SOFT CREATE

会社説明資料



株式会社ソフトクリエイト

証券コード 3371

http://www.softcreate.co.jp/



**シ 会社概要・沿革

社 名:株式会社ソフトクリエイト (Softcreate Co., Ltd.)

2008年12月 東京証券取引所 市場第二部に上場

本 社:東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東ロビル

代表者:代表取締役社長 林 宗治

資 本 金:8億4,258万円(平成22年3月末)

売 上 高:76億7,739万円(平成22年3月期(連結))

従 業 員:290名(平成22年4月1日現在 子会社含む)

営業120名/開発100名/ネットワーク40名/管理30名

連結子会社:株式会社エイトレッド

急伸する ECソリューション

東証 二部上場

2008

売上高

100億円突破

■ECソリューション事業

2005 Hero

大証●

Hercules

ヘラクレス上場

2000

O E

販売開始

■システムインテグレーション事業

1999

ネットショップ

特価COM 運営開始

1983

パソコン ショップ 渋谷店開店

■物品販売事業

⋯ 事業概要





プロダクト

カスタマイズ

ホスティング

デザイン制作

SEO

プロモーション

保守

リスティング









システムインテグレーション事業

プロダクト











受託開発



ネットワーク



物品販売事業





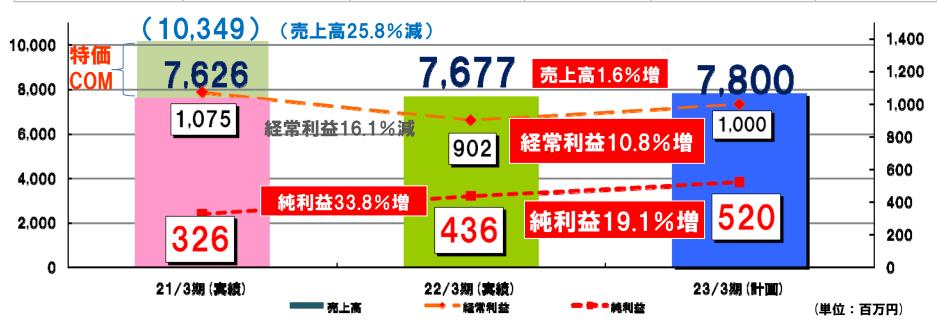




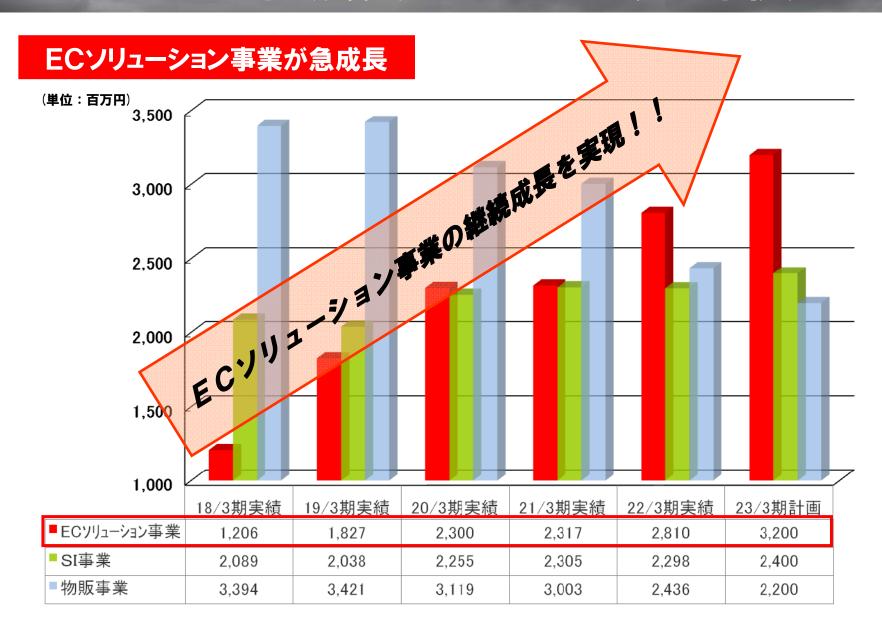
*** 当期の連結経営成績

(単位:百万円)

