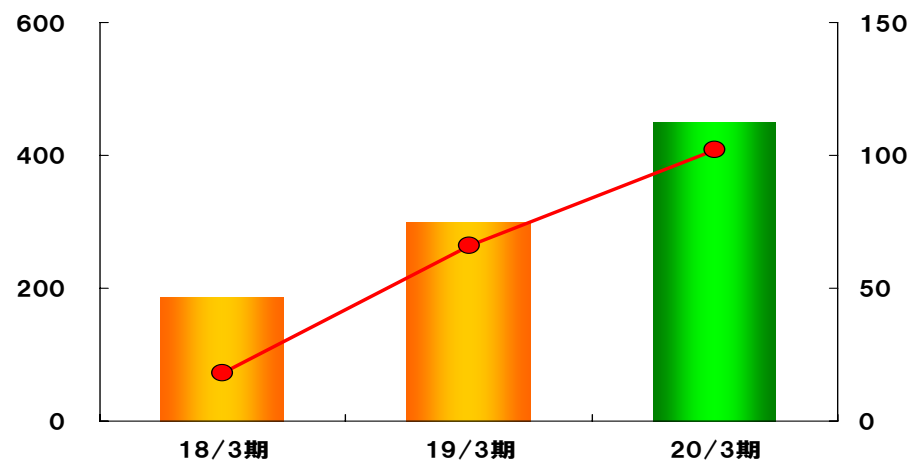
X-point

(単位：百万円)

	18/3期	19/3期	20/3期
	実績	実績	実績
売上高	187	298	475
売上総利益	79	192	369
本数	18本	66本	102本

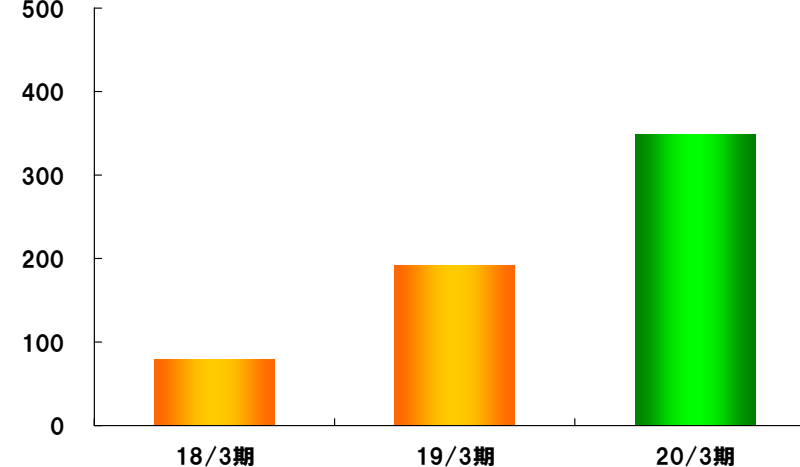
売上高・本数の推移

(単位：百万円)