	21/3期 (前期実績)	22/3期 (当期実績)	前期比	23/3期 (計画)	前期比
売 上 高	10,349	7,677	▲25.8%	7,800	+1.6%
営 業 利 益	1,065	895	▲16.0%	995	+11.2%
経常利益率)	1,075 (10.4%)	902 (11.8%)	▲16.1%	1,000 (12.8%)	+10.8%
純 利 益	326	436	+33.8%	520	+19.1%



**シ 当期の連結経営成績(セグメント別売上推移)



··> ECとは

EC=「インターネットを使った通販」



EC、eコマース、オンラインショッピング、 ネットショッピング、インターネット通販 ・・・etc.

これらは全て同義。 ソフトクリエイトが提供しているのは、 「インターネットで お店を作るためのソフト」

ECシステム構築

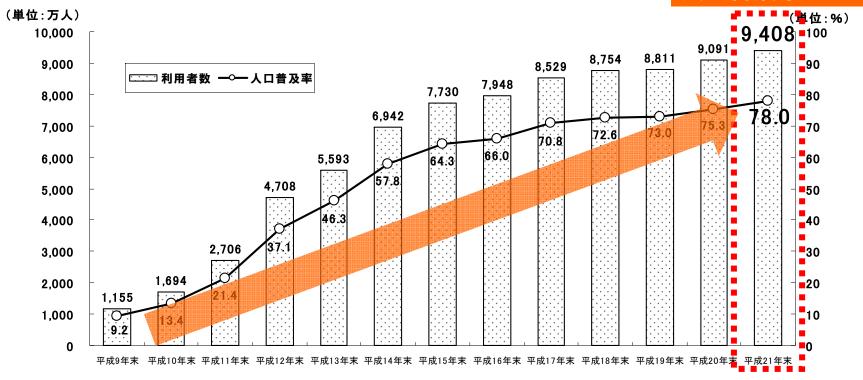
** 現状のインターネット人口

インターネット利用者は9,400万人超!

利用者数:9,408万人

人口普及率: 78.0%



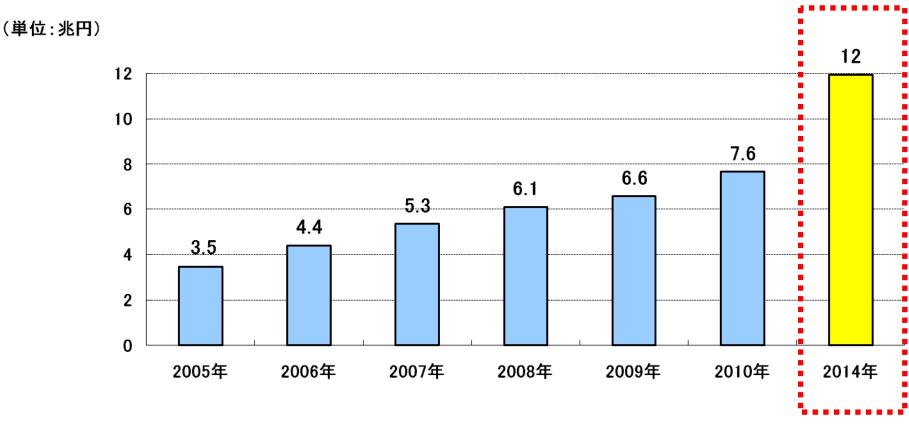


総務省:平成21年通信利用動向調査

··▶ EC市場規模(BtoC市場規模予測)

2014年度には約12兆円にまで成長



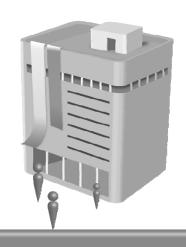


野村総合研究所:2014年度までのIT主要市場の規模とトレンドを展望

··→ ecbeingの概要

大型専門店から中小専門店まで 独立店舗展開をサポートするECトータルパッケージ

百貨店 テナント



ショッピングモール

初期費用 数万~数十万円 運用費用 数千~数万円/月



・・・他、ショッピングモール





中小専門店

パッケージソフト

初期費用 数百万~数千万 円

運用費用 数十万円~/月



受託開発

初期費用 数千万円~数億 円運用費用 数百万円~/ 月

ソフトクリエイト

コマース21社

システム インテグレータ社

・・他、パッケージソフトベンダー

N社

F社

・・・他、大手SIベンダー



ECサイト構築市場シェアNO.1

ECサイト構築550サイト超











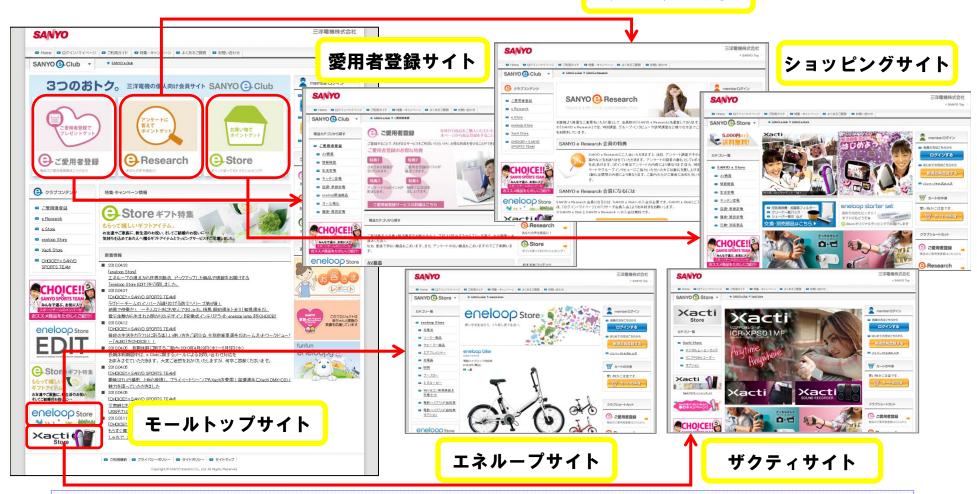
メーカー直販サイトならでは一貫責任体制

国内タイヤメーカー初!!(日本ミシュランタイヤ(株)) インターネットによるタイヤの直販サイトを開始



大規模なカスタマイズなく短期間で構築

リサーチサイト



制作期間約3カ月の電機メーカー総合コミュニティサイト!