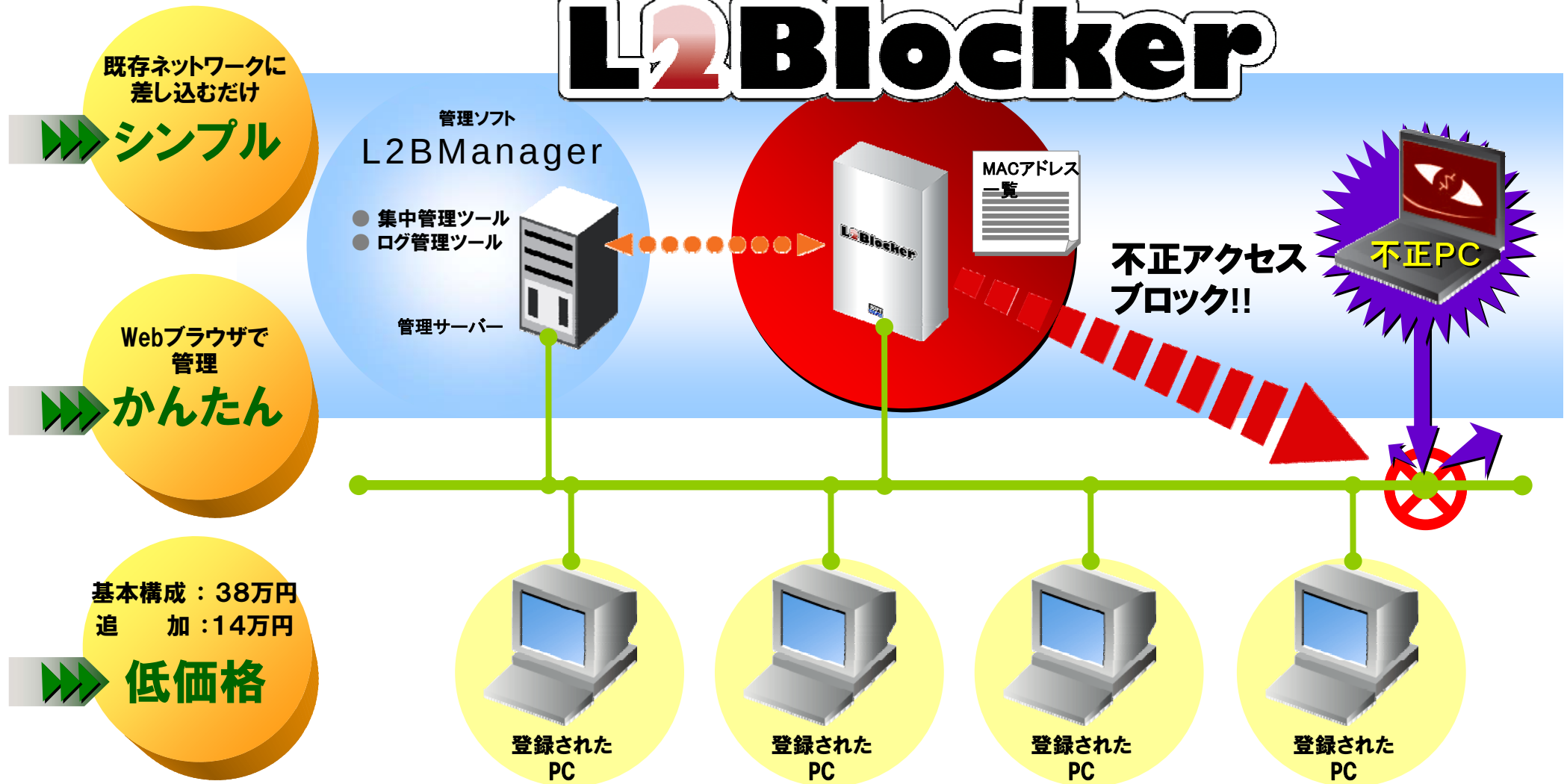
売上総利益の推移

(単位：百万円)



不正接続PC検知・排除システム

L2Blocker



“L2Blocker”の実績

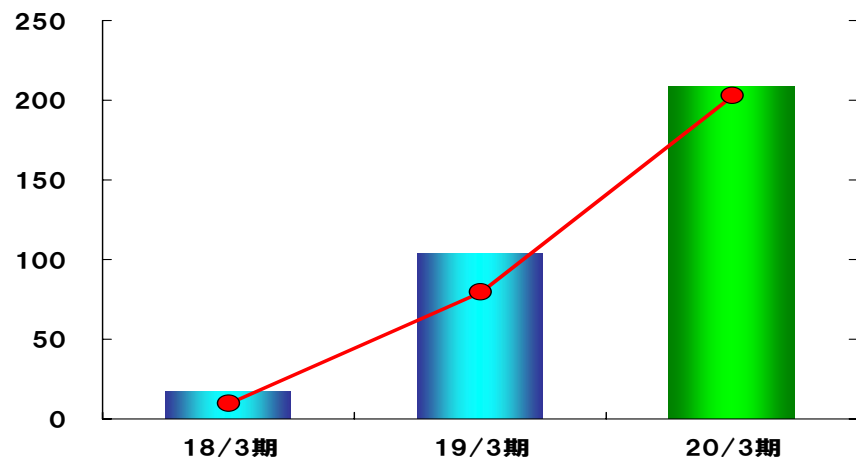
L2Blocker

(単位：百万円)