電通グループ唯一の通販サイト店舗数1,000店舗以上



宅配サービス特有の締め日に対応



マイらでぃポックス

無農薬野菜宅配サービスランキング 第1位 デザインから物流システムまでを構築



関西圏での大型受注!!関西圏のECサイト構築が活性化

本格的なEC立ち上げを一貫して構築



雑誌掲載アイテムとWebコンテンツの連携





リアルの媒体とWebコンテンツを連携させたクロスメディア戦略を実現

店舗在庫システムとリアルタイム連携



SEO・リスティング

検索エンジン対策

OSEO

検索結果に自然に表示される順位を上げる施策

●リスティング

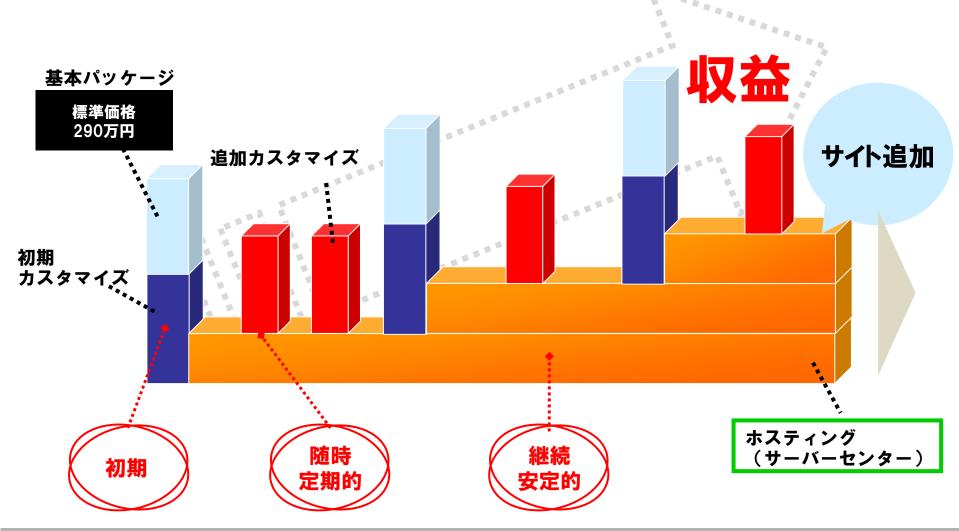
検索結果の上部・右部広告枠にお金を払って掲載する 施策

結果、3ヶ月で

注文率は 約7倍に。

--> ecbeingの収益構造

サイトの成長とともに、継続・安定的な高収益を確保



∵▶ ECソリューションの強力な営業・開発体制





⋯ 競合他社との比較

ソフトクリエイトにおける ECトータルプロデュース ケーパビリティ 25年の技術・開発力

高品質な開発力

24年のショップ運営実績 リアル14年/ネット10年

実践ノウハウ

550サイト超の実績

マーケティング

提案力

ECトータルソリューション

	広告会社系	システムインテ グレーター	Web情務系	ソフトクリエイト	当社の強み
マーケティング		×	0	0	●550サイト以上の構築実績
運 用	×	×	×	0	●リアルショップ展開14年 ●ネットショップ運営10年 ●サーバーセンター直営
開発	×	0	0	0	●ソフトウェア開発25年

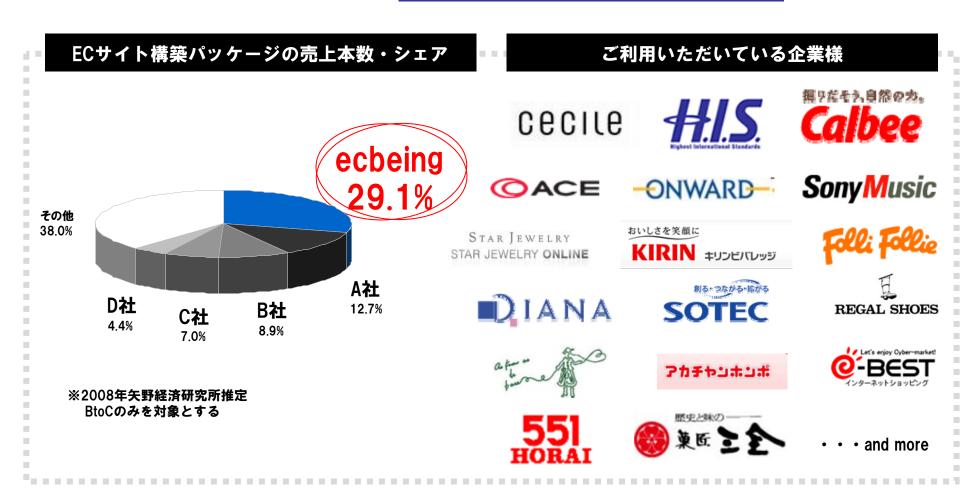
ソフトクリエイトは、システム構築からプロモーションまで ワンストップでサービス提供可能!

大規模 コマース21社 ・電通 ソフトクリエイト ・サイバーエージェント システム ·凸版印刷等 インテグレーター社 楽天・YAHOO!ショッピングなどのモール

小規模

··> ECサイト構築パッケージの市場シェア

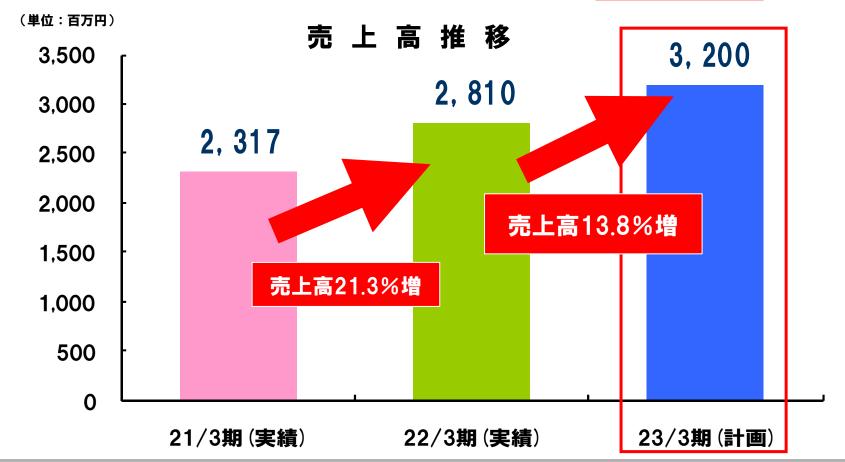
導入社数550社以上、市場シェア29.1% ECベンダーで**市場シェアNo.1!**



··> ECソリューション事業の実績

(単位:百万円)

売上高	(前期実績) - - 2,317	(当期実績) 2,810	+21.3	(計画) 3,200	+13.8	
	21/3期	22/3期	前期比	23/3期	前期比	



…> 今期業績予想

売上高

78億円(前期比1.6%增)

経常利益

10億円(前期比10.8%增)

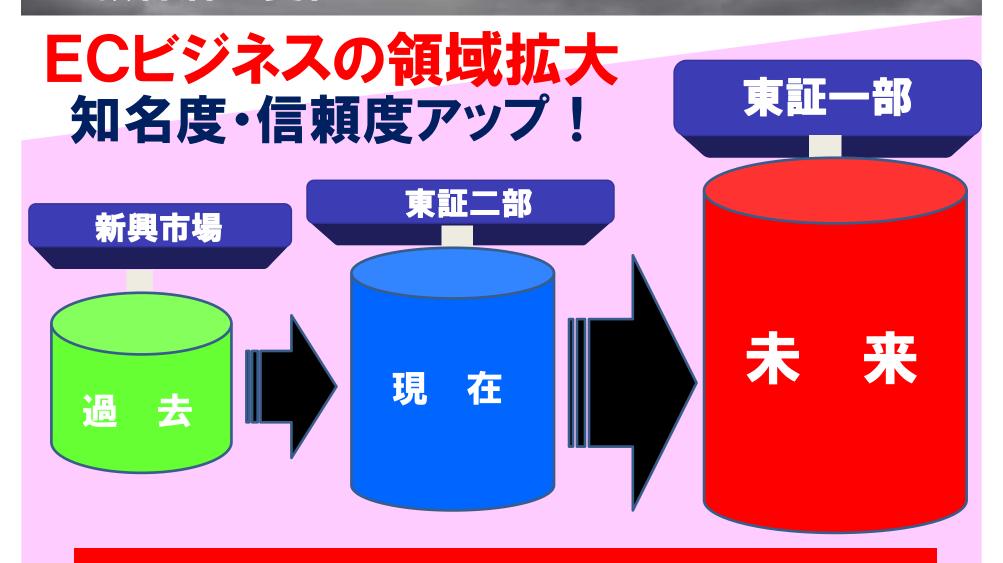
当期純利益

5.2億円(前期比19.1%增)

配当予想(1株当たり)

年間30円:配当性向24.2%

→ 顧客層の変化



≪大規模ユーザーの需要増加≫



株価	配当(年間)	配当性向(予想)	配当利回り
901ฅ	30 _円	24.2%	3.33%
EPS(予想)	PER(予想)	BPS(実績)	PBR(実績)
102.98円	8.75倍	913.04円	0.99倍

※平成22年5月18日現在の株価

株主優待	100株以上	500株以上	1,000株以上
優待(年間) ※QUOカード	2,000 _円	4,000 _円	6,000 _円

⋯ 本資料について

本資料についてのご注意

本資料は、平成22年3月期の業績及び今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的 としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的とするものではありません。

本資料に掲載されている当社グループの将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき 判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動 することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。

本資料ならびにIR(投資家向け広報活動)に関しての問合せ先

株式会社 プラークリエーー ・経営企画室 IR担当

住 所 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-22-3 渋谷東口ビル

電 話 03-3486-0606 (大代表)

FAX 03-3486-0872

E-mail ir@softcreate.co.jp

ホームページ http://www.softcreate.co.jp/