	18/3期	19/3期	20/3期
	実績	実績	実績
売 上 高	17	104	209
売上総利益	14	71	119
台 数	95台	795台	2,027台

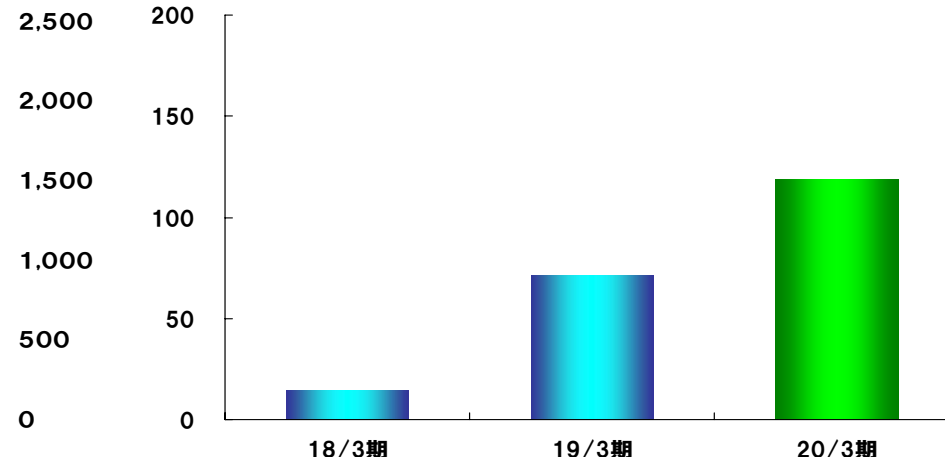
売上高・台数の推移

(単位：百万円)



売上総利益の推移

(単位：台) (単位：百万円)



トピックス “Assetment”販売開始

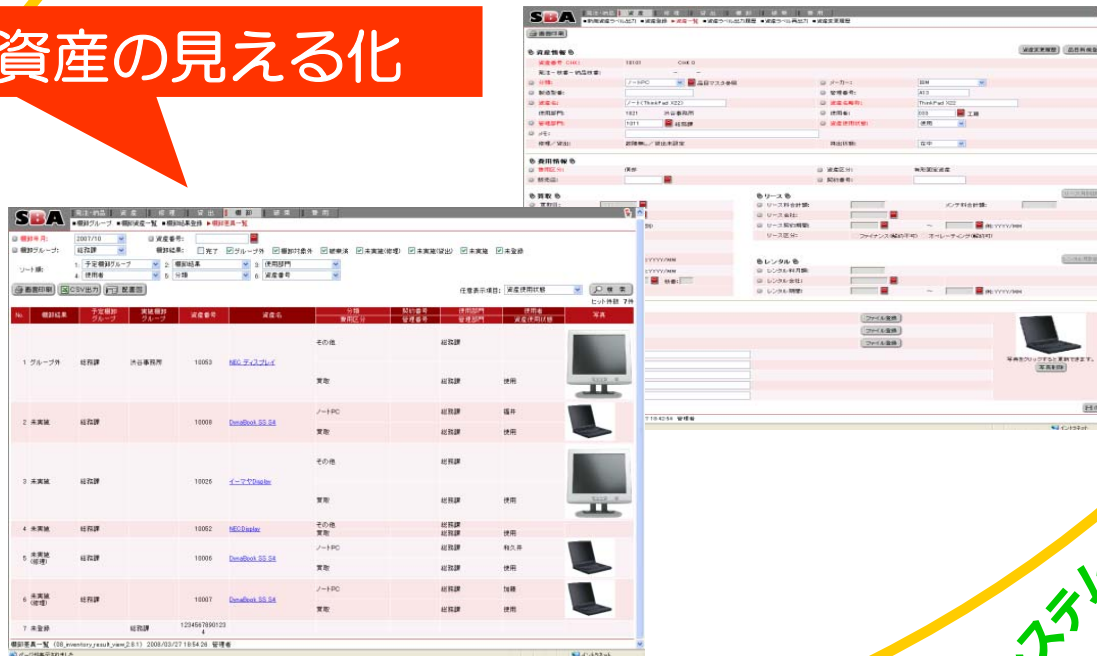
Assetment

オフィス資産管理ソリューション

“Assetment”(アセットメント)を販売開始！

資産の見える化

- ・ 日本版SOX法
- ・ リース会計基準の変更等



総務

情報共有の効率化

経理

固定資産の实地棚卸はAssetmentで、
会計と税務の償却計算は償却奉行で
行うことで同一資産番号での管理を
実現します。



システム連携

プロダクト系SIサービスの拡大戦略

当社成長のドライブフォースとして、更なる拡大を目指す



業績予想

平成21年3月期業績予想

- 売上高 110億円 (前期比7.4%増)
- 経常利益 11億円 (経常利益率10%)
- 当期純利益 6億円 (純利益率5.5%)

5期連続 増収・増益
7期連続 増益

●ご参考

株価	配当	配当性向	配当利回り
967円	30円	23.1%	3.1%

EPS	PER	BPS	PBR
130円	7.4倍	772円	1.3倍

※平成20年6月2日現在の株価

本資料についてのご注意

本資料は、平成20年3月期の業績及び今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。

本資料に掲載されている当社グループの将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

本資料ならびにIR(投資家向け広報活動)に関する問合せ先

株式会社 ソフトクリエイイト : 経営管理部 経営企画グループ IR担当

住 所	〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル
電 話	03-3486-0606 (大代表)
F A X	03-3486-0872
E-mail	ir@softcreate.co.jp
ホームページ	http://www.softcreate.co.jp/